



Salário mínimo terá ganho real de 2,3% em 2027 após alta do PIB de 2025

Faturamento da indústria sobe 2,3% em janeiro, mas está abaixo de 2025

Página 4

Abertura de pequenos negócios bate recorde em 2026

Página 3

Concurso da GCM de São Paulo atrai quase 20 mil candidatos para 500 vagas

O novo concurso da Guarda Civil Metropolitana (GCM) realizado pela Prefeitura registrou 19.803 inscritos efetivos, segundo dados da Fundação Vunesp, responsável pela organização. Com 500 vagas disponíveis, a seleção terá uma concorrência de 39,6 candidatos por vaga.

O número representa um aumento de 34,52% no total de participantes em comparação com o último concurso da corporação, realizado em 2022, quando 12.697 candidatos efetivaram a inscrição. Naquele processo seletivo, o edital previa 1.000 vagas.

A próxima etapa do concurso será a prova objetiva e a redação, previstas para 26 de abril. Os candidatos aprovados seguirão para as fases seguintes, que incluem o Teste de Aptidão Física (TAF), programado para os dias 22, 23, 29 e 30 de agosto, e a avaliação psicológica, marcada para 17, 18 e 31 de outubro e 1º de novembro.

Para concorrer ao cargo de Guarda Civil Metropolitano de 3ª Classe, os candidatos devem cumprir os requisitos previstos em edital, como ter entre 18 e 30 anos, ensino médio completo e Carteira Nacional de Habilitação (CNH) nas categorias B e E. Também há exigência de altura mínima, sendo 1,60 metro para homens e 1,55 metro para mulheres.

Do total de vagas, 20% são reservadas para candidatos negros, negras e afrodescendentes, enquanto 5% são destinadas a pessoas com deficiência.

Página 2

Previsão do Tempo

Terça: Chuvaso durante o dia e à noite.



Fonte: Climatempo

DÓLAR

Comercial
Compra: 5,21
Venda: 5,21

Turismo
Compra: 5,25
Venda: 5,43

EURO

Compra: 6,04
Venda: 6,04

Cesta básica fica mais cara em 14 capitais no mês de fevereiro



Página 3

Cientes do Banco do Brasil podem renegociar dívidas até o fim do mês

Página 16

Valor mínimo por corrida ou entrega é ponto sensível na regulamentação de apps

Página 24

Envio de declaração do IR começa na próxima semana; veja regras

Página 30

Esporte

George Russell confirma favoritismo e vence na Austrália

Por Tiago Mendonça

A temporada 2026 da Fórmula 1 começou com uma prova bastante movimentada na Austrália e a confirmação do favoritismo da Mercedes. A equipe fez a dobradinha na classificação — com George Russell na pole e Andrea Kimi Antonelli em segundo, mesmo depois de destruir o carro no terceiro e último treino livre.

Ambos ficaram cerca de meio segundo à frente do terceiro colocado, o francês Isack Hadjar, da Red Bull.

Na corrida, de forma geral esse domínio da Mercedes se manteve, apesar da pressão esboçada pelos carros da Ferrari nas dez primeiras voltas. Valendo-se do sistema de largada mais eficaz, que vinha sendo ob-

servado desde os testes, Charles Leclerc saiu de quarto e assumiu a liderança ainda na primeira curva.

Russell caiu para segundo e os dois passaram a trocar de posições insistentemente ao longo das primeiras voltas, muito em função da administração de energia aplicada por cada um.

As chances de vitória da Ferrari começaram a se esvaizar com um erro de estratégia. Na 11ª volta, Hadjar parou na pista com problemas no motor Red Bull Ford, forçando a intervenção do safety-car virtual. Valendo-se do menor tempo de pit sob bandeira amarela, Russell e Antonelli pararam. Mas a Ferrari, não.

Leclerc permaneceu na pista em primeiro e Lewis Hamilton assumiu a segunda colocação. “A gente deveria ter parado pelo menos um dos carros”, observou



George Russell

Hamilton imediatamente via rádio. Mas o estrago já estava feito. A Ferrari só foi parar bem depois, na 25ª (Leclerc) e na 28ª voltas (Hamilton), em bandeira verde.

Somando este prejuízo ao ex-

celente rendimento dos carros da Mercedes, ficou impossível impedir a dobradinha de Russell e Antonelli.

“Não foi uma corrida fácil, e essa vitória é muito saborosa.

Parabéns para toda a equipe, eles fizeram um trabalho incrível”, agradeceu George Russell. “A gente teve um começo caótico, uma largada difícil com a disputa com o Leclerc, mas depois do pit stop foi uma questão de administrar os pneus”.

Leclerc foi o terceiro, Hamilton o quarto e o campeão Lando Norris, da McLaren, o quinto. Max Verstappen terminou em sexto mesmo depois de bater na classificação, largando em 20º. O brasileiro Gabriel Bortoletto cruzou a linha de chegada em nono lugar, conseguindo os primeiros pontos da nova equipe Audi na F-1.

Dono da casa, o australiano Oscar Piastri fez uma presepada: bateu na volta de alinhamento e ficou fora da corrida.

Felipe Fraga vence e é novo líder da BRB Stock Car Pro Series

No domingo (8), a cidade de Curvelo recebeu a etapa de abertura da temporada 2026 da BRB Stock Car Pro Series. Após a vitória de Enzo Elias, na corrida sprint do sábado, Felipe Fraga venceu a prova principal e assumiu a liderança do campeonato. Julio Campos e Gabriel Casagrande completaram o pódio.

Os pilotos tiveram que superar o forte calor que se abateu sobre a região de Curvelo neste domingo, na tentativa de equilibrar o desempenho do carro e controlar o desgaste dos pneus. Quem se deu bem nesta estratégia foi Felipe Fraga.

Sempre entre os primeiros

no final de semana todo, Fraga contou com a quebra do seu companheiro de equipe, Gaetano Di Mauro, na 22ª volta, para assumir a ponta e receber a bandeira em primeiro com seu Mitsubishi Eclipse Cross #1, da equipe Eurofarma RC. O atual campeão da categoria anotou sua 24ª vitória na Stock Car e de quebra fez a volta mais rápida em ambas as provas da etapa mineira.

“Foi um final de semana incrível, muito feliz com o rendimento do meu carro, que esteve muito bom até o final. Uma corrida extremamente quente e muito difícil, então eu estou muito feliz com o resultado” comemorou Fraga.

Julio Campos, foi o segundo

nesta corrida principal. O paranaense também esteve competitivo em todo o final de semana com seu Chevrolet Tracker #4 do Time Lubrax TMG — e saiu de Curvelo confiante para a restanta da temporada.

“Mesmo com o calor dentro do carro, foi muito bom começar o ano com um segundo lugar na corrida principal. E ontem (na corrida sprint), com um oitavo lugar, pensando no campeonato são resultados muito importantes.

Agora é manter o ritmo e ir pra frente”, destacou Julio.

Outro que saiu satisfeito de Curvelo é Gabriel Casagrande. Após um 2025 muito difícil, o piloto paranaense levou seu Che-

vrole Tracker #83 da Vogel para o pódio e ficou contente com o desempenho no final de semana.

“Foi uma corrida muito desgastante para o piloto dentro do carro, por conta do calor, mas acho que é muito importante começar o ano da melhor maneira, estando no pódio, brigando pelas primeiras posições, tanto na classificação, quanto nas corridas. O nosso início de 2026 é infinitamente melhor do que foi 2025”, disse o tricampeão da categoria.

Após a etapa de Curvelo, Felipe Fraga lidera o campeonato de pilotos com 122 pontos somados, seguido por Rubens Barrichello, com 109 pontos e Gabriel Casagrande, com 107 pontos.

Para celebrar o Dia Internacional das Mulheres, antes da largada, a organização da BRB Stock Car Pro Series prestou uma homenagem a todas as mulheres que trabalham de alguma forma na categoria. Elas foram convidadas para ir para a frente do grid onde, juntamente com os pilotos, empunharam um bandeirão com frases aludindo à conscientização pela luta contra a violência e o feminicídio.

A BRB Stock Car Pro Series desembarca agora em Cascavel-PR para sua segunda etapa, marcada para os dias 27, 28 e 29 de março.

Estado de São Paulo tem 13,2 mil vagas de emprego nesta semana

Os Postos de Atendimento ao Trabalhador (PATs) do Governo de São Paulo oferecem, na segunda-feira (9), 13.242 vagas de emprego. A Secretaria de Desenvolvimento Econômico conta com mais de 200 unidades de atendimento espalhadas por todo o estado para auxiliar quem está em busca de emprego. Além dos PATs, os trabalhadores de São Paulo contam com o Trampolim, plataforma que reúne vagas de emprego e cursos de qualificação.

Para usar um serviço do PAT em seu município, é necessário levar RG, CPF e Carteira de Trabalho. Os endereços podem ser conferidos neste link.



Além das vagas, os PATs oferecem atendimento e serviços gratuitos para trabalhadores, como a habilitação ao Se-

guro-Desemprego. É importante lembrar que as vagas podem ser preenchidas a qualquer momento e o número pode variar

ao longo do dia.

A plataforma Trampolim reúne vagas de emprego e cursos de qualificação em um só lugar. Por lá, o candidato pode aplicar filtros para vagas de acordo com a área e com a localização de sua preferência. Além disso, também encontra cursos de qualificação para conseguir concorrer às melhores vagas.

O Trampolim é uma plataforma digital gratuita. Além de apresentar uma curadoria de vagas de emprego e cursos, ela também oferece testes de habilidades e uma ferramenta para criação de currículo profissional.

Há também uma seção dedicada exclusivamente para o

público idoso que busca recolocação profissional. Por lá, o público 60+ consegue acessar microcrédito e cursos de qualificação profissional. Saiba mais no site do Trampolim.

Postos de Atendimento ao Trabalhador

O Governo de São Paulo conta com mais de 200 Postos de Atendimento ao Trabalhador (PATs), presentes em todo o estado. O equipamento concentra serviços gratuitos à população, destinados à geração de emprego e renda.

Os PATs realizam a intermediação de mão de obra. O objetivo é promover a recolocação

do trabalhador no mercado de trabalho por meio de buscas junto ao Sistema Nacional de Emprego (SINE). Assim, o equipamento reduz os custos e o tempo de espera tanto para o trabalhador quanto para o empregador.

Além disso, nos PATs, o cidadão também encontra o serviço de habilitação ao seguro-desemprego. Assim, o trabalhador desempregado tem acesso à assistência financeira temporária em virtude da dispensa sem justa causa.

Para atendimento nas unidades, deve-se comparecer diretamente ao Posto mais próximo com RG, CPF e Carteira de Trabalho. (Governo de SP)

CESAR NETO

www.jornalistacesarneto.com



CÂMARA (São Paulo)

Guerra EUA + Israel contra o Irã: o ex-vereador Mohamed Mourad dizia que o Islã muçulmano "glorifica e exalta Allah" como Deus. O Irã [do atual governo xiita] compara EUA e Israel com "o grande e o pequeno satã"

PREFEITURA (São Paulo)

Cristão católico, Ricardo Nunes (MDB) não retirou o que deixou em relação aos crimes do Daniel Vrcorac (banco Master) de "desgraçado" [não terá a graça de Deus] que "merece apodrecer e até morrer" na prisão

ASSEMBLEIA (São Paulo)

Guerra EUA + Israel contra o Irã: o ex-deputado Said Mourad dizia que o Islã muçulmano "glorifica e exalta Allah" como Deus. O Irã [do atual governo xiita] compara os EUA e Israel com "o grande e o pequeno satã"

GOVERNO (São Paulo)

Levantamentos "pesquisas" seguem apontando o cristão católico e governador Tarcísio Freitas (Republicanos) como possível reeleito já no 1º turno, ou - na pior das hipóteses - ganhando [do Haddad - PT] no 2º turno

CONGRESSO (Brasil)

Judeu [família no Judaísmo] e senador-presidente no Senado, Alcolumbre (União) diz seguir as escrituras [de Abraão e Moisés]. Na Câmara Deputados, o cristão católico e presidente Hugo Motz diz imitar o Cristo

PRESIDÊNCIA (Brasil)

Cristão católico, o ex-governador (SP) e atual vice-presidente Geraldo Alckmin (ex-PSDB ... no PSB) segue rezando pra [agora rotulado como neo 'julista' convicto] ser mantido como vice na chapa por reeleição 2026

PARTIDOS (Brasil)

Alguns cristãos e cristãs [católicos e protestantes] que estão dirigentes em vários dos atuais 30 partidos devem estar mais atentos pra que seus membros pelo menos tentem adotar algumas Éticas do Cristo Jesus

JUSTIÇAS (Brasil)

Igreja [cristã protestante presbiteriana] em São Paulo está em oração pelo seu membro - o ministro [no Supremo] André Mendonça - que é pastor. Ele e a família estariam em perigo mortal (por relatar o caso banco Master)

ANO 34

O jornalista Cesar Neto faz uso da Inteligência Espiritual. Na imprensa (Brasil) desde 1993, nossa coluna [diária] de política recebeu "Medalha Anchieta" da Câmara (SP) e "Colar de Honra ao Mérito" da Assembleia (SP) ... por ter se tornado referência das Liberdades [Concedidas por DEUS] ... X @cesarnetoreal

cesar@jornalistacesarneto.com

A PALAVRA - "Não andem ansiosos por coisa alguma, mas em tudo, pela oração e súplicas, e com ação de graças, apresentem seus pedidos a Deus" Filípenses 4:6

Jornal O DIA S. Paulo

Administração e Redação

Matriz:
Rua Carlos Comenale, 263
3º andar - Bela Vista - SP
CEP: 01332-030
Filial: Curitiba / PR

Assinatura on-line
Mensal: R\$ 20,00

Publicidade Legal
Atas, Balanços e
Convocações
Fone: 3258-1822
Periodicidade: Diária
Exemplar do dia: R\$ 3,50

Agências de notícias

Agência Brasil - EBC
Notícias Agrícolas
Folhapress
Governo de São Paulo
Prefeitura de São Paulo

A opinião de nossos colaboradores não representa necessariamente nossa opinião

E-mail: contato@jornalodiasp.com.br
Site: www.jornalodiasp.com.br

Defesa Civil do Estado mantém Gabinete de Crise e alerta para chuvas intensas até quarta-feira (11)

A Defesa Civil do Estado de São Paulo alerta para a previsão de chuvas intensas até quarta-feira (11), em diversas regiões paulistas. Diante do cenário, o órgão mantém ativo o Gabinete de Crise em modalidade remota desde sexta-feira (6), para reforçar o acompanhamento das condições meteorológicas e dar pronta resposta em caso de ocorrências, podendo evoluir para a modalidade presencial em caso de agravamento.

Segundo os modelos meteorológicos, na segunda-feira (9), a atuação de um cavado em níveis da atmosfera, associada ao transporte de umidade do oceano, favoreceu a formação de instabilidades. Houve condições para pancadas de chuva moderadas a fortes, acompanhadas de raios e rajadas de vento, com potencial para acumulados expressivos, principalmente no oeste paulista e no Vale do Paraíba.

Nesta terça-feira (10), ventos marítimos associados ao ar mais frio proveniente do oceano pro-



A Defesa Civil orienta que a população acompanhe os alertas oficiais e adote medidas preventivas

vocam declínio das temperaturas em grande parte do estado. A partir da tarde, a presença de um cavado atmosférico e da umidade marítima mantém a condição para pancadas de chuva isoladas, por vezes moderadas a fortes, acompanhadas de raios e rajadas de vento. O setor sudeste e leste permanece em atenção

para temporais.

Já na quarta-feira (11), a instabilidade tende a se intensificar devido à formação de uma área de baixa pressão na costa da região Sudeste. A previsão é de pancadas frequentes, de moderada a forte intensidade, acompanhadas de descargas elétricas e rajadas de vento, especialmente

te nas regiões nordeste e centro do estado, incluindo a região metropolitana de São Paulo.

O Gabinete de Crise atua de forma remota, com integração entre os órgãos do Sistema Estadual de Proteção e Defesa Civil, incluindo Corpo de Bombeiros, Polícia Militar Rodoviária, DER, Artesp, Sabesp, Arsesp, SP Águas, Fundo Social, concessionárias de energia e empresas de distribuição de gás.

Recomendações à população

A Defesa Civil orienta que a população acompanhe os alertas oficiais e adote medidas preventivas. A persistência das chuvas pode aumentar o risco de alagamentos, enxurradas e deslizamentos, principalmente em áreas de encosta.

Além disso, a orientação é deixar o local imediatamente e acionar a Defesa Civil (199) ou o Corpo de Bombeiros (193). (Governo de SP)

Concurso da GCM de São Paulo atrai quase 20 mil candidatos para 500 vagas

O novo concurso da Guarda Civil Metropolitana (GCM) realizado pela Prefeitura registrou 19.803 inscritos efetivos, segundo dados da Fundação Vunesp, responsável pela organização. Com 500 vagas disponíveis, a seleção terá uma concorrência de 39,6 candidatos por vaga.

O número representa um aumento de 34,52% no total de participantes em comparação com o último concurso da corporação, realizado em 2022, quando 12.697 candidatos efetivaram a inscrição. Naquele processo seletivo, o edital previa 1.000 vagas.

A próxima etapa do concurso será a prova objetiva e a seleção, previstas para 26 de abril. Os candidatos aprovados seguirão para as fases seguintes, que incluem o Teste de Aptidão Física (TAF), programado para os dias 22, 23, 29 e 30 de agosto, e a avaliação psicológica, marcada para 17, 18 e 31 de outubro e 1º de novembro.

Para concorrer ao cargo de Guarda Civil Metropolitana de 3ª Classe, os candidatos devem cumprir os requisitos previstos em edital, como ter entre 18 e 30 anos, ensino médio completo e Carteira Nacional de Habilitação (CNH) nas categorias B e E. Também há exigência de altura mínima, sendo 1,60 metro para homens e 1,55 metro para mulheres.

Do total de vagas, 20% são reservadas para candidatos negros, negras e afrodescendentes, enquanto 5% são destinadas a pessoas com deficiência.

A remuneração inicial para o cargo é de R\$ 4.127,52, considerando o regime de subsídio e valores de maio de 2025. Os aprovados estarão sujeitos a jornada de 40 horas semanais, com carga diária de oito horas, podendo atuar em regime de plantão e horários irregulares.

A abertura do concurso integra as ações de fortalecimento da segurança urbana e de ampliação da presença da Guarda Civil Metropolitana em todas as regiões da cidade.

Nos últimos quatro anos, a atual gestão já contratou 2.000 novos agentes. Com isso, a corporação passou por expansão contínua e hoje conta com cerca de 7.500 integrantes, sendo considerada a maior guarda municipal armada do Brasil, com efetivo superior ao da Polícia Militar de dez estados brasileiros. (Prefeitura de SP)

InvestSP promove capacitação e soluções sustentáveis para impulsionar a competitividade dos municípios paulistas

A InvestSP realizou nesta semana duas iniciativas voltadas a fortalecer a competitividade dos municípios paulistas, com ações de capacitação para gestores públicos e disseminação de soluções inovadoras para desafios urbanos.

No dia 4, a agência promoveu o primeiro módulo do Treinamento de Gestores Municipais 2026, que aborda temas estratégicos para o desenvolvimento local, como planejamento urbano, sustentabilidade e competitividade territorial. A iniciativa reuniu 215 participantes de 89 municípios do estado de São Paulo e foi realizada em parceria com o Instituto de Pesquisas Tecnológicas (IPT). O segundo módulo do treinamento acontecerá nesta quarta-feira (11).

Durante o encontro, foram

discutidos os principais desafios enfrentados pelas cidades brasileiras, como crescimento urbano acelerado, desigualdade habitacional, mobilidade urbana, pressão sobre infraestrutura e impactos da emergência climática.

Segundo Priscila Ikematsu, pesquisadora do IPT e facilitadora da capacitação, preparar os municípios para enfrentar esses desafios é essencial para ampliar a capacidade de desenvolvimento das cidades.

"As cidades concentram hoje muitos dos desafios do desenvolvimento. O crescimento urbano acelerado, a desigualdade socioespacial, os gargalos de mobilidade e as pressões ambientais exigem novas soluções e planejamento. Capacitar gestores municipais é fundamental para for-

talescer a competitividade das cidades e ampliar sua capacidade de atrair investimentos", afirmou.

Soluções sustentáveis para desafios urbanos

Complementando a agenda da semana, no dia 5, a InvestSP promoveu um workshop sobre soluções sustentáveis para resíduos de poda urbana, apresentando tecnologias e modelos de gestão que permitem transformar esse material em insumos úteis, reduzindo custos e impactos ambientais.

O encontro teve como referência um caso implementado em Campinas, por meio de uma parceria entre o Instituto Agrônomo de Campinas (IAC) e a Secretaria de Serviços Públicos da Prefeitura de Campinas, que mostrou como a gestão adequada

desse tipo de resíduo, pode contribuir para práticas de economia circular e para a melhoria da sustentabilidade urbana, com possibilidade de ganhos econômicos para o município.

A apresentação do estudo de caso foi feita pelo Prof. Heitor Cantarella, diretor do Instituto Agrônomo de Campinas - IAC, e pelo Prof. Ernesto Paulella, secretário Municipal de Serviços Públicos de Campinas.

Com iniciativas como treinamentos, workshops e disseminação de boas práticas, a InvestSP busca fortalecer a gestão municipal e ampliar a competitividade das cidades paulistas, criando condições mais favoráveis para investimentos, inovação e desenvolvimento econômico em todo o estado. (Governo de SP)

Salário mínimo terá ganho real de 2,3% em 2027 após alta do PIB de 2025

O salário mínimo terá reajuste acima da inflação de 2,3% em 2027, equivalente ao crescimento do PIB (Produto Interno Bruto) no ano passado. O aumento anual do piso leva em conta a inflação medida pelo INPC (Índice Nacional de Preços ao Consumidor) que for acumulada em 12 meses até novembro deste ano, mais o crescimento do PIB de 2025.

O avanço de 2,3% do PIB em 2025 é o menor em cinco anos. A economia havia crescido 4,8% em 2021, 3% em 2022, 3,2% em 2023 e 3,4% em 2024. Antes disso, o resultado mais baixo foi a retração de 3,3% em 2020, ano da pandemia de Covid-19.

O valor final do salário-mínimo em 2027 dependerá do comportamento do INPC acumulado até novembro de 2026, que será

divulgado pelo IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística) só no início do ano que vem. Neste ano, o salário-mínimo é de R\$ 1.621 — aumento de R\$ 103 em relação a 2025, quando o piso era de R\$ 1.518. O reajuste total foi de 6,79%, dos quais 4,18% corresponderam à inflação medida pelo INPC.

Segundo regra do Ministério da Fazenda, o ganho real está sujeito aos limites estabelecidos pelo arcabouço fiscal, que prevê aumento acima da inflação dentro de um intervalo entre 0,6% e 2,5%. Como o PIB avançou 2,3% em 2025, esse crescimento poderá ser integralmente incorporado ao reajuste, por estar abaixo do teto de 2,5%. Nos anos recentes, o crescimento do PIB superou 2,5%, mas o reajuste do salário-mínimo ficou limitado ao teto.

Caso o PIB tivesse registrado crescimento inferior a 0,6%, o piso ainda assim teria garantido um aumento real mínimo de 0,6%. Os limites foram definidos no arcabouço fiscal como forma de controlar o ritmo de crescimento das despesas públicas. Na prática, a regra estabelece um piso e um teto para o aumento real, buscando conciliar a política de valorização do salário-mínimo, que serve de referência para aposentadorias, benefícios assistenciais e outras despesas obrigatórias, com as metas de equilíbrio das contas públicas.

Ao impor esse intervalo, o governo também preserva espaço no Orçamento para as chamadas despesas discricionárias, em que há liberdade de escolha para o gasto.

O salário-mínimo é o menor

valor mensal que um trabalhador pode receber no país por uma jornada regular. Ele pressiona os gastos do governo por ser a referência para benefícios previdenciários e sociais, funcionando como baliza para uma série de despesas obrigatórias do Poder Executivo.

Aposentadorias e pensões do INSS (Instituto Nacional do Seguro Social), por exemplo, não podem ficar abaixo do salário-mínimo. Sempre que há reajuste, quem recebe um benefício pelo piso também passa a ganhar o novo valor. Outro benefício atrelado ao piso nacional é o BPC (Benefício de Prestação Continuada), pago a idosos e pessoas com deficiência de baixa renda. Estados podem fixar pisos regionais acima do nacional, mas nunca abaixo dele. (Folhapress)

AgroNotícias

Mauricio Picazo Galhardo



PIB 2025

O resultado positivo de 2,3% do Produto Interno Bruto (PIB) divulgado pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) foi impulsionado especialmente pela agropecuária, que registrou um crescimento de 11,7% em 2025. Os dois dígitos alcançados pelo setor são frutos dos aumentos na produção e dos ganhos na produtividade de várias culturas, com destaque para o milho (23,6%) e a soja (14,6%), que alcançaram recordes no ano. Em valores correntes o resultado do PIB representou R\$ 12,7 trilhões no ano. Apesar de positivo, o resultado representa uma desaceleração em comparação a 2024, quando a economia brasileira cresceu 3,4%.

39ª CONFERÊNCIA REGIONAL DA FAO

O ministro da Agricultura e Pecuária, Carlos Fávaro, participou junto ao presidente da República, Luiz Inácio Lula da Silva, da abertura da 39ª Conferência Regional da Organização das Nações Unidas para a Alimentação e a Agricultura (FAO) para a América Latina e o Caribe (LARC39). A Conferência, que coincide com as celebrações dos 80 anos da Organização das Nações Unidas para a Alimentação e a Agricultura, com a participação de ministros, autoridades e representantes dos países da América Latina e do Caribe.

CONSELHO AGROPECUÁRIO DO SUL

Aconteceu também em Brasília, a 51ª Reunião Ordinária do Conselho Agropecuário do Sul (CAS), promovida pelo Instituto Interamericano de Cooperação para a Agricultura (IICA). O fórum reúne ministros da Agricultura dos países do Mercosul e associados. Durante o evento, foi formalizada a passagem da presidência pro tempore do CAS da Argentina para a Bolívia, com a transferência da coordenação dos trabalhos do ministro argentino Sergio Iraeta para o ministro boliviano Óscar Mario Justiniano.

MODERNIZAÇÃO DA JORNADA DE TRABALHO

A Coalizão de Frentes Produtivas recebeu na sede da Frente Parlamentar da Agropecuária (FPA), presidentes e representantes das principais confederações nacionais para discutir a modernização da jornada de trabalho no Brasil. No encontro, parlamentares e lideranças do setor produtivo defenderam que o debate avance com base técnica, diálogo e responsabilidade, diante de riscos como aumento de custos e informalidade. Ao longo da reunião, deputados e senadores reforçaram que a discussão sobre a modernização da jornada de trabalho é legítima e relevante, mas exige cautela na condução.

AGRO PAULISTA

Principal destino comercial do agronegócio paulista, a China tem uma participação de 24% nas exportações, em geral. De acordo com os dados divulgados pelo Instituto de Economia Agrícola (IEA-APTA) da Secretaria de Agricultura e Abastecimento de São Paulo (SAA), em 2025, foram mais de US\$6,8 bilhões nas transações financeiras, com um crescimento no valor que chega a 16,7%, em comparativo ao ano anterior. Na balança comercial, o mercado chinês ficou à frente de países da União Europeia; os Estados Unidos e a Índia.

TRIGO/CEPEA

De janeiro para fevereiro, os preços médios do trigo apresentaram movimentos distintos dentro os estados acompanhados pelo Cepea. Em Santa Catarina e no Paraná, as médias mensais caíram em relação às de janeiro, pressionadas por estoques confortáveis e pela baixa necessidade de demandantes de realizar compras no spot.

MILHO BRASILEIRO

A Associação Brasileira dos Produtores de Milho e Sorgo (Abramilho) informa que acompanha com atenção e preocupação a guerra entre Estados Unidos, Israel e Irã. O país do Oriente Médio consolidou-se como o principal parceiro comercial do Brasil nas exportações de milho. Diferentemente da soja, que possui destinos mais concentrados, o milho brasileiro é distribuído para um amplo e diversificado conjunto de mercados internacionais. Dessa forma, o Brasil não deve ter dificuldades para exportar milho para outros países, caso o Irã fique impossibilitado de fazer novas aquisições do grão. O mercado iraniano se destaca por absorver volumes robustos e, no período de 2020 a 2025. (Com informações de assessorias)

Mauricio Picazo Galhardo é jornalista

Cesta básica fica mais cara em 14 capitais no mês de fevereiro

Em fevereiro, o custo médio da cesta básica subiu em 14 capitais brasileiras. Já no Distrito Federal e em outras 12 capitais do país, a cesta básica ficou mais barata. É o que aponta a Pesquisa Nacional da Cesta Básica de Alimentos, divulgada mensalmente pelo Departamento Inter-sindical de Estatística e Estudos Socioeconômicos (Diece) junto com a Companhia Nacional de Abastecimento (Conab).

A maior elevação ocorreu em Natal, onde o custo médio da cesta variou 3,52%. Em seguida estão João Pessoa (2,03%), Recife (1,98%), Macaé (1,87%), Aracaju (1,85%) e Vitória (1,79%). Já a maior queda ocorreu em Manaus, que apresentou variação negati-

va de 2,94%, seguida por Cuiabá (-2,10%) e Brasília (-1,92%).

Quando se considera o acumulado do ano, 25 cidades tiveram alta, enquanto o restante apresentou queda. As maiores elevações ocorreram no Rio de Janeiro (4,41%), Aracaju (4,34%) e Vitória (3,98%). Por outro lado, Florianópolis (-0,47%) e Brasília (-0,30%) foram as capitais que tiveram queda.

Um dos principais responsáveis pelo aumento no preço da cesta no mês passado foi o feijão, que apresentou alta em 26 unidades federativas, com exceção de Boa Vista, onde houve queda de 2,41% no preço do quilo. Em Campo Grande, o quilo do feijão teve uma variação positiva de 22,05%. Segundo os pesquisadores, a alta

no preço se deve à oferta restrita, devido às dificuldades de colheita e menor área de produção em relação ao ano passado.

A carne bovina de primeira apresentou alta de preços em 20 cidades, resultado de uma menor disponibilidade de animais prontos para o abate e do bom desempenho das exportações, que mantiveram a carne bovina valorizada.

Cesta mais cara do país

Em fevereiro, a capital que apresentou a cesta básica mais cara do país foi São Paulo, com custo médio de R\$ 852,87, seguida por Rio de Janeiro (R\$ 826,98), Florianópolis (R\$ 797,53) e Cuiabá (R\$ 793,77). Já nas capitais do Norte e do Nordeste do país,

onde a composição da cesta é diferente, os menores valores médios foram registrados em Aracaju (R\$ 562,88), Porto Velho (R\$ 601,69), Macaé (R\$ 603,92) e Recife (R\$ 611,98).

Com base na cesta mais cara do país, que em fevereiro foi a de São Paulo, e levando em consideração a determinação constitucional que estabelece que o salário-mínimo deve ser suficiente para suprir as despesas com alimentação, moradia, saúde, educação, vestuário, higiene, transporte, lazer e previdência, o Diece estimou que o valor vigente no mês passado deveria ser de R\$ 7.164,94 ou 4,42 vezes superior ao mínimo atual, estabelecido em R\$ 1.621,00. (Agência Brasil)

Defasagens nos preços da gasolina e do diesel no Brasil disparam com petróleo perto de US\$ 120

As defasagens dos preços dos combustíveis no país em relação à cotação internacional dispararam na segunda-feira (9) com a escalada do petróleo após ataque a instalações produtoras no Irã durante o fim de semana.

O barril tipo Brent, referência internacional, chegou a ser cotado a US\$ 119,46 na segunda-feira (9), e por volta das 15h estava a cerca de US\$ 97.

Na abertura do mercado desta segunda, o litro da gasolina vendido nas refinarias da Petrobras estava em R\$ 1,22 por litro, ou 49%, mais barato do que a paridade de importação medida pela Abicom (Associação Brasileira dos Importadores de Combustíveis).

No caso do diesel, que já vinha sendo vendido com elevada defasagem antes mesmo do início da guerra no Irã, a diferença era de R\$ 2,74 por litro, ou de 85%.

Se considerados todos os vendedores de combustíveis do país, as diferenças são menores (46% na gasolina e 78% no die-

sel), principalmente porque a Acelen, maior refinaria privada brasileira, vem promovendo reajustes.

Nesta segunda, anunciou a seus clientes o terceiro aumento no preço do diesel desde o início da guerra — desta vez, válido apenas para pontos de entrega fora da Bahia, onde está a unidade. A empresa já aumentou o preço da gasolina duas vezes no período.

Em análise distribuída na manhã desta segunda, a corretora Ativa diz que o cenário "coloca mais pressão sobre a Petrobras e também sobre o mercado de juros". O texto pondera, porém, que o primeiro impacto financeiro anulado pela decisão da estatal de não repassar imediatamente a alta.

Na sexta (6), a presidente da Petrobras, Magda Chambriard, sinalizou que a estatal ainda considerava prematuro falar em reajustes. "A política de repasses nervosos da variação do preço do petróleo para cima é coisa do passado", afirmou ela, em entrevista coletiva.

Antes, em conferência com analistas, ela disse que a estatal

ainda não vê resposta para a principal dívida neste momento: "qual a tendência [de preços do petróleo], onde isso vai ficar, é spike [pico] momentâneo?"

"Se a lógica aplicada na sexta-feira for mantida, a empresa deverá ignorar a explosão nas defasagens", escreveram os analistas da Ativa Corretora.

Outros combustíveis, porém, têm reajustes automáticos relacionados ao preço do petróleo. É o caso do QAV (que-rosene de aviação), que é ajustado uma vez por mês e deve sofrer grande influência da escalada nas cotações.

Hoje uma grande exportadora de petróleo, a estatal tem mais margem para segurar os preços dos combustíveis em períodos de elevada volatilidade, pois compensa essas perdas com lucros mais elevados nas exportações de óleo cru.

Por isso, suas ações reagiram positivamente à escalada do petróleo nas últimas horas. Por volta das 14h desta segunda, os pa-

íses preferenciais, que não têm direito a voto mas têm preferência nos dividendos, subiram mais de 4% na B3.

Por outro lado, especialistas no setor de combustíveis temem que o cenário possa impactar importações privadas de combustíveis, principalmente de diesel, mercado em que cerca de um quarto do abastecimento depende de compras no exterior.

A ANP (Agência Nacional do Petróleo, Gás e Biocombustíveis), afirmou nesta segunda que "está preparada para adotar todas as medidas cabíveis a fim de assegurar a continuidade e a normalidade da oferta de diesel no país".

A afirmação foi feita em nota que negava rumores de falta de diesel no Rio Grande do Sul, surgidos durante o fim de semana. A agência afirmou que sua equipe técnica tem avaliado os estoques e os contratos de compra e venda de produtos pelas distribuidoras para acompanhar a situação. (Folhapress)

Abertura de pequenos negócios bate recorde em 2026

O número de pequenos negócios abertos no Brasil bateu novo recorde nos primeiros dois meses deste ano. De acordo com dados da Receita Federal — reunidos pelo Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) — mais de 1,033 milhão de formalizações foram feitas em janeiro e fevereiro, considerando microempreendedores individuais, microempresas e empresas de pequeno porte.

O resultado supera em 3% o recorde anterior, alcançado no primeiro bimestre de 2025. Segundo levantamento do Sebrae, os três tipos de pequenos negócios

representaram 97,3% do total de registros de pessoas jurídicas formalizados no país.

A abertura categoria de microempreendedor individual (MEI) lidera largamente, com 79,5%. Em seguida, aparecem as microempresas (17%) e as pequenas empresas (3,5%). Eles se diferenciam principalmente pelo volume de faturamento e pela quantidade de empregados.

A categoria microempreendedor individual foi criada para formalizar os trabalhadores por conta própria, por isso, só se encaixam como MEI os empreendedores de determinadas atividades

com faturamento de até R\$ 81 mil reais por ano, no máximo, em função.

As micro e pequenas empresas podem empregar mais pessoas, sendo que as primeiras faturam até R\$ 360 mil anuais, enquanto as segundas chegam a R\$ 4,8 milhões. Dados de 2025 do Sebrae, mostram que essas empresas foram responsáveis por mais de 80% do saldo de contratações do país no ano passado.

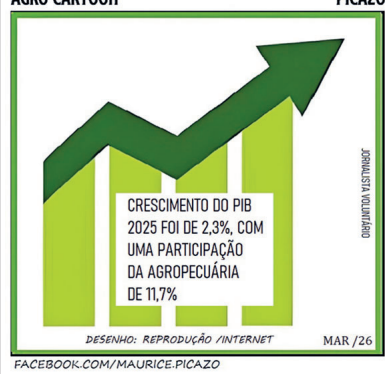
Considerando apenas os microempreendedores, a maioria opera no setor de serviços. Em fevereiro, 65% do total de novos pequenos negócios exerci-

am atividades dessa categoria, seguidos por 19,6% no Comércio, 7,6% na Indústria e 6,8% na Construção.

A análise por atividades mostrou que as mais frequentes, entre os microempreendedores foram de malote e entrega, transporte rodoviário de carga e publicidade. Entre as micro e pequenas empresas, por suas vezes, teve destaque a abertura de negócios de atenção ambulatorial executada por médicos e odontólogos, serviços combinados de escritório e apoio administrativo e atividades da saúde, exceto médicos e odontólogos. (Agência Brasil)

AGRO CARTOON

PICAZO



Faturamento da indústria sobe 2,3% em janeiro, mas está abaixo de 2025

Internacional

Alta do petróleo mobiliza potências do G7 em meio à guerra no Irã

O aumento do preço do barril de petróleo vem mobilizando as potências ocidentais reunidas no G7, grupo dos países mais industrializados do mundo. Os ministros das finanças do grupo se reuniram, na segunda-feira (9), para discutir medidas contra a disparada dos preços no mercado mundial.

Por enquanto, as potências decidiram não liberar as reservas de emergência para forçar a queda dos preços. O barril chegou a quase US\$ 120, maior valor desde o início da guerra na Ucrânia, em 2022. Houve um aumento de até 30% desde o início da guerra no Irã e do fechamento do Estreito de Ormuz.

As potências do G7 – França, Alemanha, Estados Unidos (EUA), Itália, Japão, Canadá e Reino Unido – discutiram a liberação das reservas estimadas em 1,2 bilhão de barris de petróleo, além de 600 milhões mantidos por obrigação governamental.

O fechamento do Estreito de Ormuz pelo Irã, por onde transitam cerca de 25% do petróleo mundial, tem abalado os mercados financeiros, com bolsas caindo em todo o mundo.

As retaliações de Teerã contra os países do Golfo Pérsico também contribuíram para reduzir a oferta no mercado de grandes produtores como Bahrein e Catar.

“Além dos desafios da travessia do Estreito de Ormuz, uma parcela substancial da produção de petróleo foi reduzida. Isso está criando riscos significativos e crescentes para o mercado”, afirmou o diretor executivo da Agência Internacional de Energia (AIE), Fath Birol.

A diretora técnica do Instituto de Estudos Estratégicos em Petróleo (Inep), Ticiane Alvares, destacou à Agência Brasil que o mercado projetava, para 2026, um preço médio em torno dos US\$ 70 o barril.

“Os mais impactados imediatamente devem ser, nessa ordem, Ásia e Europa. Só que, se o conflito se mantiver, se aprofundar, a tendência é que haja um impacto global de maiores repercussões”, comentou.

A AIE estima que 80% do petróleo que transitou pelo Estreito de Ormuz, em 2025, foi com destino à Ásia. “No entanto, os impactos de uma interrupção prolongada no transporte marítimo seriam globais”, disse a agência internacional.

Petrobras pode se beneficiar

Ticiane Alvares acrescentou que a Petrobras pode se beneficiar como alternativa à queda da oferta do óleo do Oriente Médio e estima que a China pode “segurar” o não fornecimento do Irã por cerca de dois meses.

“A própria geografia do fornecimento do petróleo vai ser impactada. O Brasil pode ser uma alternativa para o fornecimento de muita gente, elevando ainda mais a produção no Brasil. Os EUA também são grandes fornecedores de petróleo, principalmente de derivados”, completou Ticiane.

Liberação dos estoques

Apesar dos riscos para o mercado global, os países do G7 decidiram não liberar, por enquanto, os estoques de emergência, o que poderia derrubar os preços.

“Ainda não chegamos lá [na liberação das reservas]. O que acordamos foi usar todas as ferramentas necessárias, se preciso for, para estabilizar o mercado, incluindo a possível liberação dos estoques necessários”, disse à Reuters o ministro da Economia francês, Roland Lescure.

Para a especialista do Inep, os estoques da AIE não conseguem segurar o preço por muito tempo. “A medida estudada pelo G7 teria eficácia pequena porque isso sustenta por um tempo muito pequeno uma maior oferta de petróleo”, disse Ticiane.

Irã responsabiliza EUA e Israel

Autoridades iranianas destacam que a alta dos preços é responsabilidade dos EUA e de Israel, que iniciaram a agressão contra Teerã, conforme afirmou o presidente do Legislativo, Mohammad Bagher (MB) Ghalibaf.

“O impacto econômico dessa guerra, que se alastra para a infraestrutura em toda a região e no mundo, será vasto e duradouro. O preço do petróleo pode permanecer acima de US\$ 100 por algum tempo. A política de Donald Trump pode levar à ruína não só a América, mas o mundo inteiro”, comentou MB em uma rede social.

Por sua vez, o presidente dos EUA, Donald Trump, disse que a subida do valor do barril de petróleo é um preço “muito pequeno” a se pagar “pela segurança e paz dos EUA e do mundo”. “Só os tolos pensariam diferente”, afirmou. Para Trump, os preços cairão assim que a “ameaça” do Irã for eliminada.

França vai ao Mar Vermelho

O presidente da França, Emmanuel Macron, informou que o país enviará uma dúzia de navios de guerra e um porta-aviões para o Mar Vermelho na tentativa de possibilitar “a livre navegação e segurança marítima” perto do Estreito de Ormuz, fechado pelo Irã, em uma operação “puramente defensiva”.

O chanceler alemão, Friedrich Merz, também manifestou preocupação com o aumento do preço da energia, com o governo de Berlim estudando a regulação mais rigorosa para empresas petrolíferas por meio de limites ao reajuste de preços, segundo informa a mídia alemã Deutschlandfunk.

Brasil e a inflação

Apesar de a Petrobras poder se beneficiar da queda na oferta de petróleo do Oriente Médio, o Brasil pode sofrer com uma inflação global ou com uma recessão mundial, caso a guerra se prolongue por muito tempo.

Especialista do Inep, Ticiane Alvares pondera, por outro lado, que a Petrobras teria condições de amortecer o impacto do aumento dos preços dos combustíveis.

“A Petrobras tem condições de segurar a variação do preço de importação de derivados. É possível amortecer os efeitos dessa alta nas bombas de gasolina, pelo menos por um tempo, aqui internamente no Brasil”, disse.

Porém, a especialista lembra que o amortecimento dos preços é limitado uma vez que o Brasil é importador de produtos derivados do petróleo, como gasolina e diesel, e hoje tem várias refinarias privadas.

“A refinaria da Bahia, a Riel, foi privatizada. Logo, você tem menos mecanismos de segurar o preço dessas refinarias que foram privatizadas do que, por exemplo, a Petrobras tem”, finalizou. (Agência Brasil)

Pressionada pelos juros altos e pela desaceleração da economia, a indústria de transformação brasileira faturou 2,3% a mais em janeiro de 2026 na comparação com dezembro de 2025.

Os números foram divulgados na segunda-feira (9) pela Confederação Nacional da Indústria (CNI), que publicou a pesquisa Indicadores Industriais.

Apesar do avanço mensal, o resultado não foi suficiente para reverter o quadro negativo do setor. Na comparação com janeiro do ano passado, o faturamento registrou queda de 9,7%.

Outros indicadores da atividade industrial apresentaram comportamento semelhante. As horas trabalhadas na produção aumentaram 0,5% entre dezembro de 2025 e janeiro de 2026, mas continuam em trajetória de queda iniciada no segundo semestre do ano passado.

Em relação a janeiro de 2025, o indicador recuou 2,6%.

O emprego na indústria de transformação também registrou leve recuperação no início do ano. O número de trabalhadores aumentou 0,5% em janeiro, interrompendo uma sequência de quatro meses consecutivos de retração. Mesmo assim, o nível de emprego permanece 0,2% abaixo do observado no mesmo mês de 2025.

A Utilização da Capacidade Instalada (UCI) permaneceu praticamente estável, com leve crescimento de 0,2 ponto percentual. O indicador passou de 77,4% em dezembro de 2025 para 77,6% em janeiro de 2026, nível ainda 1 ponto percentual inferior ao registrado em janeiro do ano passado.

Em nota, a especialista em Políticas e Indústria da CNI, Larissa Nocko, destacou que os

fatores que levaram ao enfraquecimento da indústria ao longo de 2025, como os juros e o crescimento menor da demanda, continuam limitando a recuperação do setor.

“Os elementos que levaram ao desaquecimento da indústria de transformação em 2025 permanecem penalizando o setor, que são, sobretudo, os juros elevados, o alto custo do crédito e a desaceleração da demanda, além da forte entrada de bens de consumo importados”, afirma.

A entidade também avalia que a eventual redução da taxa básica de juros deve ter efeito limitado no curto prazo. No comunicado, a CNI informou que espera que o Comitê de Política Monetária (Copom) inicie o ciclo de corte dos juros na reunião deste mês.

“No entanto, o patamar da Selic ainda vai continuar bastan-

te elevado, restringindo a atividade econômica, especialmente da indústria de transformação”, acrescentou Nocko na nota.

Massa salarial e rendimento

Entre os indicadores ligados ao mercado de trabalho, a massa salarial real da indústria avançou 1% em janeiro frente a dezembro, indicando início de recuperação após desempenho predominantemente negativo na segunda metade de 2025. Na comparação com janeiro do ano passado, houve alta de 0,4%.

No entanto, o rendimento médio real dos trabalhadores da indústria de transformação ficou praticamente estável na passagem de dezembro para janeiro, com leve variação negativa de 0,1%. Em relação a janeiro de 2025, o rendimento médio apresentou crescimento de 0,7%. (Agência Brasil)

Instituições oferecem Pix no crédito, mas falta de regras preocupa especialistas

O Pix crédito e o parcelamento no Pix podem ser contratados em instituições financeiras, mas especialistas criticam a falta de regras claras, o risco de o consumidor não entender cobranças envolvidas e a ausência de acompanhamento sobre os dados de endividamento com esse tipo de operação.

O BC (Banco Central) desistiu de regulamentar a modalidade em dezembro, mas vetou o uso do nome “Pix parcelado” pelas instituições, que passaram a chamar de “Pix no crédito” ou “parcelamento do Pix”. A autoridade monetária diz não haver previsão de o tema voltar à agenda regulatória.

Oito instituições financeiras informaram à reportagem oferecer parcelamento por meio do cartão de crédito, modalidade em que o lojista recebe o valor à vista e o cliente paga em parcelas na fatura. Banco do Brasil, Bradesco e Mercado Pago também disponibilizam a opção com débito direto em conta, semelhante a um empréstimo pessoal.

Para Viviane Fernandes, pesquisadora de infraestruturas públicas digitais no Idec (Instituto Brasileiro de Defesa do Consumidor), a modalidade associo a oferta de um crédito ao meio de pagamento mais utilizado no Brasil.

Antônio Carlos Fontes Cin-

tra, coordenador do Nucleon (Núcleo de Assistência Jurídica de Defesa do Consumidor) da Defensoria Pública do Distrito Federal, concorda. “No imaginário popular, a palavra Pix está associada a confiança, rapidez e pagamentos à vista, sem custo adicional. Ao utilizar esse nome, a modalidade se apoia nessa credibilidade, mas oferece algo diferente: crédito direto ao consumidor, com cobrança de juros”, diz.

A Febrafin (Federação Brasileira de Bancos) considera acertada a decisão do BC de não estabelecer regulação específica. “O produto já é oferecido por diversas instituições financeiras, em modelos que vêm sendo aprimorados continuamente, e representa mais uma inovação relevante no ecossistema de pagamento brasileiro”, afirma.

A contratação é feita pelo aplicativo da instituição financeira, no momento do pagamento via Pix – seja por QR Code, pela digitação da chave ou ao fazer uma transferência. Nem todos os correntistas têm acesso, pois a liberação depende dos critérios da instituição financeira.

No Pix tradicional, o usuário precisa ter dinheiro em sua conta para fazer a transação. Já pagamento parcelado é oferecido de

duas formas. Na primeira, é viabilizado por meio de uma linha de crédito, semelhante a um empréstimo pessoal. A operação tem juros e permite que o lojista receba o valor à vista. Posteriormente, o cliente reembolsa a instituição financeira em parcelas, com débito direto na conta.

No caso do parcelamento no cartão de crédito, o cliente paga o Pix à vista ao lojista ou para quem irá fazer a transferência, e parcela o valor na fatura do cartão de crédito, usando seu limite. A operação pode cobrar taxas e, se atrasar a fatura, o cliente estará sujeito aos juros do cartão.

As operações ligadas ao Pix estão sujeitas ao IOF (Imposto sobre Operações Financeiras), que incide em transações que envolvem concessão de crédito por instituições financeiras.

Daniilo Brito, planejador financeiro CFP pela Planejear, afirma que o consumidor deve avaliar a necessidade da compra. “É fundamental que ele trabalhe com orçamento, entenda seu fluxo de caixa – quanto ganha e quanto gasta – e, antes de qualquer decisão de compra ou contratação de crédito, reflita sobre o custo total da operação. Em um cenário de juros elevados, o crédito tende a ser mais caro”, afirma.

Bets pedem que Fazenda bloqueie operação de Kalshi e Polymarket no Brasil

França, Itália e Austrália.

Hoje, sem um posicionamento do Ministério da Fazenda e da CVM (Comissão de Valores Mobiliários, que supervisiona a venda de derivativos), não há regulação sobre os mercados de previsão.

No atual entendimento da CVM, a venda offshore de derivativos (quando os pagamentos ocorrem em jurisdição internacional) não compete ao órgão se não houver esforço de oferta no Brasil ou em intermediários comerciais.

Nos termos de uso, Kalshi e Polymarket determinam impedimentos apenas para cidadãos de países com restrição judicial contra as empresas, ou alvos de sanções econômicas do governo americano.

A Kalshi, em sua última rodada de investimentos, em novembro, anunciou expansão para mais de 140 países, sem citar o Brasil de forma explícita. Na prática, a companhia implementou um sistema para receber remessas internacionais, por meio de criptomoedas e pagamentos por cartão.

A Polymarket opera em modelo similar. A descrição da página da empresa para o Brasil diz: “Negocie e aposte em política, notícias, esportes, cultura e tecnologia”. Desde que Luana foi anunciada pela revista Forbes como a mais jovem bilionária por mérito próprio do mundo, os acessos a ambas as plataformas se multiplicaram, de acordo com dados da empresa de monitoramento Similarweb.

O presidente do Instituto Brasileiro de Jogos Responsáveis (IBJR), André Gueffi, que se reuniu com a secretária de Prêmios e Apostas, Daniele Correa Cardoso, avalia que o debate no Brasil assemelha-se à discussão nos Estados Unidos.

Lá, embora a Kalshi tenha obtido o direito de vender derivativos baseados em eventos, há ações judiciais de reguladores em estados onde a aposta é permitida. Segundo o executivo, essas plataformas podem se tornar “mais uma faceta do mercado ilegal” quando brasileiros utilizam sites hospedados fora do país, sem submissão às regras locais.

A reportagem criou contatos em ambas as plataformas e conseguiu apostar em temas como o desfecho do Big Brother Brasil e as eleições presidenciais de 2026.

Especialistas em direito eleitoral alertam que produzir estatísticas sobre o processo eleitoral deveria ser uma atividade supervisionada pelo TSE (Tribunal Superior Eleitoral). O Tribunal já derrubou sites que ofereciam o serviço.

Kalshi e Polymarket afirmam em anúncios que é possível lucrar no mercado de previsão. O texto publicitário desrespeita a lei de apostas brasileira caso se confirme que as empresas se enquadram como jogo.

A legislação ainda limita a compra de prognósticos ao Pix para evitar endividamento com cartão de crédito e lavagem de dinheiro com criptomoedas. Esses meios de pagamento estão disponíveis nas plataformas de mercado de previsão.

Hoje, há uma discussão se essas companhias devem responder à SPA, como na Europa, ou à CVM, como ocorre nos EUA por decisão da Justiça Federal americana.

Em comunicados sobre disputas judiciais, as empresas argumentam que os bônus para quem acerta os palpites têm base nos valores investidos, como em uma Bolsa. Os títulos podem ser ne-

gociados a qualquer momento. No caso das bets, a cotação é determinada pelas próprias casas.

Em entrevista à Globonews, a fundadora da Kalshi afirmou que avalia abrir um escritório no Brasil.

As bets dizem que não há diferença entre o título do mercado de previsão e a aposta comum. “Oferecemos um serviço chamado bolsa de apostas que funciona com o mesmo mecanismo. A diferença é que pagamos imposto, respondemos ao Código do Consumidor e precisamos alertar sobre riscos nas publicidades”, diz Gueffi.

O desfecho desse desentendimento definirá qual órgão regulará os mercados de previsão. Se esses títulos forem apostas, o setor responde à SPA. Se forem derivativos, à CVM – como ocorre nos EUA por decisão da Justiça Federal americana.

Diretores da CVM, em condição de anonimato, disseram avaliar a questão. A decisão cabe ao superintendente de relações com mercado, André Passaro.

A advogada Thais Matallo Cordeiro, do escritório Machado Meyer, afirma que a classificação depende da estrutura do contrato. “É preciso analisar se há investimento financeiro, expectativa de lucro, transferência de risco e regras de liquidação atreladas a evento futuro incerto”.

A SPA afirmou acompanhar o tema tecnicamente. “No momento, não há empresas brasileiras autorizadas pela secretaria a atuar nesse segmento. A secretaria ressalta que trata o tema com cautela, buscando assegurar coerência com o arcabouço legal e prevenir lacunas regulatórias”.

Até o momento, os mercados de previsão não buscaram a SPA. (Folhapress)



DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS **GRUPO SBF S.A.**

INDIVIDUAIS E CONSOLIDADAS
EM 31 DE DEZEMBRO DE 2025 E 2024



GRUPO **SBF**



GRUPO SBF

GRUPO SBF S.A.

CNPJ 13.217.485/0001-11



Demonstrações Financeiras 2025

Divulgação de Resultados DT25 & 2025

São Paulo, 09 de Março de 2026
O Grupo SBF S.A. (SBF-SBFG3) divulga seus resultados do quarto trimestre de 2025. As informações financeiras relativas aos períodos finais em 31 de dezembro de 2025 e 2024 compreendem a empresa controladora Grupo SBF S.A. e suas controladas.



VIDEOCONFERÊNCIA DE RESULTADOS
10 de Março de 2025
11h (Brasília)
10h (Nova Iorque)
14h (Londres)

DESTAQUES

- > Receita Líquida com Recorde Anual de R\$ 7,7 bil, Crescimento de 8,2% vs. 2024.
- > Receita Líquida da Fisia de R\$ 4,3 bil em 2025, (+6,2% vs. 2024), com Crescimento em Todos os Canais.
- > Receita Líquida da Centauro de R\$ 4,1 bil em 2025, Crescimento de +13,0% vs. 2024, com Same Store Sales de +13,8%.
- > Centauro com Crescimento de Receita Líquida em Ambos os Canais: Digital +19,9%, e Lojas Físicas +11,2%.
- > Receita Líquida da Fisia de R\$ 4,3 bil em 2025, (+6,2% vs. 2024), com Crescimento em Todos os Canais.
- > Lucro Bruto de R\$ 3,7 bil em 2025 (+6,1% vs. 2024) com Margem Bruta de 48,3%.
- > Centauro com Lucro Bruto de R\$ 2,0 bil (+13,7% vs. 2024) e Nível Recorde Anual de Margem Bruta de 50,3% (+3,3 p.p.).
- > Abertura de Lojas e Modernização da Rede em 2025: Quatro Novas Lojas Centauro e Nove Refeitas na Fisia, Três Novas NDIs, duas Ampliações e uma NVS.

Números Ex-IFRS e Ajustados

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O quarto trimestre de 2025 marca o encerramento de um ano de mudanças estruturantes no Grupo SBF, com iniciativas voltadas a fortalecer o negócio e sustentar o crescimento com disciplina. Ao longo do ano, avançamos em frentes comerciais, operacionais e digitais que aumentaram nossa capacidade de execução, eficiência e nível de serviço, além de reforçar a solidez financeira para suportar investimentos de longo prazo. Como resultado dessas mudanças, o Grupo SBF encerrou 2025 com crescimento de 8,2% de receita líquida e lucro líquido ajustado (ex-IFRS) de R\$ 427,5 milhões (+2,4% versus 2024), mesmo em um cenário de aumento de investimentos na operação.

A respeito das nossas unidades de negócios, na Centauro, aceleramos iniciativas estratégicas voltadas a elevar produtividade e conversão, com avanços relevantes em sortimento e execução em loja. Ao longo do ano, o projeto "Destraire" (novo ciclo estratégico) ganhou tração e impulsionou frentes essenciais para sustentar o crescimento, incluindo o reforço do time de lojas com a adoção de 900 novos vendedores e o aprofundamento da agenda de formação e capacitação do time. Através da nossa diretoria comercial focada nas categorias prioritárias, a Centauro ajustou o sortimento das lojas físicas e o digital, aprimorando os processos de compra, curadoria e distribuição por categoria, com efeitos diretos na gestão de estoques. Como resultado, seguimos com a redução dos estoques de coleções passadas (com mais de 6 meses), alcançando um share de 5,1 p.p. em comparação com o ano anterior. Em paralelo, a Centauro avançou na modernização da rede de lojas e na agenda de expansão, com ampliação do time de engenharia dedicado ao tema.

Como parte desta agenda, no 4T25, a Centauro concluiu 8 projetos de revitalização de lojas, totalizando 90 anos, com resultados auspiciosos já percebidos mesmo em uma janela ainda curta de observação, dado que muitas reinaugurações ocorreram entre novembro e dezembro. No período pós-reinauguração, as lojas revitalizadas vêm apresentando performance 12,9 p.p. superior ao crescimento das demais lojas na mesma região. A Centauro deu continuidade à expansão do modelo 06, com a abertura de duas novas lojas no 4T25, no Catual Shopping Cascavel (PR) e no Maxi Shopping Jundiaí (SP), totalizando quatro novas lojas no ano. Em 2026, a Centauro dará sequência às revitalizações, mantendo o foco na evolução da rede de lojas.

No quarto trimestre, período que concentra as principais datas sazonais do varejo, a Centauro apresentou desempenho conforme o esperado e acima do observado no mercado, tanto na Black Friday quanto no Natal. No Natal, as vendas cresceram 21,5% (vs. 2024), com contribuição de ambos os canais: as lojas físicas cresceram 22,0% vs. o ano anterior e o digital registrou crescimento de 17,4%, apoiados pela melhora do fluxo, conversão e ticket médio. Na Black Friday, o desempenho foi impulsionado principalmente pelo digital (+14,4% vs. 2024), enquanto as lojas físicas também avançaram 9,2% em relação ao ano anterior, refletindo execução eficiente e foco nas categorias de maior giro.

Como resultado da execução dessas iniciativas ao longo do ano, a Centauro encerrou 2025 com crescimento de 13,0% de receita líquida vs. 2024 e margem bruta de 50,3%, a maior margem bruta já alcançada pela Centauro. O crescimento veio acompanhado de preservação de margens, suportado por melhorias em sortimento e execução comercial.

Na Fisia, o ano de 2025 contou com três prioridades: ampliar a atuação da Nike no futebol brasileiro, retomar o canal de atacado e evoluir a estratégia do segmento de corrida.

Em futebol, a Fisia renovou a parceria com o Sport Club Corinthians Paulista por mais 10 anos e oficializou novos patrocinadores com início na temporada de 2026, incluindo o Clube Atlético Mineiro e o Clube de Regatas Vasco da Gama ao portfólio. Os uniformes foram lançados em janeiro de 2026 e registraram boa aceitação desde o início das vendas, com o Vasco representando a maior venda em um período de lançamento de futebol nos últimos anos da Fisia. Ainda no quarto trimestre, a Fisia iniciou o ciclo de lançamentos relacionados à Copa do Mundo de 2026 com a camisa casual de goleiro da Seleção Brasileira.

No segmento de corrida, a Nike anunciou que será a patrocinadora master da "SP City Marathon" a partir de 2026. A prova, que reúne cerca de 25 mil corredores e celebra 10 anos de história, passará a se chamar "Nike SP City Marathon", reforçando o posicionamento da marca nas corridas de rua. A parceria prevê a realização de treinos preparatórios conduzidos pela Nike, com foco em aprimorar a experiência do corredor. Em linha com essa agenda, a Fisia manteve um cronograma de road running apoiado nas franquias Pegasus, Structure e Vomero. No 4T25, o lançamento do Vomero Premier reforçou essa frente, com foco em atributos de performance e registrou mais de 1.200 pares vendidos desde o lançamento.

No canal de atacado, o ano foi marcado pela retomada do ritmo de crescimento, com reflexos já visíveis no 3T25 e continuidade no 4T25, no qual houve expansão de 23,3%. No acumulado de 2025, o avanço foi de 9,4%, indicando uma trajetória mais consistente ao longo dos trimestres. Esse desempenho decorre de melhorias no nível de serviço e no atendimento aos clientes. Como parte desse movimento, a Companhia inaugurou um novo showroom da Nike na mesma localização do escritório da Fisia, em Pinheiros (São Paulo). A iniciativa aumentou a frequência de eventos com clientes, com foco no relacionamento e na apresentação de coleções.

Como resultado da execução dessas frentes ao longo de 2025, a Fisia manteve evolução consistente, combinando crescimento e fortalecimento de marca. No ano, a receita líquida avançou 6,2% vs. 2024, e no 4T25 a Fisia registrou crescimento de 13,1% vs. o 4T24. Além disso, inaugurou 4 lojas, sendo 3 MDS e 1 NVS, e realizou duas ampliações de lojas NVS. Em paralelo, por mais um ano consecutivo, a Nike foi eleita a marca mais lembrada pelos consumidores no prêmio Top of Mind da Folha de S.Paulo em 2025, reforçando a relevância da marca no mercado esportivo.

Do ponto de vista operacional e logístico, o Grupo SBF avançou em entregas voltadas a aumentar controle, escala e eficiência. Na Fisia, a Companhia internalizou a distribuição das lojas físicas e, para suportar essa mudança, ampliou em 23 mil m² seu centro de distribuição próprio em Extrema (MG), que passou a totalizar 61 mil m². A mudança viabilizou a implementação do incentivo fiscal de ICMS nos canais de lojas físicas e atacado, contribuindo para reduzir o impacto cambial que afetou o CMV e as despesas com royalties.

Adicionalmente, a Fisia conquistou a certificação OEA (Operador Econômico Autorizado), reconhecimento da Receita Federal para empresas com elevado nível de conformidade e segurança na cadeia logística. A certificação traz ganhos em prazos, redução de riscos e menor capital empregado, com impacto direto na eficiência operacional e na experiência do cliente.

Na Centauro, o Grupo SBF fortaleceu a estrutura de CDEs para suportar o crescimento, incluindo a implantação de um hub de transportes no corredor São Paulo-Minas Gerais e a implementação de um *Sorter* (sistema automatizado de separação de pedidos) que ampliou a agilidade na expedição e viabilizou entregas "Next Day". Na Black Friday, a operação foi dimensionada para o pico de volume, com a contratação de 1.200 funcionários temporários, e manteve a normalidade operacional ao longo do período.

Na frente de tecnologia, o Grupo SBF acelerou iniciativas com impacto direto na jornada do consumidor e na eficiência do negócio. Entre as entregas do período, destacam-se a evolução de funcionalidades como *Guest Checkout* e *Gift Back*, a ampliação de meios de pagamento, com *Apple Pay* e *Google Pay*, além de melhorias em trocas e devoluções na Nike. O trimestre também marcou o relançamento do Portal Nike.net, voltado ao canal de atacado, ampliando integração e escala.

RESULTADOS 2025

No ano de 2025, a receita líquida consolidada do Grupo SBF cresceu 8,2% em relação a 2024, totalizando R\$ 7,7 bilhões, reflexo do desempenho positivo da Centauro e da Fisia no período. O lucro bruto totalizou R\$ 3,7 bilhões, com crescimento anual de 6,1%. A margem bruta foi de 48,3%, retração de 0,9 p.p. versus 2024, refletindo a pressão cambial sobre o custo de mercadorias importadas na Fisia. Esse efeito foi parcialmente compensado pela inclusão de novos incentivos fiscais de ICMS implementados no 2T25 para lojas físicas e no 3T25 para o canal de atacado. O SG&A refletiu investimentos adicionais na operação da Centauro a partir do 2T25, associados ao projeto Destraire, em linha com a expansão de receita observada no segundo semestre. Em paralelo, a pressão cambial que impactou a margem bruta também pressionou o EBITDA ajustado (ex-IFRS), que totalizou R\$ 705 milhões, com margem de 9,1%, queda de 1,7 p.p. na comparação anual.

Mesmo em um cenário de maiores investimentos, conforme citado anteriormente, o lucro líquido ajustado (ex-IFRS) do ano cresceu 2,4% em relação ao ano anterior, atingindo R\$ 427,5 milhões, com margem líquida de 5,5%. Esse resultado refletiu, entre outros fatores, a compensação da pressão cambial com os novos incentivos fiscais de ICMS implementados na Fisia.

A Companhia encerrou o ano com dívida líquida de R\$ 678,0 milhões (+129,3% versus 2024), refletindo principalmente a maior necessidade de capital de giro, em linha com o plano de investimentos do período, que incluiu reforço de estoques e maior nível de CAPEX na operação. Com isso, a alavancagem atingiu 0,96x EBITDA (ex-IFRS), um aumento de 0,58x versus 2024, mantendo o compromisso com uma estrutura de capital em patamar saudável.

A Centauro apresentou um sólido desempenho ao longo de 2025, atingindo R\$ 4,1 bilhão de receita líquida, crescimento de 13,0% frente a 2024. O avanço foi impulsionado tanto pelo canal de lojas, que cresceu 11,2%, quanto pelo canal digital, com crescimento de 19,9% no período. O lucro bruto totalizou R\$ 2,0 bilhões, crescimento de 13,7% (vs. 2024), com margem bruta de 50,3% (+0,3 p.p. vs. 2024).

A Fisia totalizou receita líquida de R\$ 4,3 bilhões em 2025, crescimento de 6,2% em relação a 2024, com destaque para a retomada do canal de atacado que cresceu 9,4% no ano. Os canais DTC também apresentaram crescimento: +7,3% em lojas físicas e +3,0% no digital.

O lucro bruto da Fisia atingiu R\$ 1,8 bilhão, uma retração de 1,1%, com margem bruta de 40,7%, uma redução de 3,0 p.p. frente ao ano anterior. O resultado reflete, principalmente, o impacto da desvalorização cambial ao longo do ano, que elevou o custo das mercadorias importadas.

Encerramos 2025 com objetivos alcançados e com uma base operacional mais robusta, refletindo a execução das iniciativas implementadas ao longo do período. Finalizamos o ano preparados para 2026, um marco relevante para o negócio, com eventos como a Copa do Mundo e o início de novos patrocinadores de clubes brasileiros pela Nike. Ao longo de 2026, daremos continuidade à agenda de projetos estruturantes, incluindo a implementação dos centros de distribuição secundários com foco em elevar produtividade e aprimorar a capacidade de execução. Através desta base, iniciamos este novo ciclo com confiança em nossa capacidade de execução e foco em capturar as oportunidades do período.

A Diretoria - GRUPO SBF

RECEITA BRUTA E INDICADORES OPERACIONAIS

	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
CENTAURO						
Em R\$ mil						
Receita Bruta¹	1.634.385	1.397.557	16,9%	5.182.101	4.514.564	14,8%
Lojas Físicas	1.257.438	1.081.596	16,3%	3.990.300	3.523.087	13,3%
Plataforma Digital	376.947	315.961	19,3%	1.191.801	991.478	20,2%
Número de Lojas - Centauro	230	227	1,3%	230	227	1,3%
Área de Vendas - Centauro (m²)	237.415	234.282	1,3%	237.415	234.282	1,3%
FISIA						
Em R\$ mil						
Receita Bruta¹	1.655.456	1.535.339	7,8%	5.298.272	5.121.717	3,4%
Atacado	509.653	463.637	9,9%	1.724.461	1.647.213	4,7%
Plataforma Digital	657.516	623.667	5,4%	2.105.380	2.039.433	3,2%
Lojas Físicas	488.287	448.035	9,0%	1.468.432	1.435.071	2,3%
Share Vendas DTC	56,6%	55,0%	+1,6 p.p.	54,6%	53,4%	1,1 p.p.
Número de Lojas - Nike Value	38	37	2,7%	38	37	2,7%
Área de Vendas - Nike Value (m²)	42.723	41.160	3,8%	42.723	41.160	3,8%
Número de Lojas - Nike Direct Inline	12	9	33,3%	12	9	33,3%
Área de Vendas - Nike Direct Inline (m²)	8.598	5.563	54,5%	8.598	5.563	54,5%
GRUPO SBF						
Em R\$ mil						
Receita Bruta¹ Total	3.015.626	2.744.393	9,9%	9.678.669	9.009.577	7,4%
Receita Bruta¹ Centauro	1.634.385	1.397.557	16,9%	5.182.101	4.514.564	14,8%
Receita Bruta¹ Fisia	1.655.456	1.535.339	7,8%	5.298.272	5.121.717	3,4%
(+) Eliminação Intercorrelatária	-274.214	-188.503	-801.705	-626.704		
Share de vendas no digital	34,3%	34,2%	+0,1 p.p.	34,1%	33,6%	0,5 p.p.

SAME STORE SALES (SSS)

	4T25	4T24	2025	2024		4T25	4T24	2025	2024
CENTAURO									
SSS total (lojas + digital)²	15,7%	6,6%	13,8%	4,7%	SSS total (NVS + digital)²	4,8%	-2,9%	1,7%	1,4%
SSS loja	15,9%	2,2%	13,4%	3,2%	SSS Nike Value Store	3,1%	-7,6%	-1,0%	-1,3%
GMV Digital (1P + 3P)³	15,9%	20,5%	14,9%	9,1%	GMV Digital	5,4%	0,7%	3,2%	3,5%
GMV - share da venda total	27,2%	27,1%	26,9%	26,6%					

- ¹) Receita Bruta excluindo devolução de mercadorias;
- ²) DTC considera receitas provenientes das lojas físicas e da modalidade 1P da plataforma digital;
- ³) SSS (Same Store Sales) significa a variação da nossa receita desconsiderando a receita de lojas fechadas para reforma ou que não haviam sido inauguradas nos meses equivalentes dos dois períodos analisados;
- ⁴) GMV ou Gross Merchandise Value: receita de venda de mercadorias, incluindo marketplace.

PRINCIPAIS INDICADORES FINANCEIROS

Os resultados **ajustados** desconsideram os efeitos não recorrentes e quando sinalizado com "ex-IFRS" desconsideram também os impactos do IFRS-16 para melhor representar a realidade econômica do negócio e viabilizar comparação com o resultado histórico da Companhia.

	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
Consolidado						
Receita Bruta	3.015.626	2.744.393	9,9%	9.678.669	9.009.577	7,4%
Receita Líquida	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%
Lucro Bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.755.083	3.513.125	6,3%
Margem Bruta	47,5%	46,2%	-0,7 p.p.	46,3%	49,1%	-0,9 p.p.
EBITDA	270.675	284.250	-4,8%	951.095	1.008.753	-5,7%
Margem EBITDA	11,1%	13,1%	-1,9 p.p.	12,3%	14,1%	-1,8 p.p.
Lucro Líquido	128.333	135.296	-5,1%	327.970	535.834	-38,8%
Margem Líquida	5,3%	6,2%	-0,9 p.p.	4,2%	7,5%	-3,3 p.p.
Lucro Líquido ajustado	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.755.083	3.519.924	6,1%
Margem Bruta ajustada	47,5%	46,2%	-0,7 p.p.	46,3%	49,2%	-0,9 p.p.
EBITDA ajustado	314.438	317.103	-0,8%	1.027.426	1.070.176	-4,0%
Margem EBITDA ajustada	13,0%	14,6%	-1,6 p.p.	13,3%	15,0%	-1,7 p.p.
Lucro Líquido ajustado	163.697	170.633	-4,1%	407.294	403.436	1,0%
Margem Líquido ajustado	6,7%	7,9%	-1,2 p.p.	5,3%	5,6%	-0,3 p.p.
EBITDA ajustado (ex-IFRS)	224.586	236.092	-4,9%	705.464	772.358	-8,7%
Margem EBITDA ajustado (ex-IFRS)	9,5%	10,9%	-1,6 p.p.	9,1%	10,6%	-1,7 p.p.
Lucro Líquido ajustado (ex-IFRS)	162.430	170.417	-4,7%	427.624	417.544	2,4%
Margem Líquida ajustada (ex-IFRS)	6,7%	7,8%	-1,1 p.p.	5,5%	5,8%	-0,3 p.p.
Por Unidade de Negócio						
Em R\$ mil						
Receita Bruta¹	1.634.385	1.397.557	16,9%	5.182.101	4.514.564	14,8%
Receita Líquida¹	1.279.837	1.105.063	15,8%	4.066.995	3.598.087	13,0%
Lucro Bruto	633.492	546.671	15,9%	2.043.671	1.797.267	13,7%
Margem Bruta	49,5%	49,5%	0,0 p.p.	50,3%	50,0%	0,3 p.p.
Receita Bruta¹	1.655.456	1.535.339	7,8%	5.298.272	5.121.717	3,4%
Receita Líquida¹	1.379.795	1.219.875	13,1%	4.313.082	4.059.534	6,2%
Lucro Bruto Ajustado	546.378	518.619	5,4%	1.755.019	1.774.851	-1,1%
Margem Bruta Ajustada	39,6%	42,5%	-2,9 p.p.	40,7%	43,7%	-3,0 p.p.

¹) Receita Bruta excluindo devolução de mercadorias.

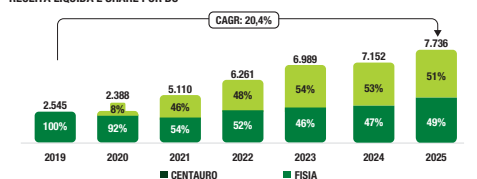
AJUSTES NÃO RECORRENTES

Os resultados **ajustados** apresentados nesse relatório desconsideram os efeitos não recorrentes apresentados abaixo para melhor representar a realidade econômica do negócio e viabilizar comparação com o resultado histórico da Companhia.

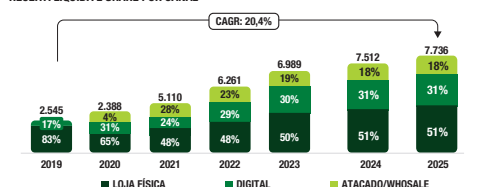
GRUPO SBF	4T25	2025
Em R\$ mil		
Planos contábeis de aquisição (PPA) - Despesas	(9.935)	(15.738)
Efeito de Opção/Não-caixa (SOP)	396	(113)
Reestruturação organizacional	-	31.340
Créditos, Débitos, Provisões Tributárias e Outras - Despesas	1.802	12.747
Baixa ativo imobilizado	5.510	8.108
Baixa de Ágio e Ativos de Aquisições (XGM e NWB)	39.990	39.990
Impacto dos efeitos não recorrentes no EBITDA	43.763	76.331
EBITDA	270.675	951.095
EBITDA Ajustado	314.438	1.027.426
Margem EBITDA ajustada	13,0%	13,3%
EBITDA (ex-IFRS)	180.833	628.132
EBITDA ajustado (ex-IFRS)	224.586	705.464
Margem EBITDA ajustada (ex-IFRS)	9,5%	9,1%
Efeitos contábeis de aquisição (PPA) - Depreciação e Amortização	4.191	18.047
Créditos, Débitos, Provisões Tributárias e Outras - Resultado Financeiro	(20.313)	(28.564)
Impacto dos efeitos não recorrentes no Imposto de Renda	7.724	13.510
Impacto dos efeitos não recorrentes no Lucro Líquido	35.364	79.924
Lucro Líquido	128.333	327.970
Lucro Líquido ajustado	163.697	407.294
Margem Líquida ajustada	6,7%	5,3%
Lucro Líquido (ex-IFRS)	127.065	348.300
Lucro Líquido ajustado (ex-IFRS)	162.430	427.624
Margem Líquida ajustada (ex-IFRS)	6,7%	5,5%

DESEMPENHO FINANCEIRO E OPERACIONAL

RECEITA LÍQUIDA E SHARE POR BU



RECEITA LÍQUIDA E SHARE POR CANAL





GRUPO SBF

GRUPO SBF S.A.

CNPJ 13.217.485/0001-11

★ continuação

Divulgação de Resultados 4T25 & 2025

DESEMPENHO FINANCEIRO

> Conforme sinalizado ao longo desse relatório, os resultados serão explicados desconsiderando o impacto do IFRS 16 nas despesas operacionais, no EBITDA, no resultado financeiro e no lucro líquido, tanto para o período de 2024 quanto de 2025. Com esse ajuste é possível analisar a companhia considerando a despesa de aluguel como despesa operacional.

> Os resultados ajustados apresentados nesse relatório desconsideram os efeitos não recorrentes listados na página 09. Para o quarto trimestre do ano de 2025, desconsideram-se os efeitos não recorrentes apresentados no release do 4T24.

> Os quadros de receita líquida e lucro bruto estão apresentados por unidade de negócio. Os demais quadros estão apresentados na visão consolidada do Grupo SBF.

RECEITA LÍQUIDA

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
CENTAURO	1.279.837	1.105.093	15,8%	4.066.995	3.598.087	13,0%
Lojas físicas	988.933	859.936	15,0%	3.143.729	2.827.862	11,2%
Plataforma Digital	290.904	245.147	18,7%	923.267	770.206	19,9%
FISIA	1.379.795	1.219.675	13,1%	4.313.082	4.059.534	6,2%
Atacado	468.146	379.597	23,3%	1.467.794	1.342.075	9,4%
Plataforma Digital	528.190	503.092	5,0%	1.687.279	1.638.435	3,0%
Lojas Físicas	383.459	337.167	13,7%	1.158.010	1.079.024	7,3%
(+) Eliminação intercompany	-231.800	-152.688	-	-643.665	-505.807	-
GRUPO SBF	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%

CENTAURO

No quarto trimestre de 2025, a Centauro registrou receita líquida de R\$ 1,3 bilhão, crescimento de 15,8% vs. 4T24, com same store sales de 15,7%. O desempenho refletiu o crescimento dos dois canais e o avanço nas principais categorias (vestuário, calçados, futebol e outras modalidades). No acumulado do ano, a receita líquida alcançou R\$ 4,1 bilhão (+13,0% vs. 2024), sustentada pelo crescimento saudável em ambos os canais.

A receita líquida das lojas físicas totalizou R\$ 988,9 milhões, crescimento de 15,0% vs. 4T24 e same store sales de 15,9%, já considerando o impacto do fechamento parcial de 8 lojas em função das obras de revitalização. As iniciativas de reforço de time e ajuste de estoque para a retomada do canal de atacado, no 4T25, sustentaram a melhoria dos indicadores operacionais no trimestre, com aumento de 12,2% no faturamento por m² e de 27,8% no ticket médio. Os investimentos também se refletiram na maior satisfação dos consumidores, através de um NPS de 92 pontos, avanço de 6,1%. O período de Natal também contribuiu para o bom desempenho das lojas físicas, com crescimento de 22,0% vs. 2024 e recorde histórico de R\$ 43,8 milhões em vendas diárias, registrado em 22 de dezembro. No acumulado do ano, o canal registrou R\$ 3,1 bilhões de receita líquida, crescimento de 11,2% vs. 2024.

O canal digital registrou receita líquida de R\$ 290,9 milhões no 4T25, expansão de 18,7% vs. 4T24. O desempenho refletiu, principalmente, o crescimento de 30,9% nas vendas de calçados na categoria de corrida. A Black Friday também contribuiu, com expansão de 14,4% vs. 2024, sustentada principalmente pelas vendas de itens de coleções passadas nas categorias de vestuário e calçados, o que também apoiou a melhoria do aging do estoque. No acumulado do ano, o canal totalizou R\$ 923,3 milhões de receita líquida, crescimento de 19,9% vs. 2024.

RECEITA LÍQUIDA

FISIA

A Fisia apresentou receita líquida de R\$ 1,4 bilhão no 4T25, expansão de 13,1% vs. 4T24. No acumulado do ano, atingiu R\$ 4,3 bilhões, expansão de 6,2% vs. 2024. O desempenho foi positivamente impactado pelo crescimento em todos os canais, com destaque para a retomada do canal de atacado. Adicionalmente, a implementação do incentivo fiscal de ICMS nas lojas físicas e no atacado, viabilizada pela distribuição de produtos via o centro de distribuição próprio em Extrema (MG), reduziu a linha de deduções e, consequentemente, impulsionou a receita líquida.

A receita líquida das lojas físicas alcançou R\$ 383,5 milhões no trimestre, crescimento de 13,7% em relação ao 4T24. Nas lojas NVS, a receita avançou 9,4% no período, impulsionada por uma estratégia de abastecimento mais eficiente, que garantiu maior qualidade de sortimento nos momentos de maior demanda no final do ano. Nas lojas NDS, a receita avançou 51,6% no trimestre, beneficiada pela inauguração de três novas lojas ao longo do ano, além do aumento de 14,5% no ticket médio e do crescimento de 31,7% em itens vendidos. O desempenho do canal de lojas físicas também refletiu a performance das categorias de futebol e running, que cresceram 31,9% e 19,3%, respectivamente. No acumulado do ano, o canal registrou R\$ 1,2 bilhão, expansão de 7,3% vs. 2024.

A receita líquida da plataforma digital da Fisia atingiu R\$ 528,2 milhões no trimestre, crescimento de 5,0% quando comparado ao 4T24. Desconsiderando o impacto pontual nas vendas SP decorrente da redução de vendas para este canal, a receita líquida cresceu 12,6%, com destaque para o aumento de 9,9% nas vendas de calçados de road running, impulsionadas pelo modelo Vomer. Adicionalmente, na Black Friday, as vendas avançaram 13,3%, com uma estratégia concentrada em produtos de coleções anteriores. No acumulado do ano, a plataforma totalizou R\$ 1,7 bilhão, alta de 3,0% vs. 2024.

O canal de atacado registrou receita líquida de R\$ 468,1 milhões no 4T25, expansão de 23,3% vs. o 4T24. No acumulado do ano, alcançou R\$ 1,5 bilhão, expansão de 9,4%. A retomada do crescimento refletiu o aumento no nível de serviço e no atendimento aos clientes, com destaque para o aumento da demanda da Centauro e de distribuidores por produtos Nike. Além disso, a performance do canal foi positivamente impactada pela implementação do incentivo fiscal de ICMS, com efeito nos três meses do trimestre.

LUCRO BRUTO

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
CENTAURO						
Lucro Bruto	633.492	546.671	15,9%	2.043.671	1.797.267	13,7%
Margem Bruta (%)	49,5%	49,5%	0,0 p.p.	50,3%	50,0%	0,3 p.p.
FISIA						
Lucro Bruto	546.378	518.619	5,4%	1.755.019	1.774.851	-1,1%
Margem Bruta (%)	39,6%	42,5%	-2,9 p.p.	40,7%	43,7%	-3,0 p.p.
(+) Eliminação intercompany	-26.731	-19.133	-	-63.607	-52.194	-
GRUPO SBF						
Lucro Bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.735.083	3.519.924	6,1%
Margem Bruta (%)	47,5%	48,2%	-0,7 p.p.	48,3%	48,2%	-0,9 p.p.

CENTAURO

O lucro bruto da Centauro totalizou R\$ 633,5 milhões no 4T25, crescimento de 15,9% em relação ao 4T24, com margem bruta estável em 49,5%. Dada a dinâmica mais promocional do mercado na Black Friday, a Centauro operou com margens ligeiramente inferiores às do ano anterior, e mesmo nesse contexto, expandiu o lucro bruto e manteve a margem bruta em linha com o 4T24, demonstrando nível satisfatório de rentabilidade ao longo de todo o trimestre.

No acumulado do ano, o lucro bruto totalizou R\$ 2,0 bilhões, crescimento de 13,7%, e a margem bruta alcançou 50,3% (+0,3 p.p. vs. 2024), nível recorde anual para a Centauro. O resultado reflete a expansão da rentabilidade da operação, suportada pela maior eficiência operacional decorrente dos investimentos realizados ao longo do ano.

FISIA

No 4T25, o lucro bruto da Fisia totalizou R\$ 546,4 milhões, expansão de 5,4% vs. o 4T24, com margem bruta de 39,6% (retração de 2,9 p.p.). No acumulado do ano, o lucro bruto alcançou R\$ 1,7 bilhão, contração de 1,1% vs. 2024, com margem de 40,7% (retração de 3,0 p.p.).

A pressão da margem bruta, tanto no trimestre quanto no ano, decorreu principalmente da desvalorização cambial do real frente ao dólar em 2024, que elevou o custo das mercadorias importadas. Esse efeito foi parcialmente compensado pela adesão ao incentivo fiscal de ICMS, implementado em abril/25 para lojas físicas e em agosto/25 para o atacado.

Adicionalmente, no trimestre, a margem foi impactada por dois fatores: (i) efeito mix de canais, com maior participação do canal de atacado, que possui menor rentabilidade; e (ii) um cenário mais competitivo nas datas sazonais, levando a Fisia a operar com um nível de descontos superior ao do ano anterior, preservando, ainda assim, preços acima dos praticados pelo mercado. A estratégia foi concentrada em produtos de coleções passadas, especialmente nas lojas NVS, contribuindo para a melhoria do perfil do estoque da Fisia e reduzindo em 42,1% o volume de produtos com 1 ano ou mais.

DESPESAS OPERACIONAIS

AJUSTADO

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
GRUPO SBF						
Despesas Operacionais	-838.701	-729.054	15,0%	-2.707.657	-2.449.747	10,5%
(-) Receita	34,5%	33,6%	0,9 p.p.	35,0%	34,3%	0,7 p.p.
(+) Impacto IFRS 16 nas Despesas	-89.841	-81.010	10,9%	-321.962	-297.818	8,1%
Despesas Operacionais	-928.543	-810.064	14,6%	-3.029.619	-2.747.565	10,3%
% Receita Líquida	38,2%	37,2%	0,9 p.p.	39,2%	38,4%	0,8 p.p.
Despesas de vendas	-776.454	-652.028	19,1%	-2.544.292	-2.250.278	13,1%
% Receita Líquida	32,0%	30,0%	2,0 p.p.	32,9%	31,5%	1,4 p.p.
Despesas administrativas e gerais	-148.468	-156.654	-5,2%	-490.359	-515.137	-4,8%
% Receita Líquida	6,1%	7,2%	-1,1 p.p.	6,3%	7,2%	-0,9 p.p.
Outras receitas operacionais líquidas	-3.620	-1.383	161,7%	5.032	17.849	-71,8%

Despesas operacionais apresentadas excluindo Depreciação e Amortização.

(*) Houve a realocação de um efeito não recorrente do 2T24 no valor de R\$ 78,5 milhões. O valor foi realocado da linha de Despesas com Vendas para a linha de Despesas Gerais e Administrativas. O valor total do SG&A não teve alterações.

No 4T25, as despesas operacionais ajustadas (ex-IFRS) cresceram 14,6%, atingindo 38,2% da receita líquida, aumento de 0,9 p.p. em relação ao 4T24. No acumulado do ano, as despesas ajustadas (ex-IFRS) totalizaram R\$ 3,0 bilhões, crescimento de 10,3% vs. 2024, correspondendo a 39,2% da receita líquida, aumento de 0,8 p.p. na comparação anual.

As despesas com vendas cresceram 19,1% no trimestre e, como percentual da receita líquida, atingiram 32,0%, aumento de 2,0 p.p. em relação ao 4T24. Essa variação reflete, principalmente, o incremento na linha de pessoal em função de:

- (i) reforço de headcount nas lojas da Centauro, implementado a partir do 2T25;
- (ii) maior provisoramento de remuneração variável para o time de operações da Centauro, em linha com o crescimento da receita no ano;
- (iii) aumento das despesas com mão de obra nos Centros de Distribuição, para suportar o crescimento da operação e as novas demandas decorrentes da implementação do incentivo fiscal nos canais de lojas e atacado da Fisia; e
- (iv) contrapartidas para suportar as novas lojas da Centauro e da Fisia.

As despesas com vendas também foram impactadas pelo aumento na linha de publicidade e propaganda, refletindo o incremento das despesas com royalties na Fisia, em função do maior volume de mercadorias recebidas, já influenciada pela preparação para a Copa do Mundo. A linha também contou com incremento de maiores investimentos em marketing de performance em ambas as unidades de negócio, alinhado com o crescimento da receita do canal digital.

Por outro lado, a redução das despesas gerais e administrativas compensou parcialmente o crescimento das despesas com vendas, refletindo o compromisso da Companhia com a disciplina na gestão de despesas em um contexto de investimentos na operação.

EBITDA

AJUSTADO

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
GRUPO SBF						
Lucro Líquido	163.697	170.633	-4,1%	407.294	403.436	1,0%
(+) Imposto de renda e CSS	22.292	13.283	67,8%	50.299	-10.467	n.a.
(-) Resultado financeiro líquido	-71.852	-63.057	13,9%	-265.944	-269.163	-1,2%
(-) Depreciação e amortização	-101.180	-96.696	4,6%	-404.487	-387.110	4,5%
(=) EBITDA	314.438	317.103	-0,8%	1.027.426	1.070.176	-4,0%
Margem EBITDA	13,0%	14,6%	-1,6 p.p.	13,3%	15,0%	-1,7 p.p.
Impacto IFRS 16 nas Despesas	-89.841	-81.010	10,9%	-321.962	-297.818	8,1%
EBITDA (ex-IFRS)	224.596	236.092	-4,9%	705.464	772.358	-8,7%
Margem EBITDA	9,3%	10,9%	-1,6 p.p.	9,1%	10,8%	-1,7 p.p.

O EBITDA do Grupo SBF totalizou R\$ 224,6 milhões no 4T25, retração de 4,9% vs. o mesmo período do ano anterior. A margem EBITDA foi de 9,3%, contração de 1,6 p.p. vs. o 4T24. No ano, o EBITDA alcançou R\$ 705,5 milhões, decréscimo de 8,7% vs. 2024, com margem EBITDA de 9,1% (-1,7 p.p. vs. 2024).

Apesar do crescimento de receita em todos os canais da Centauro e da Fisia, o EBITDA foi pressionado (i) pela contração de 0,7 p.p. na margem bruta, decorrente do impacto cambial que elevou o custo das mercadorias importadas pela Fisia; e (ii) pela menor alocação operacional em função do aumento das despesas com vendas, principalmente nas linhas de pessoal e de publicidade e propaganda, conforme detalhado na seção de Despesas Operacionais.

É importante reforçar que os indicadores apresentados acima desconsideram os impactos não recorrentes mencionados na página 9.



Demonstrações Financeiras 2025

LUCRO (PREJUIZO) LÍQUIDO

AJUSTADO

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
Lucro Líquido	163.697	170.633	-4,1%	407.294	403.436	1,0%
Margem Líquida	6,7%	7,9%	-1,2 p.p.	5,3%	5,6%	-0,3 p.p.
(+) Impacto IFRS 16 nas Despesas	(89.841)	(81.010)	10,9%	(321.963)	(297.818)	8,1%
(+) Depreciação e Amortização - Direito de Uso (IFRS16)	48.120	46.574	3,3%	194.850	187.179	4,1%
(+) Despesas Financeiras - Direito de Uso (IFRS16)	41.087	34.905	17,7%	150.286	128.323	17,1%
(+) Imposto de Renda IFRS 16	(643)	(685)	-6,2%	(2.844)	(3.576)	-20,5%
Lucro Líquido (ex-IFRS)	162.430	170.417	-4,7%	427.644	417.544	2,4%
Margem Líquida (ex-IFRS)	6,7%	7,8%	-1,1 p.p.	5,5%	5,8%	-0,3 p.p.

No quarto trimestre de 2025, o lucro líquido ajustado (ex-IFRS) totalizou R\$ 162,4 milhões, redução de 4,7% em relação ao 4T24, variação inferior à observada no EBITDA no período. A margem líquida ajustada foi de 6,7% vs. 7,8% no mesmo período do ano anterior (-1,1 p.p.).

O lucro líquido do trimestre refletiu o maior resultado financeiro, impactado por uma divida média maior no período e por uma taxa de juros mais alta em comparação ao 4T24. Esse efeito foi em grande parte compensado pela redução da alíquota efetiva de imposto de renda, decorrente da implementação do incentivo fiscal de ICMS da Fisia nas lojas físicas no 2T25 e expandido para o canal atacado no 3T25.

No acumulado do ano, o lucro líquido ajustado (ex-IFRS) totalizou R\$ 427,6 milhões, com margem líquida de 5,5%, ambos em linha com os níveis registrados em 2024. Através do incentivo fiscal implementado em todos os canais, a Companhia mitigou substancialmente o impacto da desvalorização cambial observada na Fisia ao longo do exercício, contribuindo para a preservação da margem líquida, apesar das pressões observadas no lucro bruto e no EBITDA.

É importante reforçar que os indicadores apresentados acima desconsideram os impactos não recorrentes mencionados na página 9.

CAPITAL DE GIRO LÍQUIDO

Em R\$ mil	31/12/2025	31/12/2024	Δ(%)
Contas a receber	1.814.383	1.605.473	13,0%
Tributos e IR a compensar	364.190	300.299	21,3%
Estoque	2.030.987	1.665.936	21,9%
Outros ativos circulantes	179.861	140.072	28,4%
	4.389.421	3.711.780	18,3%
Outras contas a pagar	268.676	209.481	28,3%
Fornecedores de revenda	1.519.182	1.051.125	44,5%
Obrigações tributárias	619.373	625.743	-1,0%
Arrendamento a pagar	248.736	244.853	1,6%
Obrigações Trabalhistas	353.286	259.307	36,2%
Outras Obrigações	195.288	148.459	31,5%
	3.204.541	2.538.968	26,2%
Capital de Giro Líquido	1.184.880	1.172.812	1,0%

O conceito do Capital de Giro Líquido utilizado se baseia em apurar a diferença entre Passivo Circulante e Ativo Circulante, excluindo Caixa e Dívida e incluindo Antecipação de Recebíveis. A linha "outras obrigações" compreende também os parcelamentos tributários que até o primeiro trimestre de 2024 eram considerados no cálculo do endividamento.

(*) A partir desse trimestre, a linha de Fornecedores de Revenda passa a considerar a linha de Ajuste Patrimonial (PL), de Derivativos (Ativo), antes alocada em Contas a Receber, e Derivativos (Passivo), antes alocada em Contas a Pagar.

O capital de giro líquido do Grupo SBF totalizou R\$ 1,2 bilhão em 31 de dezembro de 2025, patamar estável em relação ao exercício anterior.

Principais variações nas linhas do capital de giro:

- Contas a receber: incremento atrelado ao crescimento das vendas no período e à flexibilização das condições de pagamento e parcelamento na Centauro e na Niles em comparação ao ano anterior.
- Tributos e IR a compensar: variação refletiu o acúmulo de créditos de ICMS na Fisia, associado aos novos incentivos fiscais, bem como os efeitos da compensação de créditos tributários através da adesão a um programa de parcelamento específico.
- Estoque: crescimento alinhado ao maior nível de estoque para suportar a expansão da operação, tanto na Centauro quanto na Fisia, além dos primeiros recebimentos de produtos relacionados à Copa do Mundo FIFA 2026.
- Fornecedores de Revenda: variação explicada pelo efeito de mensuração dos pagamentos das compras diferente entre os dois períodos e por recebimentos maiores no 4T25 frente uma base mais fraca no período de comparação.
- Obrigações tributárias: reflexo do efeito da adesão a um programa de parcelamento para compensação de créditos tributários.

FLUXO DE CAIXA

Em R\$ mil	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
EBITDA ajustado (ex-IFRS)	224.596	236.092	-4,9%	705.464	772.358	-8,7%
Variação Capital de Giro¹	(32.757)	221.638	-114,8%	(318.484)	138.117	-330,6%
Contas a receber	(333.358)	(276.264)	20,7%	(208.910)	(8.059)	n.a.
Estoque	36.515	222.767	-83,6%	(365.051)	33.403	n.a.
Contas a pagar CMV	148.915	57.339	159,7%	488.057	(163.998)	385,4%
Contas a pagar SG&A	266.511	101.109	163,6%	176.246	269.663	-34,4%
Outros Ativos/Passivos	(151.340)	116.687	-229,7%	(388.626)	8.108	n.a.
Fluxo de Caixa Operacional¹	191.839	457.730	-58,1%	396.979	910.476	-57,5%
M&A	25.000	-	n.a.	19.000	(13.225)	243,7%
Capex	(189.700)	(114.339)	65,9%	(423.534)	(261.110)	62,2%
Fluxo de Caixa de Investimento	(164.700)	(114.339)	44,0%	(404.534)	(274.335)	47,5%
Fluxo de Caixa Livre	27.139	343.391	-92,1%	(17.555)	636.141	-102,8%
Resultado Financeiro	(30.755)	(28.152)	9,2%	(115.658)	(140.840)	-17,9%
Antecipação de Recebíveis	-	-	n.a.	-	-	n.a.
Dividendos	-	-	n.a.	(127.358)	(42.284)	201,2%
Capital	-	-	n.a.	4.222	-	n.a.
Recupera de Ações	-	(27.086)	n.a.	(125.972)	(27.086)	365,1%
Fluxo de Caixa de Financiamentos	(30.755)	(55.238)	-44,3%	(364.766)	(210.210)	73,5%
Variação de Dívida Líquida	(3.616)	288.153	-101,3%	(382.321)	425.931	-189,8%
Emissão/Pagamento Líquido de Dívidas²	(23.760)	(56.780)	-58,2%	65.577	(305.132)	121,5%
Variação de Caixa Total	(27.376)	231.373	-111,8%	(316.744)	120.799	-362,2%

(¹) Antecipações de recebíveis e parcelamentos de tributos são classificados como fluxo de caixa de financiamentos;

(²) Inclui valor líquido entre pagamento e novas captações de dívidas.

No quarto trimestre de 2025, a Companhia registrou geração de caixa operacional de R\$ 191,8 milhões, redução de 58,1% em relação ao 4T24, refletindo a menor contribuição do EBITDA e a dinâmica do capital de giro no período. Em 2025, a sazonalidade no quarto trimestre foi mais evidente em função do maior nível de estoques adquiridos para suportar a expansão da operação, o que elev



GRUPO SBF

GRUPO SBF S.A.
CNPJ 13.217.485/0001-11

★ continuação

Divulgação de Resultados 4T25 & 2025

BALANÇO PATRIMONIAL

Em R\$ mil	31/12/2025	31/12/2024
Ativo	9.522.546	8.945.967
Circulante	5.070.858	4.874.554
Caixa e equivalentes de caixa	679.969	996.713
Contas a receber	1.814.383	1.605.473
Derivativos	1.395	165.616
Tributos a compensar	329.866	264.496
Imposto de renda e contribuição social a compensar	34.324	35.803
Estoques	2.030.987	1.665.936
Dividendos a receber	73	245
Outras contas a receber	179.861	140.072
Não Circulante	4.451.688	4.071.413
Tributos a compensar	221.756	129.402
Imposto de renda e contribuição social a compensar	26.595	24.809
Mútuos a receber	9.895	9.844
Ativo fiscal diferido	841.683	698.756
Depósitos judiciais	653.239	619.380
Outros valores a receber	110.016	46.827
Investimentos	-	4.350
Imobilizado	827.356	649.918
Intangível	467.369	529.226
Direito de uso	1.293.779	1.358.901
Passivo	9.522.546	8.945.967
Circulante	3.739.772	3.222.231
Fornecedores	1.412.887	1.147.769
Empréstimos e financiamentos	71.914	49.405
Debêntures	359.814	409.190
Derivativos	131.678	573
Obrigações tributárias	567.588	620.546
Imposto de renda e contribuição social a recolher	51.785	5.197
Impostos parcelados	71.718	44.078
Obrigações trabalhistas e previdenciárias	353.286	259.307
Dividendos a pagar	77.920	127.451
Arrendamentos a pagar	248.736	244.853
Outras contas a pagar	268.676	209.481
Outras Obrigações	123.570	104.381
Não Circulante	2.722.980	2.711.392
Empréstimos e financiamentos	112.408	123.385
Debêntures	813.809	710.388
Impostos parcelados	173.269	197.885
Provisões para contencioso	206.767	201.372
Imposto de renda e contribuição social diferidos	13.461	12.046
Arrendamentos a pagar	1.331.156	1.380.089
Outras Obrigações	60.032	75.772
Outras contas a pagar	12.078	10.455
Patrimônio Líquido	3.059.794	3.012.344
Capital social	1.836.548	1.832.326
Reservas de capital	287.062	283.003
Reserva de lucros	1.113.430	867.456
Ajustes de avaliação patrimonial	(24.188)	68.599
Participações de acionistas não controladores	-	133
Ações em Tesouraria	(153.058)	(39.173)

FLUXO DE CAIXA

Em R\$ mil	31/12/2025	31/12/2024
Ativo	9.522.546	8.945.967
Lucro antes dos impostos	291.181	548.069
Ajustado por:		
Depreciação e amortização	463.646	428.000
Juros	376.340	328.726
Reversão por redução ao valor recuperável de contas a receber	1.662	(735)
Resultado de equivalência patrimonial	958	(515)
Pagamento baseado em ações	(114)	11.740
Resultado da baixa de ativo imobilizado e intangível	13.312	11.001
Resultado da baixa residual arrendamentos	(7.318)	(3.778)
Perda no valor recuperável de investimentos	39.990	-
Perda no valor realizável do estoque	39.376	51.953
Constituição líquida de provisão para contencioso	38.294	(338.810)
Descontos sobre arrendamentos	-	(1.719)
Resultado líquido	1.257.327	1.033.932

(Aumento) redução nos ativos		
Contas a receber	(214.219)	(7.324)
Estoques	(404.427)	(18.550)
Instrumentos financeiros derivativos Ativo	23.835	(21.032)
Tributos a compensar, IRPJ e CSLL a compensar	(129.810)	230.749
Depósitos judiciais	(33.859)	(208.068)
Ativos disponíveis para venda	(766)	-
Outras contas a receber	(103.349)	(45.801)
Aumento (redução) nos passivos		
Fornecedores	261.062	(14.399)
Obrigações tributárias	(70.764)	259.557
Parcelamentos de tributos	(23.969)	131.987
Instrumentos financeiros derivativos Passivo	131.305	(87.231)
Contingências pagas	(32.899)	(65.025)
Obrigações trabalhistas e previdenciárias	93.993	85.017
Outras contas a pagar	74.408	7.528
Outras Obrigações	5.175	22.217
Variação nos ativos e passivos:	(424.284)	269.625
Juros pagos sobre financiamentos	(23.998)	(25.463)
Juros pagos sobre debêntures	(136.894)	(161.938)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(30.445)	(46.221)
Caixa liq. das atividades operacionais	641.706	1.069.935
Fluxo de caixa das atividades de investimentos		
Adições de ativo imobilizado	(290.149)	(138.662)
Adições no intangível	(130.539)	(121.446)
Recebimento na venda de investimento	25.000	-
Caixa liq. das atividades de investimento	(395.688)	(260.108)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos		
Empréstimos e financiamentos tomados	68.084	-
Empréstimos e financiamentos pagos	(528.170)	(597.426)
Emissão de debêntures	498.037	298.006
Arrendamentos Pagos	(349.605)	(321.960)
Adiantamento para futuro aumento de capital	4.222	1.454
Recebimento de contrato de mútuo	-	266
Dividendos pagos	(127.358)	(42.284)
Recuperação de ações	(125.972)	(27.086)
Caixa liq. das atividades de financiamento	(562.762)	(689.028)
Redução (aumento) de caixa e equivalentes de caixa	(316.744)	120.799
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	996.713	875.914
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	679.969	996.713



Demonstrações Financeiras 2025

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS

IFRS	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
RS MIL	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
Receita líquida	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%
Custo das vendas	(1.274.693)	(1.126.113)	13,2%	(4.001.330)	(3.638.589)	10,0%
Lucro bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.735.083	3.513.125	6,3%
Despesas Operacionais	(882.464)	(781.907)	15,8%	(2.783.988)	(2.504.372)	11,2%
Despesas de vendas	(667.053)	(577.110)	15,6%	(2.199.499)	(1.976.120)	11,3%
Despesas administrativas e gerais	(162.435)	(175.700)	-7,5%	(543.779)	(545.343)	-0,3%
Outras (despesas) receitas operacionais líquidas	(52.966)	(9.127)	n.a	(40.710)	17.091	-338,2%
Depreciação e amortização	(105.371)	(101.314)	4,0%	(422.534)	(396.659)	6,5%
Lucro (Prejuízo) operacional	165.304	182.936	-9,6%	528.561	612.094	-13,6%
Receitas financeiras	88.258	80.568	9,5%	279.879	221.530	26,3%
Despesas Financeiras	(139.797)	(143.163)	-2,4%	(517.259)	(285.555)	81,1%
Receitas (Despesas) financeiras líquidas	(51.539)	(62.595)	-17,7%	(237.380)	(64.025)	270,8%
Lucro antes dos impostos	113.765	120.341	-5,5%	291.181	548.069	-46,9%
IR e CS	14.568	14.955	-2,6%	36.789	(12.235)	n.a
Lucro líquido do período	128.333	135.296	-5,1%	327.970	535.834	-38,8%

IFRS + AJUSTES NÃO RECORRENTES

RS MIL	4T25 ajustado	4T24 ajustado	Δ(%)	2025 ajustado	2024 ajustado	Δ(%)
Receita líquida	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%
Custo das vendas	(1.274.693)	(1.126.113)	13,2%	(4.001.330)	(3.631.790)	10,2%
Lucro bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.735.083	3.519.924	6,1%
Despesas Operacionais	(838.701)	(729.054)	15,0%	(2.707.657)	(2.448.747)	10,5%
Despesas de vendas	(689.910)	(584.005)	18,1%	(2.236.200)	(1.977.819)	13,1%
Despesas administrativas e gerais	(145.171)	(143.862)	1,1%	(483.701)	(493.631)	-2,0%
Outras (despesas) receitas operacionais líquidas	(3.620)	(1.386)	161,1%	12.245	21.765	-43,7%
Depreciação e amortização	(101.180)	(96.696)	4,6%	(404.487)	(387.110)	4,5%
Lucro (Prejuízo) operacional	213.258	220.408	-3,2%	622.939	683.067	-8,8%
Receitas financeiras	72.361	48.453	49,3%	263.982	162.253	62,7%
Despesas Financeiras	(144.213)	(111.510)	29,3%	(529.926)	(431.416)	22,8%
Receitas (despesas) financeiras líquidas	(71.852)	(63.057)	13,9%	(265.944)	(269.163)	-1,2%
Lucro antes dos impostos	141.406	157.351	-10,1%	356.994	413.904	-13,7%
IR e CS	22.292	13.283	67,8%	50.299	(10.467)	n.a
Lucro líquido do período	163.697	170.633	-4,1%	407.294	403.436	1,0%

⁽¹⁾ Houve a realocação de um efeito não recorrente do 2T24 no valor de R\$ 78,5 milhões. O valor foi realocado da linha de Despesas com Vendas para a linha de Despesas Gerais e Administrativas. O valor total do SGAA não teve alterações.

EX-IFRS

RS MIL	4T25	4T24	Δ(%)	2025	2024	Δ(%)
Receita líquida	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%
Custo das vendas	(1.274.693)	(1.126.113)	13,2%	(4.001.330)	(3.631.790)	10,0%
Lucro bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.735.083	3.513.125	6,3%
Despesas Operacionais	(972.305)	(842.917)	15,4%	(3.105.950)	(2.802.190)	10,8%
Despesas de vendas	(753.607)	(645.131)	16,8%	(2.507.591)	(2.248.516)	11,5%
Despesas administrativas e gerais	(165.732)	(188.862)	-12,2%	(550.437)	(596.849)	-2,9%
Outras (despesas) receitas operacionais líquidas	(82.967)	(9.124)	n.a	(47.925)	13.175	-n.a
Depreciação e amortização	(57.251)	(54.740)	4,6%	(227.684)	(209.480)	8,7%
Lucro (Prejuízo) operacional	123.582	148.499	-16,8%	401.449	501.454	-19,9%
Receitas financeiras	88.259	80.568	9,5%	279.879	221.530	26,3%
Despesas Financeiras	(98.700)	(108.258)	-8,8%	(366.973)	(157.232)	133,4%
Receitas (Despesas) financeiras líquidas	(10.442)	(27.690)	-62,3%	(87.094)	64.298	-235,5%
Lucro antes dos impostos	113.140	120.809	-6,3%	314.355	565.752	-44,4%
IR e CS	13.925	14.270	-2,4%	33.945	(15.811)	314,7%
Lucro líquido do período	127.065	135.079	-5,9%	348.300	549.942	-36,7%

EX-IFRS + AJUSTES NÃO RECORRENTES

RS MIL	4T25 ajustado	4T24 ajustado	Δ(%)	2025 ajustado	2024 ajustado	Δ(%)
Receita líquida	2.427.832	2.172.270	11,8%	7.736.413	7.151.714	8,2%
Custo das vendas	(1.274.693)	(1.126.113)	13,2%	(4.001.330)	(3.631.790)	10,0%
Lucro bruto	1.153.139	1.046.157	10,2%	3.735.083	3.519.924	6,1%
Despesas Operacionais	(928.543)	(810.064)	14,6%	(3.029.619)	(2.747.565)	10,3%
Despesas de vendas	(776.454)	(652.026)	19,1%	(2.544.292)	(2.250.278)	13,1%
Despesas administrativas e gerais	(148.468)	(156.654)	-5,2%	(490.359)	(515.137)	-4,8%
Outras (despesas) receitas operacionais líquidas	(3.620)	(1.383)	161,7%	5.032	17.849	-71,8%
Depreciação e amortização	(53.060)	(50.121)	5,9%	(209.637)	(199.931)	4,9%
Lucro (Prejuízo) operacional	171.536	185.971	-7,8%	496.626	572.427	-13,4%
Receitas financeiras	72.362	48.453	49,3%	263.982	162.253	62,7%
Despesas Financeiras	(103.117)	(76.605)	34,6%	(379.641)	(303.093)	25,3%
Receitas (despesas) financeiras líquidas	(30.755)	(28.159)	9,2%	(115.658)	(140.840)	-17,9%
Lucro antes dos impostos	140.781	157.819	-10,8%	380.168	431.587	-11,9%
IR e CS	21.649	12.598	71,8%	47.455	(14.043)	n.a
Lucro líquido do período	162.430	170.417	-4,7%	427.624	417.544	2,4%

⁽¹⁾ Houve a realocação de um efeito não recorrente do 2T24 no valor de R\$ 78,5 milhões. O valor foi realocado da linha de Despesas com Vendas para a linha de Despesas Gerais e Administrativas. O valor total do SGAA não teve alterações.

SOBRE O GRUPO SBF

O Grupo SBF é uma empresa de esporte que foi fundada em 1981 e até 2020 atuou no mercado brasileiro com o Centauro, maior varejista de artigos esportivos do Brasil e primeira varejista omnichannel do Brasil, com 100% das operações de lojas físicas e plataformas digitais integradas desde de 2018. Em dezembro de 2020, uma nova unidade de negócio passou a integrar o Grupo SBF: a FISIA, representante exclusiva da Nike no Brasil, a maior marca esportiva do mundo. No Grupo SBF, acreditamos que o esporte transforma vidas, e acordamos todos os dias para impulsionar o esporte no Brasil.

José Salazar
Victoria Machado Buono
Luna Romeu
Larissa Cristóvão
João Marques
ri.gruposbf.com.br | ri@gruposbf.com.br

QUESTÕES ASG - POLÍTICA DE EQUIDADE

Em atenção ao disposto no § 6º do art. 133 da Lei nº 6.404/76, introduzido pela Lei nº 15.177/25, o Grupo SBF apresenta, a seguir, a política de equidade por ele adotada, bem como informações relativas à participação de mulheres em seu quadro de colaboradores.

O Grupo possui compromisso com a promoção da diversidade e inclusão, orientando suas relações internas pela manutenção de um ambiente de trabalho respeitoso, ético e livre de qualquer forma de discriminação ou preconceito, inclusive em razão de gênero, raça/etnia, nacionalidade ou idade, nos termos de seu Código de Conduta Ética e de suas políticas internas. Nesse contexto, o Grupo esclarece que realiza o monitoramento periódico dos salários e das estruturas de remuneração de seus colaboradores, por meio de análises detalhadas e contextualizadas, a fim de assegurar o cumprimento de seu compromisso ético e das disposições legais relativas à igualdade salarial e à adoção de critérios remuneratórios equitativos entre mulheres e homens, visando promover, assim, um ambiente de trabalho justo e equilibrado para todos.

Para mais informações sobre tópicos ASG adotados pela Companhia, vide Relatório de Sustentabilidade disponibilizado pela Companhia no primeiro semestre de 2025.

Apresentamos a seguir as informações requeridas pela Lei nº 15.177/25:

a. Quantidade e a proporção de mulheres contratadas, por níveis hierárquicos do Grupo SBF, incluindo evolução comparativa do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 com o exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

	2025				2024			
	Não Gerência	% Mulheres	Gerência/Diretoria	% Mulheres	Não Gerência	% Mulheres	Gerência/Diretoria	% Mulheres
Feminino	5.410	1,03	226	4,718	208	208	208	0,76
Masculino	5.255		300	0,75	4.349	1,08	275	
GRUPO SBF	10.665		526	9,067	483			

b. Quantidade e a proporção de mulheres que ocupam cargos na administração do Grupo SBF, incluindo evolução comparativa do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 com o exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

	2025		2024	
	Cargos na administração	% Mulheres	Cargos na administração	% Mulheres
Feminino	2		4	
Masculino	13	0,15	16	0,25
GRUPO SBF	15		20	

c. Demonstrativo da remuneração fixa, variável e eventual, segregada por sexo, relativa a cargos ou funções similares do Grupo SBF, incluindo evolução comparativa do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 com o exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

(Em milhares de Reais)

3. ESTIMATIVAS E JULGAMENTOS CONTÁBEIS CRÍTICOS

per de 91 a 120 dias	143.820	118.478
per de 121 a 180 dias	159.369	123.881
per de 181 a 365 dias	<u>131.710</u>	<u>116.915</u>

parcelados (Nota 21)	244.987	244.987	31.564	40.154	32.121	90.177	50.971
Outras contas a pagar (Nota 25)	280.754	270.299	258.221	-	12.078	-	-

per de 91 a 120 dias	143.820	118.478
per de 121 a 180 dias	159.369	123.881
per de 181 a 365 dias	131.710	116.915
	<u>1.816.182</u>	<u>1.605.610</u>

continua*

GRUPO SBF S.A.

CNPJ 13.217.485/0001-11

★ continuação

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

15. IMOBILIZADO - CONSOLIDADO

15.1 Política contábil: Reconhecimento e mensuração: Item do imobilizado são mensurados pelo custo histórico de aquisição, deduzido o depreciação, dedução do custo líquido de venda, exceto para ativos recuperáveis (impairment) assumidos, quando aplicável. O custo líquido inclui o custo diretamente atribuível à aquisição de um ativo. O custo de ativos construídos pela própria entidade inclui o custo de materiais e mão de obra direta, quaisquer outros custos que possam ser colocados em relação a custos necessários para que esses sejam capazes de operar da forma pretendida pela Administração. **Custos subsequentes:** Custos subsequentes são capitalizados na medida em que seja provável que benefícios futuros associados com os ativos serão auferidos pelo Grupo. Gastos de manutenção e reparos relacionados são registrados no resultado. **Depreciação:** Item do ativo imobilizado são depreciados pelo método linear no resultado do exercício, baseado na vida útil econômica estimada de cada componente. Item do ativo imobilizado são depreciados a partir da data em que são instalados e estão disponíveis para uso ou em caso de ativos construídos incrementalmente, do dia em que a construção é finalizada e o ativo está disponível para utilização. As vidas úteis (médias estimadas são as seguintes para o exercício):

Aeronaves	10 anos
Móveis e utensílios	12 anos
Beneficiária em imóveis de terceiros	10 anos
Máquinas, equipamentos e ferramentas	10 anos
Computadores e periféricos	5 anos
Veículos	5 anos

Os métodos de depreciação, as vidas úteis e os valores residuais serão revisados a cada encerramento de exercício financeiro e eventuais ajustes são reconhecidos como mudança de estimativas contábeis. **Impairment:** Para testes de redução ao valor recuperável, o Grupo utiliza os seguintes critérios: Unidades Geradoras de Caixa (UGC - Unidade Geradora de Caixa), ou seja, no menor grupo possível de ativos que gera entradas de caixa pelo seu uso contínuo, independentes das entradas de caixa de outros ativos ou UGCs, considerados pelo Grupo como os pontos de venda físicos e plataforma digital. O valor recuperável de um ativo ou UGC é o maior entre o seu valor em uso e o seu valor justo menos custos para vender. O valor em uso é baseado no valor presente líquido das fluxos de caixa futuros esperados, incluindo uma taxa de desconto antes dos impostos que reflete as avaliações atuais de mercado do valor do dinheiro no tempo e os riscos específicos do ativo ou UGC. Uma perda por redução ao valor recuperável é reconhecida se o valor contábil do ativo ou UGC exceder o seu valor recuperável. Perdas por redução ao valor recuperável são reconhecidas no resultado. Perdas reconhecidas referentes às UGCs são inicialmente alocadas para redução de qualquer ativo alocado a estas UGCs (ou grupo de UGCs), e então para redução do valor contábil dos outros ativos da UGC (ou grupo de UGCs) de forma proporcional. Uma perda por redução ao valor recuperável é revertida somente na extensão em que o novo valor contábil do ativo não exceda o valor contábil que teria se o ativo não tivesse sido depreciado e não tivesse sido sujeito a qualquer redução de valor. Se o ativo tivesse sido depreciado e não tivesse sido sujeito a qualquer redução de valor recuperável, a Administração não identificou mudanças de circunstâncias, bem como evidências de que seus ativos utilizados em suas operações não são recuperáveis perante seu desempenho operacional e financeiro, e concluiu que, em 31 de dezembro de 2025 e 2024, não existem indicadores de perda no valor recuperável dos seus ativos.

	Saldo em 01/01/2025	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2025
Computadores e periféricos	20	254.716	(196.009)	56.707
Máquinas, equipamentos e ferramentas	10	106.479	(53.697)	54.782
Móveis e utensílios	8	372.275	(181.140)	198.135
Beneficiária em imóveis de terceiros	20	2.575	(2.575)	-
Aeronave (a)	5	68.225	(1.421)	66.805
Beneficiária em imóvel de terceiros	10	1.108.091	(695.164)	446.927
Imobilizado em andamento	-	-	-	1.004
Total	1.921.362	(1.094.006)	67.358	649.918

(a) O Grupo, através da sua controlada SBF Comércio Exterior, possui uma aeronave de linha aérea. O investimento busca viabilizar e garantir maior eficiência nas visitas à operação pelos executivos. As movimentações do imobilizado, nos exercícios finais em 31 de dezembro de 2025 e 2024, estão demonstradas nos quadros a seguir:

	Saldo em 01/01/2025	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2025
Computadores e periféricos	236.020	307	(2.409)	233.918
Máquinas, equipamentos e ferramentas	86.411	208	(2.080)	84.539
Móveis e utensílios	328	2.575	-(2.750)	53
Aeronave	2.575	-	-	2.575
Beneficiária em imóvel de terceiros	991.648	-	68.225	1.059.873
Imobilizado em andamento	1.004	-	-	1.004
Custo do imobilizado	1.647.472	294.718	(173.332)	1.768.858
Computadores e periféricos	236.020	307	(2.409)	233.918
Máquinas, equipamentos e ferramentas	86.411	208	(2.080)	84.539
Móveis e utensílios	328	2.575	-(2.750)	53
Aeronave	2.575	-	-	2.575
Beneficiária em imóvel de terceiros	991.648	-	68.225	1.059.873
Imobilizado em andamento	1.004	-	-	1.004
Depreciação	(695.164)	(105.300)	6.230	(804.234)
Total do imobilizado líquido	649.918	189.419	(167.102)	649.918

	Saldo em 01/01/2024	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2024
Computadores e periféricos	224.381	173	(8.130)	226.424
Máquinas, equipamentos e ferramentas	82	11	(11.510)	71
Móveis e utensílios	312.589	44	(21.014)	333.619
Veículos	2.727	82	(152)	2.657
Beneficiária em imóvel de terceiros	335.178	82	(91.564)	243.696
Imobilizado em andamento	12	-	-	12
Custo do imobilizado	1.550.371	144.960	(82.274)	1,647.057

	Saldo em 01/01/2024	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2024
Computadores e periféricos	(159.675)	(23.147)	8.130	-(174.692)
Máquinas, equipamentos e ferramentas	(47.204)	(44.775)	1.374	-(90.605)
Móveis e utensílios	(145.652)	(81.438)	161	-(227.029)
Veículos	(2.727)	-	-	-(2.727)
Beneficiária em imóvel de terceiros	(684.674)	(46.395)	-	-(731.069)
Depreciação	(695.164)	(105.300)	6.230	-(804.234)
Total do imobilizado líquido	610.429	50.285	(10,786)	649.918

16. INTANGÍVEL - CONSOLIDADO

16.1 Política contábil: Fundo de comércio: Os ativos intangíveis adquiridos pelo Grupo e que têm vidas úteis definidas são mensurados pelo custo, deduzido da amortização acumulada e das perdas por redução ao valor recuperável. São representados pelos valores pagos na aquisição de novos pontos comerciais e das lojas localizadas nos shoppings (fundo de comércio), são amortizados linearmente conforme prazo do contrato de locação. **Softwares:** As despesas incorridas para aquisição de softwares são capitalizadas no ativo intangível. Os custos de desenvolvimento que são diretamente atribuíveis ao projeto e a aos testes de produtos de software identificados e exclusivos, controlados pelo Grupo, são capitalizados no ativo intangível. Os custos indiretamente atribuíveis, que são capitalizados como parte do produto de software, incluem os custos com empregados allocated no desenvolvimento de softwares e uma parcela adequada das despesas indiretas aplicáveis. Os custos também incluem os custos de financiamento incorridos durante o período de desenvolvimento do software. Outros gastos de desenvolvimento que não atendam aos critérios de capitalização são reconhecidos como despesa, conforme incorridos. Os custos de desenvolvimento previamente reconhecidos como despesa não são reconhecidos como ativo intangível. Os custos de desenvolvimento de softwares reconhecidos como ativos são amortizados durante sua vida útil estimada, não superior a cinco anos. **Marcas e patentes:** As marcas registradas e as patentes são avaliadas separadamente são demonstradas, inicialmente, pelo custo histórico. As marcas registradas e as licenças adquiridas em uma combinação de negócios são reconhecidas pelo valor justo na data de aquisição. Posteriormente, as marcas e licenças, avaliadas com vida útil definida, são contabilizadas pelo valor justo menos a amortização acumulada. A amortização é calculada pelo método linear para alcor o custo das marcas registradas e das licenças durante sua vida útil definida, não superior a 10 a 20 anos. **Distribuição:** O contrato de distribuição refere-se à alocação do direito de uso relacionado ao contrato de exclusividade na distribuição dos produtos da marca "Nike", mensurados na avaliação dos valores justos dos ativos líquidos adquiridos na combinação de negócios da Nike com esta operação. O Grupo também celebrou uma parceria estratégica com a Nike, Inc. e se tornou a distribuidora exclusiva dos produtos Nike no Brasil, a partir de 2024. A distribuição é realizada por meio de uma rede de varejo de lojas físicas Nike, caracterizando-se pela comercialização de produtos ao consumidor final por meio de lojas montadoras Nike. A amortização é calculada usando o método linear durante o prazo de distribuição exclusiva. **Carteira de clientes:** As relações comerciais com clientes, adquiridas em uma combinação de negócios, são reconhecidas pelo valor justo na data de aquisição. As relações comerciais com clientes têm vida útil definida e são contabilizadas pelo seu valor justo menos a amortização acumulada. A amortização é calculada usando o método linear durante a vida útil esperada da relação com o cliente. **Agio:** O agio resulta da aquisição de controladas e representa o excesso da (i) contraprestação transferida; (ii) do valor da aquisição de não controladores na aquisição; e (iii) do valor justo na data da aquisição, qualquer participação patrimonial anterior na adquirida em relação ao valor justo dos ativos líquidos identificáveis adquiridos. Cada caso do tipo de contraprestação transferida, a participação dos não controladores reconhecida e a participação mercantil anteriormente medida pelo valor justo menor do que o valor justo do ativo líquido da controlada adquirida, no caso de uma compra vantajosa, a diferença é reconhecida diretamente na demonstração do resultado em 31 de dezembro de 2025 e 2024. A amortização é realizada ao longo do prazo de validade da aquisição. Os ativos intangíveis são avaliados pelo valor justo menos a amortização acumulada e as perdas por impairment relativas ao agio não podem ser revertidas em exercícios futuros. Amortização: A amortização é reconhecida no resultado pelo método linear baseada nas vidas úteis estimadas de ativos intangíveis, a partir da data em que estes estão disponíveis para uso. As vidas úteis estimadas para o exercício corrente e conservativo são as seguintes:

Fundo de comércio	Conforme contrato
Softwares	5 anos
Marcas e patentes	10 anos
Carteira de clientes	10 anos
Tecnologia	10 anos

	Saldo em 01/01/2025	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2025
Fundo de comércio	18.254	1.570	(43.140)	18.254
Marcas direito e patente	7.425	-	-	7.425
Software em andamento	534	128.969	-(129.504)	534
Carteira de clientes	164.821	-	-	164.821
Tecnologia	11.018	-	-	11.018
Agio por expectativa de rentabilidade futura (a)	53.541	-	-	53.541
Custo do intangível	86.541	130.539	(43.140)	86.541
Fundo de comércio	(14.180)	-	-	-(14.180)
Software	(230.673)	(112.237)	40.940	-(301.970)
Marcas direito e patente	(67.302)	(222)	-	-(67.524)
Carteira de clientes	(2,070)	(62)	-	-(2,132)
Tecnologia	(4,554)	(81)	-	-(4,635)
Amortização	(313,315)	(313,052)	40,940	-(645,427)
Total do intangível líquido	529,226	(1,083)	(2,200)	529,226

(a) Em 2025, O Grupo realizou o desinvestimento nas operações da Network (Nota 11).

	Saldo em 01/01/2024	Adições	Transferências	Saldo em 31/12/2024
Fundo de comércio	18.254	1.570	-(43.140)	18.254
Software	635.451	147.767	(168.121)	605.097
Marcas direito e patente	7.425	-	-	7.425
Software em andamento	534	128.969	-(128,969)	534
Carteira de clientes	164.821	-	-	164.821
Carteira de clientes	1,024	-	-	1,024
Tecnologia	11,018	-	-	11,018
Agio por expectativa de rentabilidade futura (a)	53,541	-	-	53,541
Custo do intangível	129,651	221,446	(168,121)	129,651
Fundo de comércio	(14,180)	-	-	-(14,180)
Software	(303,002)	(95,487)	167,916	-(230,573)
Marcas direito e patente	(67,302)	-	-	-(67,302)
Carteira de clientes	(1,416)	(654)	-	-(2,070)
Tecnologia	(2,250)	(163)	-	-(2,413)
Amortização	(371,629)	(115,066)	167,916	-(318,779)
Total do intangível líquido	529,226	5,840	(205)	529,226

Composição do saldo do Agio por expectativa de rentabilidade futura é proveniente das aquisições das seguintes empresas:

	31/12/2025	31/12/2024
Network (a)	6.689	6.689
Fidbanc	6.689	6.689
Total	13.378	13.378

(a) Em 2025, o Grupo realizou o desinvestimento nas operações da Network (Nota 11). A Administração concluiu que não possui evidências de que seus ativos não são recuperáveis perante seu desempenho operacional e financeiro, e concluiu que, em 31 de dezembro de 2025 e 2024, não existem indicadores de perda no reconhecimento do agio contabilizado.

17. OPERAÇÕES DE ARRENDAMENTO - CONSOLIDADO

17.1 Política contábil: No início de um contrato, o Grupo avalia se um contrato é ou contém um arrendamento. Um contrato é, ou contém um arrendamento, se o contrato transferir o direito de controlar o uso de um ativo identificado por um período de tempo em troca de contraprestação. Para avaliar se o contrato transfere o direito de controlar o uso de um ativo identificado, o Grupo utiliza a definição de arrendamento no CPC 06(R)/IFRS 16. **Como arrendatário:** O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de direito de uso. O Grupo reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de arrendamento na data de início do arrendamento. O ativo de direito de uso é mensurado pelo custo, que compreende o valor da mensuração do passivo de arrendamento, mais os custos de entrega e de entrega do ativo de



GRUPO SBF

GRUPO SBF S.A.

CNPJ 13.217.485/0001-11

★ continuação

Diretoria

Gustavo Furtado - CEO

José Luis Salazar - CFO

Contadora

Patrícia Vieira - CRC 1SP232718/O-2

Relatório Resumido das Atividades do Comitê de Auditoria para o Exercício Social Encerrado em 31 de Dezembro de 2025

1. Histórico e Composição: O Comitê de Auditoria do Grupo SBF S.A. ("Companhia") foi constituído e instalado em reunião do Conselho de Administração realizada em 15 de fevereiro de 2019 ("Comitê"). O Comitê é disciplinado pelo seu Regulamento Interno, aprovado em reunião do Conselho de Administração realizada em 15 de fevereiro de 2019 e alterado em 15 de março de 2024, que disciplina o seu funcionamento, em consonância com as disposições contidas no Estatuto Social da Companhia, no Regulamento do Novo Mercado do B3 S.A. - Brasil, Balcão ("Regulamento do Novo Mercado") e na legislação em vigor ("Regulamento Interno"). O Comitê é órgão de assessoramento vinculado ao Conselho de Administração, a quem se reporta, atuando com independência em relação à Diretoria, que, dentre suas demais atribuições, deverá avaliar as informações trimestrais, informações intermediárias e demonstrações financeiras. O Comitê é composto por 3 (três) membros, sendo: (i) 1 (um) conselheiro independente da Companhia, nos termos do Regulamento do Novo Mercado; e (ii) 2 (dois) membros com reconhecida expertise em assuntos de contabilidade societária, nos termos do Regulamento do Novo Mercado. O Comitê de Auditoria reuniu-se sempre que necessário e não menos que quatro vezes ao ano. No exercício findo em 31 de dezembro de 2025, o Comitê de Auditoria realizou 5 (cinco) reuniões ordinárias, que contou com a presença de seus membros, dos membros da administração, e das auditorias externa e interna, com o objetivo de acompanhar a evolução do negócio durante o trimestre. A seguir, estão relacionados os principais assuntos discutidos: «Análise dos relatórios da administração, das contas dos administradores e das demonstrações financeiras trimestrais e anuais, respectivamente revisadas e auditadas, e dos relatórios e parecer da auditoria externa, com recomendação favorável à aprovação pelo Conselho de Administração.» «Apresentação do diagnóstico da PwC sobre ESG, e dos planos de ação da Companhia em relação aos novos requisitos estabelecidos no IFRS S1 e S2.» «Apresentação do plano de trabalho da auditoria externa para o ano de 2025.» «Aprovação e acompanhamento da evolução do Plano de Auditoria Interna para o ano de 2025, com recomendação à contratação da nova liderança da área, e definição de próximas etapas.» «Apresentação e acompanhamento da evolução do Plano de Auditoria Interna para o ano de 2025, bem como as exclusões e adições de Controles Internos no período, inclusive em relação à tecnologia da informação e cyber segurança.» «Apresentação e acompanhamento da evolução dos pontos de controle interno, incluindo os levantados pela PwC e pela auditoria interna.» «Apresentação e acompanhamento dos principais processos jurídicos da Companhia.» «Apresentação dos trabalhos da área de Licenças para o ano de 2025.» «Complementarização dos Relatórios de Compliance trimestrais.» «Apresentação das Estratégias do Grupo SBF para 2026.» 3. **Parecer do Comitê de Auditoria:** O Comitê de Auditoria, no exercício de suas atribuições, recomenda a aprovação pelo Conselho de Administração das demonstrações financeiras individuais e consolidadas do exercício findo em 31 de dezembro de 2025.

São Paulo, 5 de março de 2026

Luiz Alberto Quintia

Eduardo Rogatto Luque

Declaração da Diretoria sobre as Demonstrações Financeiras

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance,

Em conformidade com o inciso VI do artigo 27 da Resolução CVM Nº 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu as demonstrações financeiras do Grupo referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025 concordando e autorizando sua publicação nesta data.

Pareceres e Declarações/Declaração dos Diretores sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Em conformidade com o inciso V do artigo 27 da Resolução CVM Nº 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu o conteúdo e a conclusão expresso no relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras do Grupo referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025 nesta data.

Declaração da Diretoria sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance,

A Diretoria declara que concorda com o conteúdo e a conclusão expresso no referido relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas do Grupo.

São Paulo, 6 de março de 2026

Gustavo Furtado - Diretor Presidente

José Luis Salazar - Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

Daniel Siqueira - Diretor Jurídico e Compliance

Relatório do Auditor Independente sobre as Demonstrações Financeiras Individuais e Consolidadas

As Administradoras e Ações

Grupo SBF S.A.

Opinião

Examinamos as demonstrações financeiras individuais do Grupo SBF S.A. ("Companhia"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2025 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo em 31 de dezembro de 2025, assim como as demonstrações financeiras consolidadas da Companhia e suas controladas ("Consolidado"), que compreendem o balanço patrimonial consolidado em 31 de dezembro de 2025 e as respectivas demonstrações consolidadas do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nesta data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia e da Companhia e suas controladas em 31 de dezembro de 2025, o desempenho de suas operações e os seus respectivos fluxos de caixa, bem como o desempenho consolidado de suas operações e os seus fluxos de caixa consolidados para o exercício findo nesta data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção intitulada "Responsabilidades do auditor pela opinião das demonstrações financeiras individuais e consolidadas". Somos independentes em relação à Companhia e suas controladas, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Além disso, não temos qualquer relação pessoal ou profissional com as partes interessadas das entidades de interesse público no Brasil, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas conforme essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Principais Assuntos de Auditoria

Principais Assuntos de Auditoria (PA) são aqueles que, em nosso julgamento profissional, foram os mais significativos em nossa auditoria do exercício corrente. Esses assuntos foram tratados no contexto de nossa auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas como um todo e na formação de nossa opinião sobre essas demonstrações financeiras individuais e consolidadas e, portanto, não expressamos uma opinião separada sobre esses assuntos.

Porque é um PA?

Recuperabilidade do saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos (Nota 13.2)

As controladas da Companhia possuem saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos provenientes de diferenças temporárias, prejuízos fiscais e bases negativas de contribuição social no valor total, líquido dos saldos passivos, de R\$ 928.222 mil. As projeções de resultados tributários futuros consideram premissas e estimativas, tais como o prazo estimado de realização, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem, conforme divulgado na Nota 13.2. O valor provável de realização dos ativos fiscais diferidos reconhecidos pode variar em função da aplicação de diferentes premissas nas projeções dos resultados tributários futuros. Dado a relevância do saldo e a subjetividade envolvida na definição de premissas e estimativas, consideramos este tema como um principal assunto em nossa auditoria.

Como o assunto foi conduzido em nossa auditoria

Nossos procedimentos de auditoria incluíam, entre outros, o entendimento do ambiente de controle relacionado com o processo de avaliação do valor realizável dos impostos diferidos. Adicionalmente, com o envolvimento dos nossos especialistas em tributos, efetuamos avaliação da base fiscal que dá origem ao imposto de renda e contribuição social diferidos. Testamos a coerência lógica e consistência aritmética do modelo preparado pela Companhia, bem como avaliamos a razoabilidade das principais premissas utilizadas para suportar as projeções de lucros tributários futuros, incluindo o prazo estimado de realização, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem anual. Também avaliamos a adequação das divulgações efetuadas pela Companhia nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas.

Provisões para riscos administrativos e judiciais na área tributária (Nota 13.2(c))

As controladas da Companhia são parte em diversos processos judiciais e administrativos relativos a assuntos na área tributária, que surgem no curso normal de seus negócios, e envolvem discussões em diversas esferas, para as quais a administração constitui provisão no valor total de R\$ 165.828 mil, em 31 de dezembro de 2025.

A determinação do valor da provisão, bem como dos passivos contingentes tributários divulgados na Nota 13.2(c), depende de julgamentos críticos da administração quanto ao prognóstico de perda e valor de liquidação. Considerando a complexidade do ambiente tributário, dos valores em discussão e a relevância dos débitos fiscais, qualquer mudança no prognóstico e/ou julgamento pode trazer impacto relevante nas demonstrações financeiras da Companhia e suas controladas. Por esses motivos, consideramos este assunto como um principal assunto em nossa auditoria.

Outros assuntos - Demonstrações do Valor Adicionado

Demonstrações do Valor Adicionado (DVA), individuais e consolidadas, referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, elaboradas sob a responsabilidade da administração da Companhia e apresentadas como informação suplementar para fins de normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards), foram submetidas a procedimentos de auditoria executados em conjunto com a auditoria das demonstrações financeiras da Companhia. Para a formação de nossa opinião, avaliamos se essas demonstrações estão conciliadas com as demonstrações financeiras e registros contábeis, conforme aplicável, e se a sua forma e conteúdo estão de acordo com os critérios definidos no Pronunciamento Técnico CPC 09 - "Demonstração do Valor Adicionado". Em nossa

opinião, essas demonstrações do valor adicionado foram adequadamente elaboradas, em todos os aspectos relevantes, segundo os critérios definidos nesse Pronunciamento Técnico e são consistentes em relação às demonstrações financeiras individuais e consolidadas tomadas em conjunto.

Outras informações que acompanham as demonstrações financeiras individuais e consolidadas e o relatório do auditor

A administração da Companhia é responsável por essas outras informações que compreendem o Relatório da Administração. Assim, qualquer erro ou omissão nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas não abrange o Relatório da Administração e não expressamos qualquer forma de conclusão de auditoria sobre esse relatório.

Em conexão com a auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, nossa responsabilidade é a de ler o Relatório da Administração e, ao fazê-lo, considerar se esse relatório está, de forma relevante, inconsistente com as demonstrações financeiras ou com nosso conhecimento obtido na auditoria ou, de outra forma, apresenta estar distorcido de forma relevante. Se, com base no trabalho realizado, concluirmos que há distorção relevante no Relatório da Administração, somos requeridos a comunicar esse fato. Não temos nada a relatar a este respeito.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações financeiras individuais e consolidadas

Na elaboração das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, a administração é responsável pela avaliação da capacidade da Companhia e suas controladas, em seu conjunto, continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso de base contábil na elaboração das demonstrações financeiras, a não ser que a administração pretenda liquidar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações.

Os responsáveis pela governança da Companhia são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações financeiras. Nossas responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas

Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações financeiras individuais e consolidadas, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas não uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectará as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas referidas demonstrações financeiras. Como parte de uma auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos ceticismo profissional ao longo da auditoria. Além disso:

- Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas, independentemente se causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, mas não obtemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o ato de burlar os controles internos, conluio, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais.
- Obtemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejarmos procedimentos de auditoria apropriados às circunstâncias, mas não com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Companhia e suas controladas.
- Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela administração.
- Concluímos sobre a adequação do, pela administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levantar dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Companhia e suas controladas, em seu conjunto. Se concluirmos que existe incerteza relevante, devemos chamar atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões sobre as evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, a não mais se manter em continuidade operacional.

Avaliamos a apresentação geral e estrutura e o conteúdo das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, inclusive as divulgações e se essas demonstrações financeiras representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada. Planejamos e executamos a auditoria do grupo para obter evidência de auditoria apropriada e suficiente referente às informações financeiras das entidades ou unidades de negócio do grupo como base para formar uma opinião sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas. Somos responsáveis pela auditoria das demonstrações financeiras do exercício corrente e que, dessa maneira, constituem os Principais Assuntos de Auditoria. Descrevemos esses assuntos em nosso relatório de auditoria, a menos que lei ou regulamento tenha proibido divulgação pública do assunto, ou quando, em circunstâncias extremamente raras, determinarmos que o assunto não deve ser comunicado em nosso relatório por consequências adversas da tal comunicação podem, dentro de uma perspectiva razoável, superar os benefícios da comunicação para o interesse público.



PricewaterhouseCoopers

Suas Unidades Independentes Ltda.

CRC 25P001016/O-5

São Paulo, 09 de março de 2026

Rodrigo Lubenwern Marcatti

Contador

CRC MG091301/O-2

Cientes do Banco do Brasil podem renegociar dívidas até o fim do mês

Especialista diz que 95% dos projetos de IA não geram valor a empresas



O Banco do Brasil abriu prazo até dia 31 de março para que clientes possam renegociar dívidas com condições especiais e descontos que podem chegar a até 90%, de acordo com cada perfil. Segundo o banco, o objetivo é reforçar o compromisso com a recuperação da saúde financeira de seus clientes e com o estímulo ao uso consciente do crédito.

“Como a renegociação não esteja disponível de forma automática, o cliente deve procurar sua agência de relacionamento para atendimento personalizado. Em todos esses canais, não é necessário o envio de documentos”, explicou o gerente-executivo da Unidade de Cobrança e Reestruturação de Ativos do Banco do Brasil, Daniel Brum.

A campanha do Banco do Brasil acontece simultaneamente ao Mutirão Nacional de Negociação e Orientação Financeira, da Federação Brasileira de Bancos (Febraban), quando será possível renegociar dívidas bancárias em atraso, como cartão de crédito, cheque especial, crédito consignado e outras modalidades de crédito sem garantia e não prescrites.

Segundo a Febraban, o mutirão representa uma oportunidade para que os cidadãos regularizem suas pendências financeiras, reorganizem o orçamento e evitem o superendividamento, além de fortalecer a relação entre consumidores e instituições financeiras.

Serviço: A renegociação pode ser feita nos canais de atendimento do Banco do Brasil

Apesar de ser tratada com grande entusiasmo e muita expectativa, a inteligência artificial (IA) ainda não é uma forma importante de alavancar a produção e os resultados de empresas que a utilizam. A constatação é de Norbert Jung, CEO (diretor-executivo) da Bosch Connected Industry – braço de tecnologia da Bosch, multinacional alemã de engenharia e tecnologia.

“Temos esse grande hype [empolgação], essa grande esperança de que a IA possa ajudar a resolver muitas das nossas questões, mas ainda assim todo mundo está meio que na fase piloto. Noventa e cinco por cento dos projetos de IA não entregam valor econômico hoje”, apontou.

Para o diretor da Bosch, a questão passa por excesso de informação, o que classificou como cenário desafiador: “Temos cada vez mais dados, mas isso não parece produzir muito mais valor a partir desses dados”.

Brasil homenageado

A declaração foi durante um painel sobre IA durante um evento que antecipo novidades da Hannover Messe, maior feira de inovação e tecnologia industrial do mundo, que ocorrerá de 20 a 24 de abril em Hannover, cidade de cerca de

550 mil habitantes no Norte da Alemanha.

O Brasil será o país homenageado na edição deste ano, que além de robôs e IA, apresentará tecnologias de digitalização, automação, descarbonização e energia limpa.

O presidente Luiz Inácio Lula da Silva e o chanceler (chefe de governo) da Alemanha, Friedrich Merz, confirmaram presença na Hannover Messe.

Caminhos

Ao apontar caminhos para fazer com que a IA agregue mais valor às empresas industriais, Norbert Jung aponta para a integração com o conhecimento humano.

“A resposta está em trazer IA, máquinas e humanos juntos em uma forma de cointeligência na manufatura”, diz. “Nós industrializamos a IA generativa”, completa.

A constatação do especialista segue a conclusão do estudo O Estado da IA nos Negócios em 2025 publicado pelo Instituto de Tecnologia de Massachusetts (MIT, na sigla em inglês para Massachusetts Institute of Technology), uma das universidades mais prestigiadas do mundo.

“Apesar de US\$ 30 bilhões a US\$ 40 bilhões em investimentos empresariais em IA generativa, o relatório revela um resulta-

do surpreendente: 95% das organizações estão obtendo retorno zero”.

Robótica e IA

O chefe do departamento de pesquisa da empresa de robótica Agile Robots, Sven Parusel, considera que a IA começa a “ganhar vida” por meio de robôs.

“Estamos vendo a IA sair das telas e entrar nos espaços de manufatura [industriais], especialmente quando falamos de IA física, trazendo robôs e máquinas físicas junto com as capacidades de IA”, aponta.

Ele conta que desde 2018 a empresa alemã desenvolve braços e mãos robóticas, sistemas móveis e robô humanoide.

“Para nós é muito importante que todos esses componentes se juntem, trazendo IA para todos eles e também para a própria fábrica”.

Sven Parusel revelou que a Agile desenvolveu um sistema de montagem de caixa de câmbio com dois braços robóticos controlados por IA.

“Usa a IA para controle e visão computacional para detectar objetos. Já vemos os benefícios: produção mais rápida, mais flexível e mais fácil de configurar”, descreve.

Potencial brasileiro

Por ser o país homenageado,

o Brasil terá direito a ocupar parâmetros que somam 2,7 mil metros quadrados na Hannover Messe. A Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (ApexBrasil) – vinculada ao Ministério do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços – organiza a participação do país.

Serão 140 expositores brasileiros e uma delegação formada por 300 empresas.

Em conversa com a Agência Brasil, a representante regional da ApexBrasil, Márcia Nejaime, considera que o país tem potencial para ser protagonista na área de IA.

“A gente tem todas as condições, assim como a gente já, inclusive, estabeleceu tendência em uso de outras tecnologias em um passado muito lá atrás de linguagens de computação e tal”.

Ao citar instituições brasileiras que podem servir como expoentes de IA na Hannover Messe, a representante da ApexBrasil lembrou de nomes como o do instituto de pesquisa Eldorado e das empresas Fu2re e Stefanini.

“O Brasil hoje tem gente trabalhando com tecnologia que não fica atrás, muita gente de fora vem contratar gente no Brasil”, reforçou Márcia Nejaime. (Agência Brasil)



DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS SBF COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.

INDIVIDUAIS E CONSOLIDADAS
EM 31 DE DEZEMBRO DE 2025 E 2024



 **CENTAURO**



SBF COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.
CNPJ 06.347.409/0001-65

Relatório da Administração sobre os Resultados

O quarto trimestre de 2025 marca o encerramento de um ano de mudanças estruturais, com iniciativas voltadas a fortalecer o negócio e sustentar o crescimento com disciplina. Ao longo do ano, avançamos em frentes comerciais, operacionais e digitais que aumentaram nossa capacidade de execução, eficiência e nível de serviço, além de reforçar a solidez financeira para suportar investimentos de longo prazo.

Aceleramos iniciativas estratégicas voltadas a elevar produtividade e conversão, com avanços relevantes em sortimento e execução em loja. Ao longo do ano, o projeto "Destruir" (novo ciclo estratégico) ganhou tração e impulsionou frentes essenciais para sustentar o crescimento, incluindo o reforço do time de lojas com a adição de 900 novos vendedores e o aprofundamento da agenda de formação e capacitação do time. Além disso, nossa diretoria comercial focada nas categorias prioritárias, ajustamos o sortimento das lojas físicas e o digital, aprimorando os processos de compra, curadoria e distribuição por categoria, com efeitos diretos na gestão de estoques. Em paralelo, avançamos na modernização da rede de lojas e na agenda de expansão, com ampliação do time de engenharia dedicado ao tema.

Como parte desta agenda, no 4ºT25, foram concluídos 8 projetos de revitalização de lojas, totalizando 9 anos, com resultados auspiciosos já percebidos mesmo em uma janela ainda curta de observação, dado que muitas reavaliações ocorreram entre novembro e dezembro. No período pós-reavaliação, as lojas revitalizadas vêm apresentando performance superior ao crescimento das demais lojas na mesma região. Também foi dada continuidade à expansão do modelo 06, com a abertura de duas novas lojas no 4ºT25, no Casual Shopping Cascavel (PP) e no Maxi Shopping Jundiaí (SP), totalizando quatro novas lojas no ano. Em 2026, daremos sequência às revitalizações, mantendo o foco na evolução da rede de lojas.

No quarto trimestre, período que concentra as principais datas sazonais do varejo, apresentamos desempenho conforme o esperado e acima do observado no mercado, tendo sido o Black Friday quarto no Natal. No Natal, as vendas cresceram, com contribuição de ambos os canais, apoiadas pela melhoria do fluxo, conversão e ticket médio. Na Black Friday, o desempenho foi impulsionado principalmente pelo digital, enquanto as lojas físicas também avançaram em relação ao ano anterior, refletindo execução eficiente e foco nas categorias de maior giro.

Como resultado da execução dessas iniciativas ao longo do ano, encerramos 2025 com crescimento, acompanhado de preservação de margens, suportado por melhorias em sortimento e execução comercial.

Do ponto de vista operacional e logístico, avançamos em entregas voltadas a aumentar controle, escala e eficiência, fortalecendo a estrutura de CDS para suportar o crescimento, incluindo a implantação de um hub de transportes no corredor São Paulo-Minas Gerais e a implementação de um Sorter (sistema automatizado de separação de pedidos) que ampliou a agilidade na expedição e viabilizou entregas "Next Day". No Black Friday, a operação foi dimensionada para o pico de volume, com a contratação de 1.200 funcionários temporários, e manteve a normalidade operacional ao longo do período.

Encerramos 2025 com os objetivos alcançados e com uma base operacional mais robusta, refletindo a execução das iniciativas implementadas ao longo do período. Encerramos 2025 com um marco relevante para o negócio, com eventos como a Copa do Mundo e oendi darenos continuidade à agenda de projetos estruturais, incluindo a implementação dos centros de distribuição secundários com foco em elevar produtividade e aprimorar a capacidade de execução. Com essa base, iniciamos o ciclo com confiança em nossa capacidade de execução e foco em capturar as oportunidades do período.

QUESTÕES ASG - POLÍTICA DE EQUIDADE

Em atenção ao disposto no § 6º do art. 133 da Lei nº 15.177/25, a Companhia apresenta, a seguir, a política de equidade por ela adotada, bem como informações relativas à participação de mulheres em seu quadro de colaboradores.

A Companhia possui compromisso com a promoção da diversidade e inclusão, orientando suas relações internas pela manutenção de um ambiente de trabalho respeitoso, ético e livre de qualquer forma de discriminação ou preconceito. Inclui-se em razão de gênero, raça/etnia, nacionalidade ou idade, nos termos de seu Código de Conduta Ética e de suas políticas internas. Nesse contexto, a Companhia esclarece que realiza o monitoramento periódico dos salários e das estruturas de remuneração de seus colaboradores, por meio de análises detalhadas e contextualizadas, a fim de assegurar o cumprimento de seu compromisso ético e das disposições legais relativas à igualdade salarial e à adoção de critérios remuneratórios equitativos entre mulheres e homens, visando promover, assim, um ambiente de trabalho justo e equilibrado para todos.

Para mais informações sobre tópicos ASG adotados pela Companhia, vide Relatório de Sustentabilidade disponibilizado pela Companhia no primeiro semestre de 2025.

Balanços Patrimoniais

Em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Controladora	Consolidado		Controladora	Consolidado
Ativo	Nota 31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2025	31/12/2024
Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	6	295.186	467.769	587.469	945.378
Contas a receber	7	1.271.938	1.033.753	2.485.095	1.726.262
Estoque	9	2.272.072	941.333	2.660.173	1.975.175
Instrumentos financeiros derivativos			1.395	165.816	
Tributos a compensar	10	182.864	82.537	257.029	197.064
Imposto de renda e contribuição social a compensar		14.108	15.645	28.431	30.476
Dividendos a receber	23			73	245
Outros ativos	11	46.856	39.241	177.531	137.360
Total do ativo circulante		3.083.024	2.579.278	8.197.193	5.161.372
Não circulante					
Tributos a compensar	10	91.944	102.264	209.220	117.630
Imposto de renda e contribuição social a compensar		7.443	6.869	7.474	6.900
Imposto de renda e contribuição social diferidos	12	289.261	277.838	614.009	546.892
Depósitos judiciais	13	163.938	150.929	644.171	611.063
Outros ativos	11	9.005	324		324
Adiantamento para futuro aumento de capital		2.390	2.206		
Total do realizável a longo prazo		563.982	540.330	1.533.861	1.262.892
Investimentos	14	1.700.000	1.855.411		
Imobilizado	15	577.657	427.107	810.816	630.523
Intangível	16	211.198	233.671	455.455	463.594
Direito de uso	17	1.033.802	1.073.656	1.277.108	1.303.979
Total do ativo não circulante		4.185.643	4.131.888	4.065.890	3.761.128

Total do ativo **7.268.667** **6.711.166** **10.263.053** **8.922.904**

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

Demonstrações das Mutações do Patrimônio Líquido

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Capital social	Reservas de capital	Reservas de lucros	Reserva legal	Incentivos fiscais	estatutária	Ajuste de avaliação patrimonial	Outros resultados abrangentes	Lucros acumulados	Total
Saldo em 1º de janeiro de 2024	2.229.971	16.895	37.733	222.129	76.683			(26.958)	52.755	2.556.453
Lucro líquido do exercício									144.784	
Hedge de fluxo de caixa de controlada									(49.227)	
Efeitos tributários em operações de hedge de fluxo de caixa										11.740
Contribuição de capital da controladora										26.138
Constituição de reserva										372.463
Distribuição de dividendos										(222.971)
Saldo em 31 de dezembro de 2024	2.229.971	28.635	63.871	222.129	449.146			68.599	125.342	3.062.351
Saldo em 1º de janeiro de 2025	2.229.971	28.635	63.871	222.129	449.146			68.599	642.305	3.062.351
Lucro líquido do exercício									(140.586)	
Hedge de fluxo de caixa de controlada									47.799	
Efeitos tributários em operações de hedge de fluxo de caixa										(114)
Contribuição de capital da controladora										(114)
Distribuição de dividendos adicionais - 2024										(3.206)
Constituição de reservas										457.643
Distribuição de dividendos										(222.971)
Saldo em 31 de dezembro de 2025	2.229.971	28.621	95.996	222.129	903.583			(24.188)	549.518	3.603.583

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

Demonstrações dos Fluxos de Caixa

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Nota 31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Fluxo de caixa das atividades operacionais				
Lucro antes das impostas	650.065	504.321	670.266	511.103
Ajustado por:				
Perda (reversão) por redução ao valor recuperável de contas a receber	7	3		1.571
Perda no valor realizável de estoque	9	34.518	33.376	51.953
Perda no valor recuperável de investimentos				3.565
Constituição (liquida das reversões) de provisão para riscos administrativos e judiciais	13	36.701	(45.188)	46.234
Resultado de equivalência patrimonial	14	(477.366)	(464.686)	958
Juros sobre arrendamento mercantil	17	119.248	101.077	148.289
Resultado da baixa reversão de arrendamentos	17	91.913	(11.592)	(7.312)
Depreciação do direito de uso	17	179.907	170.987	217.329
Descontos sobre arrendamentos	17		(1.719)	
Depreciação e amortização imobilizado e intangível	15,16	155.593	144.806	231.621
Resultado da baixa de ativo imobilizado e intangível	15,16	11.602	19	13.031
Juros e custo de captação sobre empréstimos e financiamentos	19	646	1.527	25.456
Juros e custo de captação sobre debêntures	19	68.123	89.805	165.062
Juros sobre parcelamentos de longo prazo	19	32.108	10.379	13.900
Juros sobre pagamentos em atraso	31	308	1.291	551
Juros com partes relacionadas	31			(6.454)
Juros sobre ajuste de impostos	31	6.827	1.651	7.689
Remuneração baseada em ações	(114)	4.963	(114)	11.740
791.012	548.781	1.583.953	969.731	
Variações em:				
(Aumento) redução nos ativos				
Contas a receber	7	(238.188)	149.124	(600.893)
Estoque	9	(360.661)	(91.855)	(741.171)
Instrumentos financeiros derivativos ativo				200.657
Tributos a compensar, IRRF e CSLL a compensar		(88.348)	36.728	(125.532)
Outros ativos	11	(17.302)	(43.732)	(307.609)
Aumento (redução) nos passivos				
Fornecedores - risco sacado	18	227.350	(158.023)	616.517
Fornecedores - risco sacado	18	32.108	(10.379)	13.900
Obrigações tributárias	20	(27.871)	70.300	(66.367)
Parcelamentos de tributos	21	(14.134)	53.163	(67.273)
Instrumentos financeiros derivativos passivo				131.305
As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras				

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

1. CONTEXTO OPERACIONAL

A SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. ("Controladora" ou "Companhia") é uma sociedade anônima domiciliada no Brasil com sede no Estado de São Paulo. A SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. ("Grupo SBF"), o Grupo possui suas ações negociadas no Novo Mercado, segmento especial de negociação de ações da B3, disciplinado pelo Regulamento do Novo Mercado da B3, sob o código de negociação "SBFGS". As demonstrações financeiras da SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, compreendem a Controladora, SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. e suas controladas, denominadas em conjunto ("Consolidado"). A SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. e suas controladas detém, individualmente ou em conjunto, tem como principais atividades: o comércio de produtos esportivos e de lazer em geral (calçados, vestuários, entretenimento em geral, equipamentos e acessórios), o comércio do mercado nacional e internacional, a distribuição e a importação de quaisquer tipo de calçado, vestuário, malha, acessórios e equipamentos esportivos, bem como qualquer outro item de moda esportiva ou informal, da marca "Nike", a produção audiovisual e a produção de filmes para publicidade. A emissão dessas demonstrações financeiras foi autorizada pelo Conselho de Administração em 6 de março de 2026.

Apresentamos a seguir as informações requeridas pela Lei nº 15.177/25:

a. Quantidade e a proporção de mulheres contratadas, por níveis hierárquicos da Companhia, incluindo evolução comparativa do resultado operacional em 31 de dezembro de 2025 e do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

	Não Gerência	% Mulheres	Gerência/Diretoria	% Mulheres	Não Gerência	% Mulheres	Gerência/Diretoria	% Mulheres
Feminino	4.183	1,03	187	0,80	3.740	1,10	170	0,77
Masculino	4.068		235		3.385		221	

b. Quantidade e a proporção de mulheres que ocuparam cargos na administração da Companhia, incluindo evolução comparativa do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 e do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

	2025	% Mulheres	2024	% Mulheres
Cargos na administração				
Feminino	0	0,00	1	0,17
Masculino	3		6	

c. Demonstrativo da remuneração fixa, variável e eventual, segregada por sexo, relativa a cargos ou funções similares da Companhia, incluindo evolução comparativa do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2025 e do exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2024.

	2025	2024
Cargo		
Analista	0,89	0,95
Aprendiz	1,04	1,02
Assistente	0,88	0,96
Consultor	0,90	0,91
Coordenador	0,99	1,01
Director	0,84	0,92
Especialista	0,94	0,92
Estagiário	1,00	1,00
Gerência	0,95	0,92
Operação	1,08	1,07
Profissional	1,27	1,03
Supervisor	0,93	0,93
Técnico	1,20	1,12

* O quadro apresentado acima tem como base a remuneração fixa, variável e eventual média de colaboradores.

Demonstrações de Resultados

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Controladora	Consolidado
Recargas líquidas	28.7.081.368	5.939.643
Quota das vendas e dos serviços prestados	29.6.033.417	4.273.542
Lucro bruto	2.048.571	1.666.101
Recargas (despesas) operacionais	30.1.312.185	1.157.742
Reversão (perda) por redução ao valor recuperável de contas a receber	7	(1.571)
Despesas administrativas e gerais	30.390.163	(400.876)
Outras ganhos (perdas), líquidos	(13.329)	49.224
Resultado de equivalência patrimonial	14.1.238.314	(1.044.708)
Despesas operacionais, líquidas	810.257	621.393
Lucro operacional	31.66.100	62.730
Despesas financeiras	31.225.320	(179.804)
Resultado financeiro, líquido	(160.192)	(242.623)
Lucro líquido por ação atribuível aos acionistas da Companhia	565.955	91.971
Imposto de renda e contribuição social - corrente	12.19.183	(45.513)
Imposto de renda e contribuição social - diferido	12.11.423	18.434
Lucro líquido do exercício	642.305	522.755
Lucro líquido por ação atribuível aos acionistas da Companhia	27.0.13	0,13
Lucro líquido por ação (média ponderada)	27.0.13	0,13
As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras		

Demonstrações de Resultados Abrangentes

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Controladora	Consolidado
Recargas líquidas	28.7.081.368	5.939.643
Quota das vendas e dos serviços prestados	29.6.033.417	4.273.542
Lucro bruto	2.048.571	1.666.101
Recargas (despesas) operacionais	30.1.312.185	1.157.742
Reversão (perda) por redução ao valor recuperável de contas a receber	7	(1.571)
Despesas administrativas e gerais	30.390.163	(400.876)
Outras ganhos (perdas), líquidos	(13.329)	49.224
Resultado de equivalência patrimonial	14.1.238.314	(1.044.708)
Despesas operacionais, líquidas	810.257	621.393
Lucro operacional	31.66.100	62.730
Despesas financeiras	31.225.320	(179.804)
Resultado financeiro, líquido	(160.192)	(242.623)
Lucro líquido por ação atribuível aos acionistas da Companhia	565.955	91.971
Imposto de renda e contribuição social - corrente	12.19.183	(45.513)
Imposto de renda e contribuição social - diferido	12.11.423	18.434
Lucro líquido do exercício	642.305	522.755
Lucro líquido por ação atribuível aos acionistas da Companhia	27.0.13	0,13
Lucro líquido por ação (média ponderada)	27.0.13	0,13
As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras		

Demonstrações de Valor Adicionado

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024

	Controladora	Consolidado
Recargas líquidas	28.7.081.368	5.939.643
Quota das vendas e dos serviços prestados	29.6.033.417	4.273.542
Lucro bruto	2.048.571	1.666.101
Recargas (despesas) operacionais	30.1.312.185	1.157.742
Reversão (perda) por redução ao valor recuperável de contas a receber	7	(1.571)
Despesas administrativas e gerais	30.390.163	(400.876)
Outras ganhos (perdas), líquidos	(13.329)	49.224
Resultado de equivalência patrimonial	14.1.238.314	(1.044.708)
Despesas operacionais, líquidas	810.257	621.393
Lucro operacional	31.66.100	62.730
Despesas financeiras	31.225.320	(179.804)
Resultado financeiro, líquido	(160.192)	(242.623)
Lucro líquido por ação atribuível aos acionistas da Companhia	565.955	91.971
Imposto de renda e contribuição social - corrente	12.19.183	(45.513)
Imposto de renda e contribuição social - diferido	12.11.423	

**SBF COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A**

CNPJ 06.347.409/0001-65

★ continuaçã

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

	Consolidado		
	31/12/2024 (Originalmente apresentado)	Ajustes (Reapresentado)	31/12/2024
Receitas	11.930.047	86.051	12.016.098
Receita de vendas de mercadorias, produtos e serviços	11.873.140	86.051	11.959.191
Receitas relativas à construção de ativos próprios			
(Perda) reversada por redução ao valor recuperável de contas a receber	735		735
Outras receitas	56.172		56.172
Valor adicionado total a distribuir	5.936.847	86.051	5.922.896
Distribuição do valor adicionado			
Pessoal	808.860	74.711	883.571
Remuneração direta	494.271	70.346	564.617
Benefícios	270.588		270.588
FOTs	44.531	3.768	48.299
Impostos, taxas e contribuições	1.946.854	11.340	1.958.194
Federal	1.545.911	11.340	1.557.251
Estaduais	399.493		399.493

Municipal	31.445	31.445
-----------	--------	--------

23. Consolidação: A Companhia detém participações societárias diretas e indiretas. As participações societárias em empresas controladas estão avaliadas pelo método de custo. As demonstrações financeiras individuais da controladora. Nas demonstrações financeiras consolidadas o investimento e todos os saldos de ativos e passivos, receitas e despesas decorrentes de transações com essas empresas consolidadas (incluindo a controladora) e participação da controlada no patrimônio líquido são apresentados separadamente. O balanço patrimonial consolidado é apresentado pela equivalência patrimonial tanto nas demonstrações financeiras consolidadas como nas individuais da controladora.

24. Políticas contábeis materiais: As políticas contábeis materiais e relevantes para as informações apresentadas na base de dados das demonstrações financeiras consolidadas e das demonstrações financeiras da Companhia foram incluídas nas respectivas notas explicativas a que se referem. Essas políticas foram aplicadas de modo consistente nos exercícios apresentados salvo disposição expressa em contrário. As alterações às políticas contábeis materiais são discutidas nas seguintes divulgações:

a) Pronunciamentos: A Companhia não adotou antecipadamente qualquer pronunciamento ou interpretação que tenha sido emitido, cuja aplicação não é obrigatória. Em 2025, a Companhia avaliou os impactos das IASB e PCAs a serem adotados em suas demonstrações financeiras consolidadas e do CPC e a International Accounting Standards Board (IASB), respectivamente, que entram obrigatoriamente em vigor para períodos contábeis iniciados em ou a partir de 1º de janeiro de 2025. As principais alterações são **a) Alteração ao IAS 21 - Efeito de conversibilidade:** em agosto de 2025, a alteração ao IAS 21 trata da conversão de instrumentos financeiros híbridos que possuem uma característica de conversibilidade fosse temporária. A alteração altera item vigência a partir de 1º de janeiro de 2025. A adoção dessa norma não resultou em impactos relevantes nas demonstrações financeiras da Companhia. **b) Alteração ao IASB 8 – Apresentação de informações financeiras:** a alteração estabelece alterações de normas fornecidas pela IASB, mas não está em vigor para o exercício de 2025. A adoção antecipada de normas, embora encorajada pelo IASB, não é permitida, no Brasil, pelo Comitê

de Pronunciamento Contábil (CPC) a) Alterações ao IFRS 9 e IFRS 7 - Classificação e mensuração de ativos e passivos financeiros; b) IFRS 16 - Contratos de aluguel; c) IFRS 9 - Instrumentos Financeiros e IFRS 7 - Instrumentos Financeiros. Evidenciação para responder a essas práticas recentes, melhorar o entendimento, bem como incluir novos requisitos aplicáveis a empresas em geral e não apenas às instituições financeiras. As referências alteradas têm vigência a partir de 1º de janeiro de 2024. O IASB também está trabalhando em uma nova norma sobre a **referência energia e cuja geração depende da natureza**: em dezembro de 2024, o IASB altera os requisitos de aplicação de *use or hedge* dependentes previstos no IFRS 9 - Instrumentos Financeiros e no IFRS 7 - Instrumentos Financeiros. O objetivo principal da alteração é melhorar a Evidenciação, com o objetivo de assegurar que as demonstrações financeiras apresentem de forma adequada os efeitos de contratos que tenham como referência energia e cuja geração dependa da natureza (ex: energia elétrica, energia solar, etc.), descritos como "contracts referencing nature". A alteração também visa melhorar a Evidenciação, com o objetivo de assegurar que a variabilidade em função da volatilidade na geração de energia que depende de condições da natureza seja adequadamente refletida nas demonstrações financeiras.

As referidas alterações aplicam-se a exercícios/períodos iniciados a partir de 1º de janeiro de 2026, com exceção das alterações relativas à apresentação das demonstrações contábeis, que serão aplicadas imediatamente. A apresentação das Demonstrações Contábeis, introduzindo novos requisitos que ajudará a alcançar a comparabilidade do desempenho financeiro de entidades sob controle financeiro, é uma das principais alterações propostas. A adoção das alterações em 18 não tem impacto no reconhecimento ou mensuração de itens nas demonstrações financeiras, mas tem impacto na apresentação das demonstrações financeiras, incluindo a divulgação de aqueles relacionados à demonstração do desempenho financeiro e ao fornecimento de medidas de desempenho definidas pela administração dentro das demonstrações financeiras. A administração da Companhia está avaliando o impacto das alterações propostas nas demonstrações financeiras da Companhia. A nova norma tem vigência a partir de 1º de janeiro de 2027, com aplicação obrigatória a partir de 1º de janeiro de 2028. A administração da Companhia não possui nenhuma representação de acordo com o IFRS 18. **d) IFRS 19 - Subsidiárias sem Obrigação Pública de Prestação de Contas: Divulgações e alterações:** Esta nova norma e alterações permitem que as subsidiárias sem obrigação pública de prestação de contas divulguem informações contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) aplicarem requisitos de divulgação reduzidos, de forma a equilibrar a necessidade de divulgação de informações relevantes para a tomada de decisão com as entidades com a economia de custos de preparadores. O IFRS 19 é uma norma voluntária para subsidiárias elegíveis. A nova norma tem vigência a partir de 1º de janeiro de 2027, com aplicação obrigatória a partir de 1º de janeiro de 2028. A administração da Companhia não possui nenhuma representação de acordo com o IFRS 19.

[illegible]

3. PRINCIPAIS EVENTOS OCORRIDOS DURANTE O EXERCÍCIO DE 202

3.1. **Operação de vendas de mercadorias com o Premier pela controlada Falas:** A partir do primeiro trimestre de 2023, a Companhia reestruturou seu modelo de atendimento ao canal de atacado e varejo, visando a otimização de custos e a melhoria da experiência do cliente. A operação é realizada pela controlada Premier. O objetivo dessa nova operação é a otimização logística e de distribuição a partir dos centros de distribuição para as lojas em todo o Brasil, bem como maior eficiência no abastecimento das lojas. A operação é realizada de forma integrada, com a utilização de sistemas de gestão e controle consolidados sob verificados, principalmente, nas rubricas Contas a Receber (Nota 29). Fornecedores (Nota 18), Receitas Líquidas (Nota 28) e Custos das Mercadorias Vendidas (Nota 29).

3.2. **Operação de vendas de mercadorias com o Premier pela controlada Falas:** A partir do primeiro trimestre de 2023, a Companhia reestruturou seu modelo de atendimento ao canal de atacado e varejo, visando a otimização de custos e a melhoria da experiência do cliente. A operação é realizada pela controlada Premier. O objetivo dessa nova operação é a otimização logística e de distribuição a partir dos centros de distribuição para as lojas em todo o Brasil, bem como maior eficiência no abastecimento das lojas. A operação é realizada de forma integrada, com a utilização de sistemas de gestão e controle consolidados sob verificados, principalmente, nas rubricas Contas a Receber (Nota 29). Fornecedores (Nota 18), Receitas Líquidas (Nota 28) e Custos das Mercadorias Vendidas (Nota 29).

4. ESTIMATIVAS E JULGAMENTOS CONTÁBEIS CRÍTICOS

As estimativas e o julgamento contábil são continuamente avaliados e baseados na experiência histórica e em outros fatores, incluindo expectativas de eventos futuros, consideradas razoáveis para as circunstâncias. Com base em premissas, a Companhia faz estimativas com relação ao valor. Por exemplo, as estimativas sobre provisões para passivos contingentes são baseadas nas informações disponíveis e no conhecimento da Companhia.

As estimativas e premissas que apresentam um risco significativo, com probabilidade de resultar em ajuste relevante nos valores contábeis de ativos e passivos para o próximo exercício social, estão contempladas a seguir:

a) Principais premissas utilizadas nos cálculos do valor em uso

O valor em uso é determinado com base em cálculos do valor em uso, efetuados com base em uma série de premissas, incluindo as seguintes:

i) Premissas financeiras: As provisões para perdas por ativos financeiros são baseadas em premissas sobre o risco de inadimplência e nas taxas de perda esperadas. A Companhia aplica julgamento para determinar as provisões para perdas esperadas com base em dados históricos e tendências históricas da Companhia, nas condições existentes de mercado e nas estimativas futuras ao final de cada exercício. As cortas a receber de clientes (Nota 7) estão sujeitas ao modelo de perdas esperadas, baseado em dados históricos e tendências históricas da Companhia.

ii) Contribuição social diferenciado: Os impactos da contribuição social diferenciado incluem um saldo consolidado de R\$ 614.009,38 (\$US 692.392 em 31 de dezembro de 2024) relacionado a prejuízos fiscais, diferenças temporárias e bases negativas geradas durante os anos de 2014 a 2023. O impacto líquido da contribuição social diferenciado é considerado nas projeções de lucro tributável futuro estimado com base nos planos de negócios aprovados e nos orçamentos para as controladas;

d) Contingências tributárias: A Companhia mantém discussões administrativas e judiciais com as autoridades fiscais no Brasil. Os valores mais prováveis das contingências tributárias são estimados com base em pareceres técnicos emitidos pelo escritório fiscal do Estado de São Paulo. A determinação final é incerta e depende de fatores não controlados pela Companhia.

e) Taxa incremental sobre os arrendamentos a pagar: A Companhia não tem condições de avaliar a taxa incremental sobre os arrendamentos, pois a mesma não é calculada com base na taxa incremental determinada com base na taxa de juros dos empréstimos do arrendatário e utilizada para o cálculo do valor presente dos passivos de arrendamento no registro inicial do contrato. A taxa incremental é a taxa de juros que o arrendatário teria que pagar ao tomar recursos emprestados para a aquisição do ativo arrendado, sob condições semelhantes às que se aplicam ao arrendamento, com garantia semelhante, ou seja, os recursos necessários para obter o ativo com valor similar ao de direito de uso em ambiente econômico similar. A obtenção desta taxa envolve um elevado grau de julgamento, e deve ser função do risco crédito do arrendatário, do prazo do contrato de arrendamento, da natureza e qualidade das garantias oferecidas e do ambiente econômico em que a transação ocorre, bem como da duração do contrato. A Companhia não possui informações suficientes para partir das quais deve proceder aos ajustes necessários para se chegar à sua taxa incremental de

empréstimo. f) Julgamentos críticos: As informações sobre julgamentos realizados na aplicação das pontuações contábeis que têm efeitos significativos sobre os valores reconhecidos nas demonstrações financeiras são incluídas no relatório de gestão, com o seguinte texto:

arrendamento: Ao término do prazo do arrendamento, a administração considera todos os fatos e circunstâncias que criam um incentivo econômico para o exercício de uma opção de prorrogação ou rescisão. Se a administração considera que a opção de prorrogação ou rescisão (ou a combinação de ambas as opções de prorrogação e de rescisão) não inclui no prazo do arrendamento somente quando há certeza razoável de que o arrendamento será prorrogado (ou que não será rescindido). Para arrendamentos de centros de distribuição, a administração considera que a opção de prorrogação ou rescisão não é exercida. A opção de prorrogação incorre em múltiplas significativas, e razoavelmente que a Companhia irá exercer a prorrogação (ou não irá exercer a rescisão). Se houver beneficiários em móveis de terceiros com saldo rescisivo significativo, é razoavelmente certo que a Companhia irá prorrogar (ou não rescindir) o arrendamento. A administração considera que a opção de prorrogação ou rescisão não é exercida em circunstâncias que afete a avaliação inicial e que esteja sob o controle do arrendatário, como por exemplo, se uma opção de fide jussu (ou não exercido) se usa a Companhia fide jussu obrigada a exercer a opção de prorrogação ou rescisão. A administração considera que a opção de prorrogação ou rescisão não é exercida em prazos de arrendamento a fim de refletir o efeito do exercício das opções de prorrogação e rescisão

5. GESTÃO DE RISCO FINANCEIRO

5.1. Política contábil: **5.1.1. Ativos financeiros: Reconhecimento inicial e mensuração:** No reconhecimento inicial, o ativo financeiro é mensurado ao valor justo, no caso de um ativo financeiro não mensurado ao valor justo pelo meio do resultado, os custos de transação são diretamente atribuíveis ao ativo financeiro. Quando o ativo financeiro é mensurado ao valor justo pelo meio do resultado, os custos de transação são diretamente atribuíveis ("VJORA") ao pelo valor justo pelo meio do resultado ("VJRF"). A classificação dos ativos financeiros no modelo de mensuração é determinada pelo tipo de instrumento financeiro e pelo objetivo de investimento e do modelo de negócio da Companhia para a gestão destes ativos financeiros. O modelo de negócios da Companhia para gerenciar ativos financeiros se refere a como ele gerencia seus ativos financeiros para gerar fluxos de caixa. O modelo de negócios determina se os fluxos de caixa resultante do ativo financeiro são recebíveis ou não. Os ativos financeiros são classificados em dois tipos: ativos financeiros classificados e mensurados ao custo amortizado são ativos financeiros "não derivativos" mantidos dentro de um modelo de negócios com o objetivo de manter ativos financeiros "a longo prazo" e ativos financeiros classificados e mensurados ao valor justo pelo meio do resultado são ativos financeiros "derivativos" mantidos dentro de um modelo de negócios com o objetivo de manter ativos financeiros abrangentes são mantidos dentro de um modelo de negócios com o objetivo de manter ativos financeiros para receber fluxos de caixa contratuais e vend-los.

Mensuração subsequente Ativos financeiros ao custo amortizado: Os ativos financeiros ao custo amortizado são aqueles que são adquiridos com o objetivo de mantê-los até o vencimento e cuja análise de redução ao valor recuperável. Ganhos ou perdas não reconhecidos na demonstração de resultado quando o ativo é baixado, modificado ou apresenta redução ao valor recuperável. Os ativos financeiros ao custo amortizado são aqueles que não são classificados como ativos financeiros a ser vendidos antes do vencimento, não são classificados como ativos financeiros a ser vendidos antes do vencimento e não são mensurados ao valor justo por meio de resultados abrangentes. Mudanças no valor contábil são registradas em resultados abrangentes, exceto pelo reconhecimento dos ganhos ou perdas decorrentes da redução ao valor recuperável. Os ganhos ou perdas decorrentes da redução ao valor recuperável são reconhecidos na demonstração de resultado. Quando o ativo financeiro é baixado, os ganhos ou perdas cumulativas que haviam sido reconhecidos em resultados abrangentes são reclassificados do patrimônio líquido para o resultado líquido. Os ganhos ou perdas decorrentes da redução ao valor recuperável desses ativos financeiros são registradas em receitas financeiras usando o método da taxa efetiva de juros.

Valor justo por meio do resultado: Os ativos que não atendem os critérios de classificação de ativos de valor justo por meio do resultado. Eventuais ganhos ou perdas em um investimento em título de dívida que seja subsequentemente mensurado ao valor justo por meio do resultado são reconhecidos no resultado líquido.

Desrescendimento (baixa) de instrumentos financeiros: Um ativo financeiro (ou, quando for o caso, uma parte de um ativo financeiro ou parte de um grupo de ativos financeiros semelhantes) e o passivo financeiro correspondente são desrescendidos quando o titular do ativo reconhece a extinção de seus direitos ou riscos de receber os fluxos de caixa do ativo ou assumiu uma obrigação de pagar integralmente os fluxos de caixa recebidos, sem atrazo significativo a um terceiro nos termos de um contrato de transferência. O desrescendimento ocorre quando o titular do ativo (ou, i) a Companhia não transfere e nem retém substantivamente todos os riscos e benefícios do ativo, ou (ii) a Companhia não transfere o controle do ativo. Quando a Companhia transfere seus direitos de receber os fluxos de caixa de um ativo, mas não transfere e nem retém substantivamente todos os riscos e benefícios da propriedade. Quando a Companhia não transfere nem retém substantivamente todos os riscos e benefícios do ativo, nem transfere o controle do ativo, a Companhia continua a reconhecer o ativo e o passivo correspondente no balanço. Quando a Companhia transfere e também reconhece um passivo associado, o ativo transferido e o passivo associado são mensurados em uma base que reflita os riscos e as obrigações que a Companhia mantém. Com relação aos ativos financeiros avaliados pelo valor justo por meio do resultado, a Companhia reconhece a baixa do ativo financeiro até seis meses após a data com base na experiência histórica de recuperação de ativos.

similares, com relação aos clientes correntistas, a Companhia faz uma avaliação individual sobre a situação financeira de cada um deles, considerando o histórico de relacionamento e o perfil de risco. A Companhia não espera nenhuma recuperação significativa do valor baixado, dada a irrelevância das baixas efetuadas. No entanto, os ativos financeiros baixados podem ainda estar sujeitos à execução de ações judiciais, o que poderia gerar alguma recuperação futura.

Redução ao valor recuperável (impairment) de ativos financeiros: A Companhia avalia as provisões para perdas esperadas de crédito sobre ativos financeiros mensurados ao custo amortizado, considerando o histórico de relacionamento com o cliente, o reconhecimento inicial e ao estimar as perdas de créditos esperadas, a Companhia considera informações razoáveis e passíveis de suporte que são relevantes e disponíveis sem custo ou esforço excessivo para serem obtidas. A Companhia também considera informações disponíveis na literatura histórica da Companhia na avaliação de crédito e considerando informações prospectivas (forward-looking). Quando necessário, a Companhia considera o risco de crédito sobre ativos financeiros avaliados com base em uma estimativa de crédito. A Companhia considera o risco de crédito financeiro não inadimplente quando é pouco provável que o devedor pague integralmente suas obrigações de crédito. Quando há uma estimativa de crédito, a Companhia considera o risco de crédito financeiro não inadimplente quando há uma estimativa de crédito de 60 dias. A Companhia considera que um título de dívida tem um risco de crédito baixo quando sua classificação de risco de crédito é equivalente à definição de risco de crédito baixo da Moody's. Quando não há uma estimativa de crédito, a Companhia, de acordo com o rating de crédito publicado por agências especializadas e renomadas no mercado. As perdas de crédito esperadas para a vida inteira são as perdas esperadas com crédito que resultam de uma estimativa de crédito. Quando não há uma estimativa de crédito, a Companhia considera as perdas de crédito esperadas para 12 meses após a data do crédito que resultam de possíveis eventos de inadimplência dentro de 12 meses após a data do balanço (ou em um período mais curto, caso a Companhia considere que o risco de crédito possa mudar antes de 12 meses). Quando há uma estimativa de perda de crédito esperada de 6 a período contínuo máximo durante o qual a Companhia está exposta ao risco de crédito. Em cada data de balanço, a Companhia avalia se os ativos financeiros são considerados de baixo risco de crédito. Quando não há uma estimativa de crédito, a Companhia considera "problemas de recuperação" quando ocorrem um ou mais eventos com impacto prejudicial nos fluxos de caixa futuros estimados do ativo financeiro. As provisões para perdas com conta a receber de crédito são calculadas com base no risco de crédito estimado para o ativo financeiro. Quando não há uma conclusão leva em consideração que a carteira de recebíveis da Companhia referente às administrações de cartão de crédito possui baixo risco de crédito, considerando o histórico do relacionamento com o cliente e o histórico de inadimplência.

crédito da administração, avaliado pelo mercado. **5.1.2. Passivos financeiros: Reconhecimento inicial e mensuração:** Todos os passivos financeiros são mensurados inicialmente ao seu valor justo, e, no balanço, são avaliados pelo custo amortizado. Os passivos financeiros da Companhia incluem instrumentos financeiros derivativos (Nota 9), operações de arrendamento (Nota 17), fornecedores e operações de risco swap (Nota 18), empréstimos, financiamentos e debêntures (Nota 19) e dividendos a pagar (Nota 23). **Mensuração** Os passivos financeiros são avaliados pelo custo amortizado, com exceção dos passivos financeiros das seguintes categorias: (i) passivos financeiros ao valor justo por meio do resultado; ou (ii) passivos financeiros ao custo amortizado. **Passivos financeiros ao valor justo por meio do resultado:** Um passivo financeiro é classificado como mensurado ao valor justo por meio do resultado quando for classificado como mensurado ao valor justo por meio do resultado em função de sua natureza ou de sua função. Um passivo ao valor justo por meio do resultado líquido, incluindo juros, é reconhecido no resultado. **Passivos financeiros ao custo amortizado:** Outros passivos financeiros são subsequentemente mensurados pelo custo amortizado, calculado pelo método de amortização linear, menos provisões para perdas. Quando não há prejuízo no resultado, Qualquer ganho ou perda no desreconhecimento também é reconhecido no resultado. **Desreconhecimento:** Um passivo financeiro é baixado quando sua obrigação é liquidada, cancelada

desrespecho o passivo original e reconhece um novo passivo financeiro a valor justo baseado nos dados disponíveis no mercado. Quando o valor justo não pode ser determinado com base em dados de mercado, o resultado é determinado com base em técnicas de avaliação apropriadas.

Compensação de instrumentos financeiros: Os ativos ou passivos financeiros são compensados e o valor líquido apresentado no balanço patrimonial quando, e somente quando, a entidade tem uma intenção ou obrigação de realizar ou liquidar o ativo e liquidar o passivo simultaneamente.

5.13. Instrumentos financeiros derivativos: A Companhia manteria instrumentos financeiros derivativos para fins de hedge de risco de câmbio e de risco de preço de commodities. Os derivativos são mensurados inicialmente pelo valor justo. Após o reconhecimento inicial, os derivativos são mensurados pelo valor justo e as variações no valor justo são normalmente registradas no resultado. A Companhia utiliza derivativos para hedge de risco de câmbio e de risco de preço de commodities. O fluxo de caixa associada a transações previstas anteriormente provê, resumos de mudanças nas expectativas de fluxo de caixa e a estratégia de aquisição do instrumento de hedge. A Companhia também gerencia o risco e a estratégia de aquisição do instrumento de hedge. A Companhia também

documenta a relação econômica entre o instrumento de hedge e o item objeto de hedge, incluindo se há expectativa de mudanças nos fluxos de caixa do item objeto de hedge e do instrumento de hedge. Quando o hedge é realizado com derivativos, a documentação deve incluir uma descrição de como o instrumento de hedge flui de caixa, a porção efetiva das variações no valor justo do derivativo e reconciliação em outros resultados abrangentes e apresentada na conta ajuste de avaliação patrimonial. Quando o hedge é realizado com instrumentos não derivativos, a documentação deve incluir resultados abrangentes limitados à mudança cumulativa no valor justo do item objeto de hedge, determinada com base no valor presente, desde o início do hedge. Qualquer porção não efetiva das variações no valor justo do instrumento de hedge deve ser reconhecida no resultado. A Companhia deve apresentar apenas as variações no valor justo do elemento spot dos contratos de hedge a termo como instrumento de hedge nas variações de fluxo de caixa. A mudança no valor justo do elemento futuro de hedge deve ser reconhecida no resultado. Quando o hedge é realizado com derivativos, a documentação deve incluir reconciliação na conta ajuste de avaliação patrimonial no patrimônio líquido. Quando a transação de hedge prevista resulta no reconhecimento subsequente de um item não financeiro, tal como uma venda de ativo não financeiro, a documentação deve incluir reconciliação na conta ajuste de avaliação patrimonial são incluídos diretamente no custo inicial do item não financeiro quando ele é reconhecido. Com relação às outras transações objeto de hedge, o valor acumulado na conta ajuste de avaliação patrimonial deve ser reconhecido no resultado quando o hedge é realizado. Quando o hedge resulta no mesmo período ou em períodos em que os fluxos de caixa futuros esperados são o objeto de hedge afetarem o resultado, Caso o hedge deixe de atender aos critérios de contabilização de hedge, o hedge deve ser descontinuado prospectivamente. Quando a contabilização dos hedges de fluxo de caixa de hedge é descontinuada prospectivamente. Quando a contabilização dos hedges de fluxo de caixa de hedge for descontinuada, o valor que foi acumulado na conta ajuste de avaliação patrimonial permanece no patrimônio líquido até que, para um instrumento de hedge de uma transação que resulte no reconhecimento subsequente de um item não financeiro, o valor acumulado na conta ajuste de reconhecimento inicial ou, contratos de hedge, seja realocado para o resultado no mesmo período ou no período à medida que os fluxos de caixa futuros esperados são o objeto de hedge. Quando o hedge é descontinuado prospectivamente, o valor acumulado na conta ajuste de avaliação patrimonial, os valores que foram acumulados na conta ajuste de avaliação patrimonial e o custo da conta ajuste de avaliação patrimonial são imediatamente reclassificados para o resultado. **5.2 Gestão de Riscos** A Companhia está exposta a diversos riscos, incluindo riscos operacionais e econômico-financeiros. Os riscos estratégicos-operacionais (tais como, entre outros, comportamento de demanda, concorrência e inovação tecnológica) são gerenciados por meio de processos e procedimentos estabelecidos pela Companhia. Os riscos econômico-financeiros referem-se, principalmente, o comportamento de variáveis macroeconômicas, como taxas de câmbio e de juros, bem como as características dos instrumentos financeiros utilizados. A Companhia possui uma estrutura de governança de riscos, sob a coordenação da administração que atua atualmente na gestão operacional.

Demonstrações Financeiras 2025

(Em milhares de Reais)

O quadro a seguir sumaria a natureza e a extensão dos riscos decorrentes de instrumentos financeiros e como a Companhia administra sua exposição.

Risco	Exposição	Metodologia utilizada para o gerenciamento do risco	Gestão
a) Risco de mercado – moeda	Operações comerciais futuras Ativos e passivos financeiros em moeda estrangeira	Análise de sensibilidade	Contratos futuros a termo
a.1) Risco de mercado – taxa de juros	Aplicações financeiras, empréstimos e financiamentos, debêntures e arrendamento com prazo longo Pagamento de longo prazo com taxas variáveis	Análise de sensibilidade	Análise de alavancagem Monitoramento das instituições financeiras Limites de crédito
b) Risco de liquidez	Caixa e equivalentes de caixa, contas a receber de clientes, adiantados, instrumentos financeiros disponíveis a ativos de contratos	Análise de vencimento	Monitoramento dos limites de crédito
c) Risco de liquidez – debêntures e outros passivos	Empréstimos e financiamentos	Avaliação de fluxo	Provisões de fluxo
d) Risco de crédito	Debêntures e outros passivos	Análise de risco de crédito	Divulgas de risco de crédito
e) Riscos de mercado	Risco de mercado reflete os riscos de que o valor justo ou fluxos de caixa de um instrumento financeiro futuro serão afetados por mudanças nas taxas de juro, incluindo risco cambial, risco de taxa de juro e outros riscos de preço. Nesse sentido, a Companhia está exposta a riscos de mercado decorrentes das atividades de seus negócios, envolvendo operações de compra e venda de ativos e passivos financeiros, bem como as mudanças nas taxas de juro.		
a.1) Risco de moeda:	Decorre da possibilidade de oscilações das taxas de câmbio das moedas estrangeiras utilizadas pela Companhia, preponderantemente decorrente de operações de compra e venda de ativos e passivos financeiros em moeda estrangeira. Em 31 de dezembro de 2024 não havia nenhum empréstimo, financiamento ou debênture em moeda estrangeira destinado à importação em aberto. Para proteger as atuais posições do balanço patrimonial da Companhia dos efeitos de risco de moeda, preponderantemente decorrente de operações de compra e venda de ativos e passivos financeiros em moeda estrangeira, a Companhia utiliza derivativos no mercado externo sob sua controlada FSA, os seguintes instrumentos financeiros derivativos são utilizados e compostos pelos saldos apresentados abaixo, em 31 de dezembro de 2024 e 2023:		

Derivativos operacionais (Notional) (NDF)

A Companhia possui instrumentos financeiros derivativos que foram classificados como hedge de fluxo de caixa aplicando-se a contabilização de hedge. O hedge de fluxo de caixa consiste em fornecer proteção para a variável no balanço de caixa atribuíveis a um risco patrimonial associado a um ativo ou passivo decorrente de uma transação de longo prazo, de modo a garantir a capacidade de pagamento de obrigações efetiva das variações no valor justo de derivativos designados e qualificados como hedge de fluxo de caixa e que é registrada como componente de "Outros resultados abrangentes". Em 31 de dezembro de 2025, a perda, líquida de impostos, de R\$ 24.188 (ganho de R\$ 66.599 em 31 de dezembro de 2024). O ganho decorrente de outros resultados abrangentes, líquido de impostos, decorrente da hedge de fluxo de caixa, resultando, para os exercícios finais em 31 de dezembro de 2025 e 2024 não foram apurados ganhos ou perdas decorrentes de parcela não efetiva. Os valores acumulados em "Outros resultados abrangentes" são realizados na demonstração do resultado nos períodos em que o item protegido por hedge afetou o

Instrumento de hedge				Objeto de hedge
Vencimentos	Moeda	Nacional	Valor justo	Operação
21/01/2026 a 22/02/2027	BRL	(1.647.857)	(130.483)	Vencimentos estimados
Total consolidado		(1.647.857)	(130.483)	NDF 21/01/2026 a 22/02/2027

Valor justo: No quadro abaixo, apresentamos o detalhamento dos derivativos mantidos pela Companhia em 31 de dezembro de 2025. Todos têm como finalidade a proteção dos fluxos de caixa contra o risco de oscilação cambial sobre os passivos decorrentes da compra de mercadorias junto a fornecedores associados à Nike Inc.

Derivativo	Consolidado				Contraparte
	Valor principal	Posição comprada ou vendida	Valor justo	Prazo máximo de vencimento	
NDF (6.858)	Comprado	32	19/11/2026	ABC	
NDF (655.514)	Comprado	(40.49)	22/02/2027	Banco	
NDF (155.125)	Comprado	(8.92)	20/08/2026	BTG	
NDF (53.330)	Comprado	(6.76)	21/01/2026	H8BC Brasil	
NDF (66.030)	Comprado	(10.07)	22/02/2027	Volantim	
NDF (177.850)	Comprado	(18.23)	19/11/2026	Volantim	
NDF (186.211)	Vendido	(1.67)	22/02/2027	Banco do Brasil	
NDF 4.113	Vendido	(91)	22/02/2027	ABC	
NDF 92.400	Vendido	1.346	20/08/2026	Bradesco	
NDF 193.340	Vendido	(3.273)	19/11/2026	BTG	
NDF 68	Vendido	(1.03)	22/02/2027	H8BC Brasil	
NDF 38.029	Vendido	(236)	20/08/2026	Itaú	
NDF 40.480	Vendido	(138)	19/11/2026	Santander	
NDF 1.824	Vendido	(3.75)	27/05/2026	Volantim	
NDF 34.576	Vendido	(382)	27/05/2026	Banco do Brasil	

a.) **Risco de taxa de juros:** Decorrer da possibilidade de a Companhia sofrer perdas decorrentes de oscilações de taxas de juros incidentes sobre seus ativos e passivos financeiros. A principal fonte desse risco são os arrendamentos, empréstimos, financiamentos e debêntures, em sua maioria pós-fixados, tomados pela Companhia. As aplicações financeiras são principalmente indexadas ao CDI, reduzindo parcialmente o risco dos empréstimos. Nas demonstrações financeiras, o perfil dos instrumentos financeiros remunerados por juros da Companhia, correspondem a:

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Aplicações financeiras (Nota 6)	286.807	457.957	545.228	865.117
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	(60.702)	(741)	(184.322)	(172.790)
Debitamentos (Nota 19)	(342.259)	(611.258)	(1.173.623)	(1.119.578)
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	(1.245.389)	(1.306.237)	(1.561.774)	(1.604.992)
Total	(1.263.541)	(1.460.237)	(2,374,494)	(2,029,459)

Análise de sensibilidade: O risco da Companhia decorre das operações com aplicações financeiras e empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamentos atrelados ao CDI. Em 31 de dezembro de 2025 a Companhia efetuou testes de sensibilidade para os cenários adversos e favoráveis dos juros (CDI). Para análise de sensibilidade, a Companhia utilizou o CDI do índice DI da B3 (14,90% anual), os cenários consideram variações de 25% e 50% respectivamente do CDI.

		Controladora			
		Aumento dos juros		Redução dos juros	
		Possível (+)	Remoto (-)	Possível (+)	Remoto (-)
	31/12/2025	25%	50%	25%	50%
Aplicações financeiras (Nota 6)	286.807	42.734	53.418	64.101	21.367
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	(60.702)	(9.245)	(11.306)	(13.568)	(4.523)
Debitantes (Nota 19)	(342.529)	(50.997)	(63.746)	(76.496)	(25.499)
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	(1.245.389)	(185.653)	(231.954)	(273.345)	(92.682)
		Consolidado			
		Aumento dos juros		Redução dos juros	
		Possível (+)	Remoto (-)	Possível (+)	Remoto (-)

	31/12/2025	Provável	25%	50%	-25%	-50%
Aplicações financeiras (Nota 6)	545.228	81.239	101.549	121.859	60.929	40.620
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	(184.322)	(27.464)	(34.330)	(41.196)	(20.598)	(13.732)
Debitantes (Nota 19)	(173.623)	(174.870)	(218.588)	(262.305)	(131.151)	(87.435)
Arendamentos a pagar (Nota 17)	(4.561.774)	(232.704)	(200.880)	(349.055)	(174.528)	(116.350)

b) Risco de crédito: Risco de crédito é o risco de prejuízo financeiro da Companhia caso um cliente ou contraparte em um instrumento financeiro falhe em cumprir com suas obrigações contratuais, que surgem principalmente dos recebíveis originados em sua grande maioria por clientes do varejo e do atacado e por aplicações financeiras. As vendas da Companhia em lojas ou na plataforma digital são efetuadas por meio de cartão de crédito ou pagamento à vista, pix, boleto bancário, dinheiro ou cartão

O debitto, e as vendas da atacadora são via boleto registrado. O risco de crédito da Companhia está presente nos recebíveis da administração pública do cartão de crédito, responsáveis por 97,0% (87,2% em dezembro de 2020) das operações de crédito. Os inadimplidos representam 1,6% (1,6%) dos créditos, sendo que o saldo líquido é responsável por 30,3% (12,8% em 31 de dezembro de 2020). Historicamente, a Companhia registra uma provisão para perda do valor recuperável de ativos financeiros somente para as operações de crédito com prazo superior a 12 meses. A Companhia não possui um modelo específico para avaliar o risco de cartão de crédito contendo baixo risco de crédito desfeitos compatíveis considerando o relacionamento com a Companhia (não há histórico de perda) e o rating de crédito avaliado pelo mercado. No entanto, a Companhia considera que os dados históricos de inadimplência são suficientes para estabelecer uma vez que, após a nova avaliação da Companhia é de que todo o saldo de recebíveis com baixo risco de crédito, ou seja, aqueles com classificação de "A" ou melhor, não apresentam risco de crédito relevante. Devido à caracterização de seu negócio a Companhia não possui níveis diferenciados de risco de crédito dos seus clientes, pois todos os clientes possuem o mesmo perfil de risco de crédito, independente de serem pessoas físicas ou jurídicas de direito privado. A tabela que fornece informações sobre a exposição ao risco de crédito e perdas de crédito esperadas de conta a receber em 31 de dezembro de 2025 e 2024 é demonstrada na Nota 14 - Riscos Financeiros. A Companhia também mantém uma política de gestão de risco de crédito baseada no monitoramento financeiro de baixo risco, avaliadas por agências de rating ou em outras instituições que estejam investidas como garantia para linhas de crédito. Os valores contábeis dos ativos financeiros representam a exposição máxima do risco. A exposição máxima do risco do crédito na data da elaboração do balanço patrimonial é apresentada na Tabela 1.

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Caixa e bancos (Nota 6)	8.163	9.558	11.460	35.305
Meios de pagamento (Nota 6)	216	254	30.781	44.956
Aplicações financeiras (Nota 6)	286.807	457.957	545.228	865.117
Contas a receber (Nota 7)	1.271.938	1.033.753	2.485.095	1.726.122
Outros ativos (Nota 11)	55.863	38.565	236.538	138.084
Depósitos jurídicos (Nota 13)	163.938	150.929	644.171	611.063

c) Risco de liquidez: Risco de liquidez é o risco em que a Companhia possa eventualmente encontrar dificuldades em cumprir com as obrigações associadas com suas passagens financeiras, com o pagamento de dividendos aos acionistas e com o pagamento de obrigações de longo prazo. O risco de liquidez é de parâmetros, o pagamento de suas obrigações, motivo pelo qual tem por objetivo manter disponibilidade em caixa para cumprimento de suas obrigações de curto prazo, sob condições normais e de estresse, sem causar perdas inaceitáveis ou com risco de prejudicar a reputação da Companhia. A Companhia monitora também o nível esperado de entradas de caixa proveniente das contas a receber de clientes e outros recebíveis em conjunto com as saídas esperadas de caixa relacionadas às obrigações de curto prazo. Em 31 de dezembro de 2020, os fluxos de caixa expendidos provenientes das operações de longo prazo foram de R\$ 2.786,92 milhões, o que representa o vencimento dentro de dois meses para R\$ 972,59 mil. (R\$ 1.091,45 em 31 de dezembro de 2020).

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2021
• Obrigações a curto prazo	2.403.811	2.260.440	1.171.295	1.200.324
• Cotas e equivalentes de cotas (Notas 6)	295.186	667.467	587.649	945.395
• Contas a receber (Nota 7)	1.271.198	1.033.753	2.485.095	1.726.262
• Outros créditos e débitos financeiros – ativo (Nota 8)	1.000.000	1.000.000	1.000.000	1.000.000
Total	(836.468)	(563.919)	(1.100.389)	(405.332)
• do patrimônio líquido	24%	24%	32%	32%
Índice de endividamento líquido	24%	24%	32%	32%

Exposição ao risco de liquidez: A seguir, estão os vencimentos contratuais de passivos financeiros decorrentes das demonstrações financeiras. Estes valores representam o montante nominal devido, não os pagamentos de juros contratuais e excluem o impacto dos acordos de compensação. A Companhia acredita que não há problemas em honrar os vencimentos de curto prazo. Praticamente todos os pagamentos de longo prazo são feitos sob condições favoráveis, com prazos de vencimento de longo prazo, mesmo as parceladas, tem potencial de serem recebidas à vista, por meio de vendas das CDTs e recebíveis. A maior parte dos empréstimos, financiamentos e débitos estão no longo prazo, com vencimentos consolidado a ser liquidado a partir de 12 meses, e custo médio aproximado de CDI + 1,35% anual.



SBF COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.

CNPJ 06.347.409/0001-65

*continuação



Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

31 de dezembro de 2025	Controladora						Mais que 5 anos
	Valor contábil	Fluxos de caixa contratuais ou menos	2 meses a 12 meses	1 a 2 anos	2 a 5 anos	5 anos	
Passivos financeiros não derivativos							
Fornecedores (Nota 18)	1.048.156	1.048.156	293.037	755.118	-	-	-
Fornecedores - risco sacado (Nota 19)	84.325	84.325	55.654	28.671	-	-	-
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	60.702	73.077	5.282	24.902	27.163	15.730	-
Debitantes (Nota 19)	342.259	383.715	94.347	195.405	178.963	-	-
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	1.245.389	1.857.607	80.485	237.658	523.766	393.922	621.776
Outras contas a pagar (Nota 21)	71.932	71.932	1.580	19.623	10.201	40.528	-
Outras contas a pagar (Nota 25)	132.001	132.001	132.001	-	-	-	-
Total	2.984.763	3.650.812	577.386	1.281.377	740.993	450.180	621.776

31 de dezembro de 2024	Controladora						Mais que 5 anos
	Valor contábil	Fluxos de caixa contratuais ou menos	2 meses a 12 meses	1 a 2 anos	2 a 5 anos	5 anos	
Passivos financeiros não derivativos							
Fornecedores (Nota 18)	816.860	816.860	616.953	199.907	-	-	-
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	52.217	52.217	19.021	33.196	-	-	-
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	741	757	511	246	-	-	-
Debitantes (Nota 19)	611.258	700.681	12.443	313.412	197.760	177.066	-
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	1.306.237	1.781.779	44.095	229.035	520.050	412.736	575.863
Impostos parcelados (Nota 21)	73.606	73.606	2.730	10.063	8.459	22.076	30.278
Outras contas a pagar (Nota 21)	82.217	82.217	82.217	-	-	-	-
Outras contas a pagar (Nota 25)	2.949.136	3.514.117	783.970	785.659	726.269	611.878	606.141
Total	5.882.205	6.950.907	1.542.078	1.097.732	1.380.298	1.004.911	844.610

31 de dezembro de 2025	Controladora						Mais que 5 anos
	Valor contábil	Fluxos de caixa contratuais ou menos	2 meses a 12 meses	1 a 2 anos	2 a 5 anos	5 anos	
Passivos financeiros não derivativos							
Fornecedores (Nota 18)	1.742.220	1.742.220	1.626.687	115.533	-	-	-
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	84.325	84.325	55.654	28.671	-	-	-
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	184.322	220.558	16.678	77.811	84.337	41.734	-
Debitantes (Nota 19)	1.173.623	1.525.140	51.328	414.372	412.890	646.550	-
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	1.561.774	2.339.590	57.106	291.892	641.771	497.746	811.011
Impostos parcelados (Nota 21)	242.275	242.275	3.938	65.843	32.049	90.001	50.984
Outras contas a pagar (Nota 21)	255.862	255.862	243.582	12.080	-	-	-
Outras contas a pagar (Nota 25)	5.844.001	6.410.130	2.094.855	1.005.202	1.171.047	1.276.031	861.995
Total	10.913.537	12.547.095	3.949.785	1.607.732	2.034.220	1.728.336	913.586

31 de dezembro de 2024	Controladora						Mais que 5 anos
	Valor contábil	Fluxos de caixa contratuais ou menos	2 meses a 12 meses	1 a 2 anos	2 a 5 anos	5 anos	
Passivos financeiros não derivativos							
Fornecedores (Nota 18)	1.120.582	1.120.582	898.250	222.332	-	-	-
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	52.217	52.217	19.021	33.196	-	-	-
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	172.790	212.304	12.374	56.207	61.838	81.885	-
Debitantes (Nota 19)	1.119.578	1.304.851	57.106	425.590	458.942	336.313	-
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	1.604.992	2.218.675	51.328	270.918	619.392	501.307	575.874
Impostos parcelados (Nota 21)	239.571	239.571	8.015	36.489	40.126	85.406	69.535
Outras contas a pagar (Nota 21)	207.757	207.757	207.757	-	-	-	-
Outras contas a pagar (Nota 25)	4.517.488	5.385.361	1.524.708	1.071.732	1.180.298	1.004.911	844.610
Total	10.913.537	12.547.095	3.949.785	1.607.732	2.034.220	1.728.336	913.586

Os fluxos de entradas/saídas divulgados na tabela acima, representam os fluxos de caixa contratuais não descontados relacionados aos passivos financeiros que normalmente não são encerrados antes do vencimento contratual. A divulgação apresenta os impactos dos fluxos de caixa contratuais para derivativos que são liquidados em caixa com base em sua exposição líquida e fluxos de caixa bruto de entradas e saídas para os derivativos que têm liquidação simultânea bruto pelo valor contábil. Os objetivos da Companhia ao administrar seu capital são os de salvaguardar a capacidade de continuidade da Companhia para eleger retorno aos acionistas e beneficiários às outras partes interessadas, além de manter uma estrutura de capital ideal para reduzir esse custo. A gestão de capital considerando os montantes consolidados da Companhia. Para manter ou ajustar a estrutura de capital da Companhia, a administração pode, entre outros casos em que se considere necessário, emitir ou aprovar, reter a política de pagamento de dividendos, desenvolver capital aos acionistas ou, ainda, emitir novas ações ou vender ativos para reduzir, por exemplo, o nível de endividamento. Condizente com outras empresas do setor, a Companhia monitora o capital com base no índice de alavancagem financeira. Esse índice corresponde à dívida líquida expressa como percentual do capital total. A dívida líquida, por sua vez, corresponde ao total de empréstimos e debêntures (incluindo empréstimos de curto e longo prazos, conforme demonstrado no balanço patrimonial consolidado), subtrahido do montante de caixa e equivalentes de caixa. O capital total é apurado através da soma do patrimônio líquido, conforme demonstrado no balanço patrimonial, com a dívida líquida.

Capital total
18.23% 10.18%

Índice de alavancagem financeira

Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia apresentou capital circulante líquido consolidado de R\$ 2.022.845 (R\$ 1.918.507 em 31 de dezembro de 2024) e lucro antes dos impostos consolidado de R\$ 670.286 (R\$ 511.103 em 31 de dezembro de 2024). **5.2.3. Estimativa do valor justo:** Pressupõe-se que os saldos das contas a receber de clientes e contas a pagar aos fornecedores pelo valor contábil, menos a perda (impairment) no caso de contas a receber, estejam próximos de seus valores justos. A tabela abaixo classifica os ativos e passivos contabilizados ao valor justo de acordo com o método de avaliação. Os diferentes níveis foram definidos como segue: **Nível 1** - Preços cotados (não ajustados) em mercados ativos para ativos e passivos idênticos; **Nível 2** - Inputs, exceto preços cotados, no Nível 1, que são observáveis para os ativos e passivos, incluindo preços e indicadores de mercado (derivado de preços); **Nível 3** - Inputs, para ativos ou passivos, que não são baseados em dados observáveis de mercado (inputs não observáveis). **Valor justo versus valor contábil** - Consolidado: Para todas as operações a administração considera que o valor justo se equipara ao valor contábil, uma vez que para essas operações o valor contábil reflete o valor de liquidação naquela data. Os empréstimos, financiamentos e debêntures são mantidos atualizados monetariamente com base em taxas de juros contratadas de acordo com as condições iguais de mercado e, portanto, os saldos a pagar nas datas dos balanços aproximam-se substancialmente dos valores de mercado, mesmo aqueles classificados como "não circulantes", considerando-se a modalidade dos correspondentes empréstimos e financiamentos. A Companhia possui aplicações financeiras em títulos de renda fixa de curto prazo que são realizadas em instituições financeiras tradicionais e são considerados ao valor justo. A tabela abaixo demonstra em resumo os ativos e passivos financeiros mensurados a valor justo no balanço patrimonial da Companhia, incluindo seus níveis na hierarquia do valor justo entre 31 de dezembro de 2025 e 2024.

Ativos	Controladora			
	Hierarquia de valor justo	31/12/2025	31/12/2024	Custo amortizado
Caixa e bancos (Nota 6)	-	8.163	-	8.163
Meios de pagamento (Nota 6)	-	216	-	216
Aplicações financeiras (Nota 6)	Nível 2	457.957	286.807	-
Contas a receber (Nota 7)	-	1.271.938	-	1.271.938
Depósitos judiciais (Nota 13)	-	163.938	-	163.938
Total	-	1.721.062	286.807	1.442.355
Passivos				
Fornecedores (Nota 18)	-	1.048.156	-	1.048.156
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	-	84.325	-	84.325
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	-	60.702	-	60.702
Debitantes (Nota 19)	-	342.259	-	342.259
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	-	1.245.389	-	1,245.389
Impostos parcelados (Nota 21)	-	71.932	-	71,932
Total	-	2.852.762	-	2,852,762

Ativos	Controladora			
	Hierarquia de valor justo	31/12/2025	31/12/2024	Custo amortizado
Caixa e bancos (Nota 6)	-	9.558	-	9.558
Meios de pagamento (Nota 6)	-	254	-	254
Aplicações financeiras (Nota 6)	Nível 2	457.957	286.807	-
Contas a receber (Nota 7)	-	1.033.753	-	1,033,753
Depósitos judiciais (Nota 13)	-	150.928	-	150,928
Total	-	1.652.451	457.957	1,194,484
Passivos				
Fornecedores (Nota 18)	-	816.860	-	816,860
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	-	52.217	-	52,217
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	-	741	-	741
Debitantes (Nota 19)	-	611.258	-	611,258
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	-	1.306.237	-	1,306,237
Impostos parcelados (Nota 21)	-	73.606	-	73,606
Total	-	2.869.819	-	2,869,819

Ativos	Controladora			
	Hierarquia de valor justo	31/12/2025	31/12/2024	Custo amortizado
Caixa e bancos (Nota 6)	-	11.460	-	11,460
Meios de pagamento (Nota 6)	-	30.781	-	30,781
Aplicações financeiras (Nota 6)	Nível 2	545.228	545.228	-
Contas a receber (Nota 7)	-	2.485.095	-	2,485,095
Depósitos judiciais (Nota 13)	-	1.395	-	1,395
Total	-	3.178.130	546.623	3,171,507
Passivos				
Fornecedores (Nota 18)	-	1.742.220	-	1,742,220
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	-	84.325	-	84,325
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	-	184.322	-	184,322
Debitantes (Nota 19)	-	1.173.623	-	1,173,623
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	-	1.561.774	-	1,561,774
Impostos parcelados (Nota 21)	-	242.275	-	242,275
Total	-	5.120.417	131.878	4,988,539

Hierarquia de valor justo	Consolidado			
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Caixa e bancos (Nota 6)	-	35.305	-	35,305
Meios de pagamento (Nota 6)	-	44.560	-	44,560
Aplicações financeiras (Nota 6)	Nível 2	865.117	865.117	-
Contas a receber (Nota 7)	-	1.726.262	-	1,726,262
Depósitos judiciais (Nota 13)	-	165.816	-	165,816
Total	-	3.445.519	1.030.933	2,417,586
Passivos				
Fornecedores (Nota 18)	-	1.120.583	-	1,120,583
Fornecedores - risco sacado (Nota 18)	-	52.217	-	52,217
Empréstimos e financiamentos (Nota 19)	-	127.790	-	127,790
Debitantes (Nota 19)	-	1.119.578	-	1,119,578
Arrendamentos a pagar (Nota 17)	-	1.604.992	-	1,604,992
Impostos parcelados (Nota 21)	-	239.571	-	239,571
Total	-	4.310.304	573	4,309,731

6. CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA

6.1. Política contábil: Caixa e equivalentes de caixa incluem o caixa, os depósitos bancários e outros investimentos de curto prazo de alta liquidez, com vencimentos originais de até três meses, e com risco insignificante de mudança de valor e são utilizados na gestão das obrigações de curto prazo. As aplicações financeiras são prontamente convertíveis em caixa e estão sujeitas a risco insignificante de mudança de valor, são representadas por Certificados de Depósito Bancário - "CDB" remunerados por taxas que variam aproximadamente em 95,2% da variação do Certificado de Depósito Interbancário - "CDI" para aplicações diárias (97,1% em 31 de dezembro de 2024).

6.2. Composição:

Hierarquia de valor justo	Consolidado			
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Caixa	5.081	5.181	7.833	7.144
Bancos	2.082	4.397	3.627	28.161
Meios de pagamento (a)	216	254	30.781	43.967
Aplicações financeiras	286.807	457.957	545.228	865.117
Total	295.186	457.789	587.468	945.378

(a) Meios de pagamento referem-se às carteiras digitais utilizadas em transações financeiras eletrônicas para recebimento de recursos nas operações de vendas de mercadorias que possuem liquidez imediata.

7. CONTAS A RECEBER

7.1. Política contábil: Contas a receber de clientes correspondem aos valores a receber pela venda de mercadorias ou prestação de serviços no curso normal das atividades da Companhia. A Companhia mantém as contas a receber de clientes com o objetivo de arrecadar fluxos de caixa contratuais e, portanto, essas contas são, inicialmente, reconhecidas pelo valor justo e, subsequentemente, mensuradas pelo custo amortizado com o uso do método da taxa efetiva de juros, deduzidas das provisões para perdas. Se o prazo de recebimento é equivalente a um ano ou menos, as contas a receber são classificadas no ativo circulante. Caso contrário, estão apresentadas no ativo não circulante.

7.2. Composição:

Hierarquia de valor justo	Consolidado			
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Administradora de cartão de crédito (a)	1.021.411	866.244	1.623.453	1.392.681
Contas a receber - atacado/serviços	399	571	5.693	17.035
Contas a receber atacado - marketplace (b)	6.449	815	11	23.520
Provisão para perda esperada das contas a receber (c)	(3)	(1.708)	(137)	(137)
Subtotal	1.028.266	870.633	1.637.606	1.596.883
Contas a receber - partes relacionadas (Nota 24) (e)	243.673	153.123	812.458	129.372
Total	1.271.938	1.033.753	2.450.064	1.726.262

(a) Refere-se ao saldo a receber de administradoras de cartões de crédito que está distribuído em diversas operações de crédito. (b) Refere-se ao saldo a receber pelas vendas por meio de plataformas digitais de terceiros. (c) Em 2025, o saldo consolidado foi impactado pelas transações de compra e venda de mercadorias da controlada Filia com a empresa relacionada Premier (Nota 3). As movimentações na provisão para perda esperada são constituídas com base na perda de crédito esperada das vendas ao atacado.

Saldo inicial em 1º de janeiro	Controladora			
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Contas a receber	(1.613)	-	(137)	(872)
Reversões	157	-	1.650	1.624
Perda efetiva	489	-	1.708	1.370
Total	1.028.266	870.633	1.637.606	1.596.883

A provisão para perda esperada da controladora no exercício findo em 31 de dezembro de 2025 está demonstrada abaixo:

Saldo contábil	Controladora			
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
(%) Taxa média de provisões para perda esperada	0,05%	0,05%	(3)	Não
Com problemas de recuperação	0,00%	0,00%	(3)	Não
Total	1.028.266	870.633	1.637.606	1.596.883

A provisão para perda esperada da controladora nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024 está demonstrada abaixo:

||
||
||

provação do resultado da Companhia relativo ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2025.



SBF COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.

CNPJ 06.347.409/0001-65

★ continuação



Diretoria

Gustavo Furtado - CEO



Declaração da Diretoria sobre as Demonstrações Financeiras

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance.

Em conformidade com o inciso VI do artigo 27 da Resolução CVM N° 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu as demonstrações financeiras da Companhia referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, concordando e autorizando sua publicação nesta data.



Pareceres e Declarações/Declaração dos Diretores sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Em conformidade com o inciso V do artigo 27 da Resolução CVM N° 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu o conteúdo e a conclusão expresso no relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras da Companhia referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, emitido nesta data.



Declaração da Diretoria sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance.

A Diretoria declara que concorda com o conteúdo e a conclusão expressos no referido relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Companhia.

São Paulo, 6 de março de 2026

Gustavo Furtado - Diretor Presidente

José Luis Salazar - Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

Daniel Siqueira - Diretor Jurídico e Compliance



Relatório dos Auditores Independentes sobre as Demonstrações Financeiras Individuais e Consolidadas

As Administradoras e Acionistas

SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A.

Opinião

Examinamos as demonstrações financeiras individuais da SBF Comércio de Produtos Esportivos S.A. ("Companhia"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2025 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, assim como as demonstrações financeiras consolidadas da Companhia e suas controladas ("Consolidado"), que compreendem o balanço patrimonial consolidado em 31 de dezembro de 2025 e as respectivas demonstrações consolidadas do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia e da Companhia e suas controladas em 31 de dezembro de 2025, o desempenho de suas operações e os seus respectivos fluxos de caixa, bem como o desempenho consolidado de suas operações e os seus fluxos de caixa consolidados para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nessas responsabilidades, em conformidade com tais normas, está descrita na seção intitulada "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas". Somos independentes em relação à Companhia e suas controladas, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, aplicáveis a auditorias de demonstrações financeiras de entidades de interesse público e em conformidade com as demais responsabilidades éticas contidas nessas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Principais Assuntos de Auditoria

Principais Assuntos de Auditoria (PAAs) são aqueles que, em nosso julgamento profissional, foram os mais significativos em nossa auditoria do exercício corrente. Esses assuntos foram tratados no contexto de nossa auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas e como um todo e na formação de nossa opinião sobre essas demonstrações financeiras individuais e consolidadas e, portanto, não expressamos uma opinião separada sobre esses assuntos.

Porque é um PAA

Recuperabilidade do saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos (Nota 12.2)

A Companhia e sua controlada possuem saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos provenientes de diferenças temporárias, prejuízos fiscais e bases negativas de contribuição social no valor total, líquido dos saldos passivos, de R\$ 600.548 mil.

As projeções de resultados tributáveis futuros consideram premissas e estimativas, tais como o prazo estimado de realização, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem, conforme divulgado na Nota 12.2. O valor provável de realização dos ativos fiscais diferidos reconhecidos pode variar em função da realização de diferentes premissas nas projeções dos resultados tributáveis futuros.

Dado a relevância do saldo e a subjetividade envolvida na definição de premissas e estimativas, consideramos este tema como um principal assunto em nossa auditoria.

Provisões para riscos administrativos e judiciais na área tributária (Nota 13.2(c))

A Companhia e sua controlada são parte em diversos processos judiciais e administrativos relativos a assuntos na área tributária, que surgem no curso normal de seus negócios, e envolvem discussões em diversas esferas, para as quais a administração constituiu provisões no valor total de R\$ 102.769 mil, em 31 de dezembro de 2025.

A determinação do valor da provisão, bem como dos passivos contingentes tributários divulgados na Nota 13.2(c), depende de julgamentos críticos da administração quanto ao prognóstico de perda e valor de liquidação.

Considerando a complexidade do ambiente tributário, dos valores em discussão e a relevância dos efeitos fiscais, qualquer mudança de prognóstico e/ou julgamento pode trazer impacto relevante nas demonstrações financeiras da Companhia e suas controladas. Por esses motivos, consideramos este assunto como um principal assunto em nossa auditoria.

Outros assuntos - Demonstrações do Valor Adicionado

As Demonstrações do Valor Adicionado (DVA), individuais e consolidadas, referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, elaboradas sob a responsabilidade da administração da Companhia e apresentadas como informações suplementares para fins das normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards), foram submetidas a procedimentos de auditoria executados em conjunto com as demonstrações financeiras da Companhia. Para a formação de nossa opinião, avaliamos se essas demonstrações estão conciliadas com as demonstrações financeiras e registros contábeis, conforme aplicável, e se a sua forma e conteúdo estão de acordo com os critérios definidos no Pronunciamento Técnico CPC 09 - "Demonstrações

José Luis Salazar - CFO



Contadora

Ana Mota - CRC 1SP328090/O-1

do Valor Adicionado". Em nossa opinião, essas demonstrações do valor adicionado foram adequadamente elaboradas, em todos os aspectos relevantes, segundo os critérios definidos nesse Pronunciamento Técnico e são consistentes em relação às demonstrações financeiras individuais e consolidadas tomadas em conjunto.

Outras informações que acompanham as demonstrações financeiras individuais e consolidadas e o relatório do auditor

A administração da Companhia é responsável por essas outras informações que compreendem o Relatório da Administração. Nossa opinião sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas não abrange o Relatório da Administração e não expressamos qualquer forma de conclusão de auditoria sobre esse relatório.

Em conexão com a auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, nossa responsabilidade é a de ler o Relatório da Administração e, ao fazê-lo, considerar se esse relatório está, de forma relevante, inconsistente com as demonstrações financeiras ou com nosso conhecimento obtido na auditoria ou, de outra forma, aparenta estar distorcido de forma relevante. Se, com base no trabalho realizado, concluímos que há distorção relevante no conteúdo do Relatório da Administração, devemos expressar uma opinião reservada ou negativa sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações financeiras individuais e consolidadas

A administração da Companhia é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações financeiras individuais e consolidadas de acordo com as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB), e pelos controles internos que ela determinou como necessários para permitir a elaboração de demonstrações financeiras livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro.

Na elaboração das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, a administração é responsável pela avaliação da capacidade de a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações financeiras, a não ser que a administração pretenda liquidar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações. Os responsáveis pela governança da Companhia são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações financeiras.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas

Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações financeiras individuais e consolidadas, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas não uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectam as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas informações das demonstrações financeiras.

Como parte de uma auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos

• Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas, independentemente se causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, bem como obtemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o ato de burlar os controles internos, conluio, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais.

• Obtemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejamos procedimentos de auditoria apropriados às circunstâncias, mas não com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Companhia e suas controladas.

• Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela administração.

• Concluímos sobre a adequação do uso, pela administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levantar dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Companhia e suas controladas, em seu conjunto. Se concluímos que existe incerteza relevante, devemos chamar atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações financeiras individuais e consolidadas ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, a não mais se manter em continuidade operacional.

• Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações financeiras individuais e consolidadas, inclusive as divulgações e se essas demonstrações financeiras representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada.

• Planejamos e executamos a auditoria do grupo para obter evidência de auditoria apropriada e suficiente referente às informações financeiras das entidades e unidades de negócio do grupo como base para formar uma opinião sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas. Somos responsáveis pela direção, supervisão e revisão do trabalho de auditoria realizado para os propósitos da auditoria do grupo e, consequentemente, pela opinião de auditoria.

Comunicamos-nos com os responsáveis pela governança a respeito, entre outros aspectos, do alcance e da época dos trabalhos de auditoria planejados e das constatações significativas de auditoria, inclusive as deficiências significativas nos controles internos que, eventualmente, tenham sido identificados.

Fornecemos também aos responsáveis pela governança declaração de que cumprimos com as exigências éticas relevantes, incluindo os requisitos aplicáveis de independência, e comunicamos todos os eventuais relacionamentos ou assuntos que poderiam afetar, consideravelmente, nossa objetividade em relação ao trabalho de auditoria, as ações tomadas para eliminar ameaças à nossa independência ou salvaguardas aplicadas.

Dos assuntos que foram objeto de comunicação com os responsáveis pela governança, determinamos aqueles que foram considerados como mais significativos na auditoria das demonstrações financeiras do exercício corrente e que, de maneira, constituem os Principais Assuntos de Auditoria.

Devemos nos assegurar em nosso relatório de auditoria, a menos que lei ou regulamentação tenha proibido divulgação pública do assunto, ou quando, em circunstâncias extremamente raras, determinamos que o assunto não deve ser comunicado em nosso relatório por suas consequências adversas de tal comunicação podem, dentro de uma perspectiva razoável, superar os benefícios da comunicação para o interesse público.



PricewaterhouseCoopers

Auditoria Independente Ltda.

CRC 000101600-5

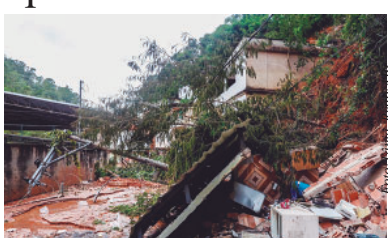
São Paulo, 09 de março de 2026

Rodrigo Lobenstein Marcati

Contador

CRC MG0011301/O-2

Governo libera R\$ 7,3 mil para famílias atingidas por chuvas em MG



O governo federal publicou duas medidas provisórias (MPs) para ajudar famílias e empresas afetadas pelas fortes chuvas em Minas Gerais. Uma delas é a Medida Provisória nº 1.338/2026, que prevê apoio às famílias atingidas com o pagamento de R\$ 7,3 mil, em parcela única, preferencialmente destinado à mulher.

Segundo o ministro da Casa Civil, Rui Costa, em visita na segunda-feira (9) a Juiz de Fora e Ubá, o auxílio é destinado para as famílias que perderam seus bens parcial ou totalmente e que sejam cadastradas pelas prefeituras.

Além disso, para ter acesso ao recurso, é necessário morar em município que tenha tido o estado de calamidade pública reconhecido pelo Ministério da Integração e do Desenvolvimento Regional (MIDR).

A Medida Provisória nº 1.337/2026 abre linha de crédito de até R\$ 500 milhões para apoiar empresas mineiras afetadas

Valor mínimo por corrida ou entrega é ponto sensível na regulamentação de apps

O valor mínimo por corrida ou por entrega previsto no projeto de regulamentação do trabalho por aplicativos é o ponto mais sensível do texto em tramitação na Câmara dos Deputados.

Os R\$ 8,50 por deslocamento são alvo de críticas de trabalhadores, que querem também a garantia de uma remuneração por quilômetro, e das empresas, que veem um tabeleamento com potencial para drenar os lucros da atividade.

Na primeira semana de trabalhos em Brasília, no início de fevereiro, o presidente da Câmara, deputado federal Hugo Motta (Republicanos-PB), recebeu grupos que representam os interesses de restaurantes, de aplicativos e de empresas de tecnologia que podem passar a ser enquadradas pela proposta.

Estavam com ele os deputados Joaquim Passarinho (PL-PA) e Augusto Coutinho (Republicanos-PB), respectivamente presidente da comissão especial que discute o tema e relator do projeto de lei.

Os três ouviram reclamações em diversas frentes. O valor mínimo de R\$ 8,50 apareceu em todas elas.

A Abrasel (Associação Brasileira de Bares e Restaurantes) diz que a criação de um piso nacional "agrade um mercado caracterizado por baixo ticket". Segundo a entidade, 65% dos pedidos despachados por restaurantes para entrega custam menos de R\$ 60.

Um dos argumentos de empresários que se opõem ao relatório de Coutinho é o de que o piso vai achatarr os ganhos e terá como consequência a redução no volume de pedidos, pois esses passarão a ser mais caros. Com menos pedidos, faltará trabalho

para os entregadores.

Edgar Francisco da Silva, conhecido como Gringo, presidente do trabalho da AmaBr (Associação dos Motofretistas Autônomos), afirma que o argumento é um tipo de terrorismo econômico. "Para nós, é apenas um teatro", afirma.

Na avaliação dele, as empresas do setor acumulam anos de bons resultados e poderiam absorver pagamentos maiores.

Entre os trabalhadores, os sentimentos são difusos e tanto governo e empresas têm dificuldades de medir o nível de apoio ou de rejeição ao desenho do relatório na comissão especial. "Está muito solto ainda e dá muita liberdade para as plataformas e poucas garantias para nós", diz Gringo.

Motoboy há 25 anos, ele integra a Anea (Aliança Nacional dos Entregadores por Aplicativos), um coletivo de lideranças, e esteve em mesas de discussões sobre o tema no Palácio do Planalto.

Para Gringo, a remuneração precisa previr, além de um valor por quilômetro, o tempo de espera e um pagamento proporcional em rotas compartilhadas, ou seja, quando várias entregas são incluídas na mesma corrida. Como está, diz ele, o projeto favorece apenas as empresas.

Ele também considera uma derrota a previsão de que o trabalho dos entregadores e motoristas passe a ser lido como plataforma e de "natureza não subordinada e sem vínculo".

"As plataformas fazem subordinação. Em uma relação desse tipo [como previsto no projeto], a pessoa não vai poder buscar a Justiça do Trabalho", diz Gringo.

Em rede social, Alessandro Sorriso, da AmaDef (Associação dos Motofretistas Autônomos

do Distrito Federal), defende que seja votado o projeto de lei encabeçado por Gringo, presidente do trabalho da AmaBr (Associação dos Motofretistas Autônomos), afirma que o argumento é um tipo de terrorismo econômico. "Para nós, é apenas um teatro", afirma.

Hoje na Secretaria-Geral da Presidência, Boulos coordenou um grupo de trabalho com diversas pastas para chegar a um texto viável. Uma regra de proteção para esses trabalhos está nas prioridades do ano eleitoral.

O texto que Boulos apresentou ao Congresso no ano passado trata apenas de entregas e prevê o pagamento de R\$ 10 por corridas de até 4 quilômetros, no caso dos carros e motos, e de até 3 quilômetros para bicicletas. No caso de distâncias superiores, haveria o pagamento de R\$ 2,5 por quilômetro excedente e R\$ 0,60 por minuto de atraso.

No texto de Augusto Coutinho, os R\$ 10 foram reduzidos para R\$ 8,50, porque, segundo o relator, o valor era muito alto em capitais e cidades menores. Ele não descarta incluir no texto a previsão de mais de um piso de modo a adequar o valor às diferentes realidades regionais.

Também deve cair o relatório o veto ao cadastro de trabalhadores que tenham antecedentes criminais. Aplicativos como o iFood, líder de mercado na entrega de refeições, é contrário à restrição, por considerar que a atividade funciona como reinserção de egressos do sistema prisional.

Entidades empresariais chegaram a dizer para o relator que a criação de um valor mínimo é institucional. "Não sei se é, mas mandei consultar e pedi que eles mostrassem", diz Coutinho.

Nesta terça (10), o relator se reunirá com os presidentes da Câmara e da comissão especial para definir o texto de consenso a ser votado no colegiado, etapa

que antecede a análise em plenário. Além do valor mínimo, o desenho das regras por corrida também está em debate. O relatório fixou o índice em 30%.

A proposta relatada pelo deputado pernambuco agrada o governo Lula, que vê com bons olhos a criação do valor mínimo e previsível para esses trabalhadores.

No setor empresarial, outros pontos causam preocupação, como a avaliação de que a redação do projeto deixa margem para a caracterização de vínculo empregatício. Coutinho e Passarinho têm dito que esses pontos serão ajustados para que fique estabelecido que o trabalho é autônomo.

"Na avaliação dos representantes do setor, esse enquadramento não condiz com a dinâmica das plataformas digitais, pode elevar custos ao consumidor e, portanto, afetar as expectativas de muitos trabalhadores, que valorizam autonomia e flexibilidade", diz a CNC, em nota.

A Amobitec (Associação Brasileira de Mobilidade e Tecnologia), que reúne Amazon, 99 e iFood, diz que as empresas sempre foram favoráveis à regulamentação, mas que o relatório destruturaria o modelo jurídico atual e incorpora alterações que jamais foram discutidas ou tiveram seus impactos analisados.

Para a Uber, o relatório de Coutinho aproxima o trabalho por meio de aplicativos às regras da CLT quando diz que os motoristas deixam de ser trabalhadores autônomos e passam a ser enquadrados como trabalhadores formalizados. Isso daria margem para o enquadramento em categorias profissionais diferenciadas da legislação trabalhista. (Folhapress)



DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS FISIA COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.

EM 31 DE DEZEMBRO DE 2025 E 2024



Lucro líquido do exercício 380.766 372.668

Demonstrações
Financeiras 2025

FISIA

DISTRIBUIDORA
OFICIAL
NO BRASIL

FISIA COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.
CNPJ 59.546.615/0001-34

→ continuação

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

(Em milhares de Reais)

A seguir apresentamos o aging list, líquido da provisão para perda esperada do custo a receber e das transações com partes relacionadas:

Ativo	31/12/2025	31/12/2024
Vencidos acima de 120 dias	1.510	895
Vencidos de 91 a 120 dias	69	38
Vencidos de 61 a 90 dias	708.531	137
Vencidos de 31 a 60 dias	26	598
Vencidos até 30 dias	264.045	2.143
A vencer até 30 dias	114.560	160.156
A vencer de 61 a 90 dias	97.859	82.346
A vencer de 91 a 120 dias	53.526	41.158
A vencer de 121 a 180 dias	58.682	46.658
A vencer acima de 180 dias	51.228	14.623
Total	941.529	723.316

8. ESTOQUES

8.1 Política contábil: Os estoques são demonstrados ao custo ou ao valor líquido de realização, dos dois o menor. O método de avaliação dos estoques é o da média ponderada móvel. Os custos dos estoques incluem tributos não recuperáveis, bem como os demais gastos incorridos na aquisição de estoques, adquiridos no mercado nacional ou no exterior. O valor líquido de realização é o preço de venda estimado no curso normal dos negócios, menos os custos estimados necessários para efetuar a venda. Os custos dos estoques incluem a transferência do patrimônio de quaisquer ganhos/perdas de hedge de fluxo de caixa qualificados das compras de mercadorias para revenda. O ajuste ao valor realizável dos estoques da Companhia é constituído por meio do histórico de perdas reais no nível de loja, grupo e categoria de produtos e tempo de vida das coleções, projetada sobre a sua receita futura considerando o melhor julgamento da Administração para as circunstâncias incluídas nas demonstrações consolidadas. Os estoques estão armazenados em bom estado de conservação e segurança, com baixo risco de obsolescência no curto prazo.

8.2 Composição:

	31/12/2025	31/12/2024
Mercadoria de revenda (lojas)	397.578	173.560
Mercadoria de revenda - centros de distribuição	708.531	137
Importação em andamento	291.874	181.848
Amortizado	3.091	1.768
Subtotal	1.401.074	1.088.542
Ajuste ao valor realizável dos estoques	(13.861)	(14.792)
Total	1.387.213	1.053.750

Movimentação da perda no valor realizável do estoque

	31/12/2025	31/12/2024
Saldo inicial	(14.792)	(15.081)
Adição	(17.433)	(17.433)
Perdas efetivas nos estoques	10.384	17.724
Saldo	(13.861)	(14.792)

9. INSTRUMENTOS FINANCEIROS DERIVATIVOS

9.1 Política contábil: A contratação e operação de hedge da Companhia está baseada em sua política, aprovada pelo Conselho de Administração, que tem como objetivo garantir a eficiência da política de risco corporativo e de risco cambial, nas técnicas de contratualização e uso de instrumentos financeiros de proteção (hedge). As operações com derivativos foram em decorrência do plano de planejamento de importações, pois são contratadas em virtude da necessidade de realização de compras de mercadorias no mercado internacional. As informações sobre a exposição da Companhia a riscos de crédito e de mercado e sobre a mensuração ao valor justo estão incluídas na Nota 5.

9.2 Composição:

	31/12/2025	31/12/2024
Contratos de câmbio utilizados para hedge - ativo	1.396	165.616
Contratos de câmbio utilizados para hedge - passivo	(131.878)	(573)
Derivativos	165.243	165.043

Os derivativos são usados apenas para fins econômicos de proteção e não como investimentos especulativos.

10. TRIBUTOS A COMPENSAR

	31/12/2025	31/12/2024
ICMS (a)	1.611	2.434
PIS	1.269	2.265
COFINS	5.837	10.445
IRRF	11.416	8.404
INSS	1.723	1.725
Outros	261	147
Total	120.778	107.108
Não circulante	115.467	105.672

(a) Os créditos de ICMS são gerados substancialmente nas operações comerciais e por operações de natureza, decorrentes de ICMS Substituição Tributária e próprio decorrente da Portaria CAT 17, Portaria CAT 158 e Portaria CAT 42 entre outros. Em 2025, os saldos foram impactados pelas transações de compra e venda de mercadorias com a empresa relacionada Premier (Nota 3). Em 31 de dezembro de 2025 o saldo dos créditos a serem compensados era de R\$ 161.243, sendo que o saldo de créditos a ser utilizado em até 12 meses era de R\$ 46.242 ou sua totalidade, com base no projeto das transações de compra e vendas de mercadorias.

Até 12 meses

Acima de 12 meses

11. OUTROS ATIVOS

	31/12/2025	31/12/2024
Marketing a apropriar	11.987	66.491
Despesas antecipadas (a)	58.280	7.986
Prêmios de seguros a apropriar	2.944	4.215
Adiantamento para fornecedores	258	206
Adiantamento para colaboradores	457	262
Total	130.922	99.293
Não circulante	50.000	-

(a) Em 2025, relate-se substancialmente à despesa antecipada por renovação de contrato de patrocínio com clube de futebol, no montante de R\$ 50 milhões.

12. IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL - CORRENTE E DIFERIDO

12.1 Política contábil: As despesas de imposto de renda e contribuição social do exercício compreendem os impostos correntes e diferidos. Os impostos sobre o lucro são reconhecidos na demonstração do resultado líquido, quando os efeitos relativos aos impostos correntes e diferidos são reconhecidos diretamente no patrimônio líquido ou no resultado abrangente. Nesse caso, o imposto também é reconhecido no patrimônio líquido ou no resultado abrangente. Os encargos de imposto de renda e de contribuição social correntes e diferidos são calculados com base nas leis tributárias promulgadas, ou substancialmente promulgadas, na data do balanço das entidades da Companhia que geram lucro tributável (prejuízo fiscal). A administração avalia, periodicamente, as posições assumidas pela Companhia nas operações de impostos sobre o lucro em relação às situações em que a regulamentação fiscal aplicável de margem a interpretações, e estabelece provisões quando apropriado, com base nos valores estimados de pagamento às autoridades fiscais. As informações sobre posições tributárias incertas de imposto de renda e contribuição social estão divulgadas na Nota 13. O imposto de renda e a contribuição social correntes são apresentados líquidos, por entidade contribuinte, no passivo quando houver montantes a pagar, ou no ativo quando os montantes antecipadamente pagos excedem o total devido na data do relatório. O imposto de renda e a contribuição social diferidos são reconhecidos usando-se o método do passivo sobre as diferenças tributárias decorrentes de diferenças temporárias entre as bases fiscais dos ativos e passivos e seus valores contábeis nas demonstrações financeiras. Entretanto, o imposto de Renda e a Contribuição Social diferidos não são contabilizados se resultar do reconhecimento inicial de um ativo ou passivo em uma operação que não seja uma transação de transferência de ativos. O imposto de renda e a contribuição social diferidos são reconhecidos somente na proporção da probabilidade de que lucro tributável futuro gerará suficiente receita e diferenças temporárias possam ser usadas. 12.2 Composição: O saldo de impostos diferidos passa a seguinte ordem:

	Ativos	Passivos	Líquido
	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025
Prejuízo fiscal e base negativa	256.644	243.546	-
Provisões gerais e contingências	28.776	26.829	-
Provisão para estoques	4.519	5.246	-
Provisão de bônus	21.875	12.045	-
Depreciação	41.266	29.028	(30.962)
Diferido sobre hedge de fluxo de caixa	12.460	-	(35.339)
Imposto de renda diferido	355.710	326.524	(30.962)
Imposto líquido (passivo)	355.710	326.524	(30.962)
Imposto passivo de compensação	(30.962)	(30.962)	57.467
Imposto líquido ativo	324.748	295.562	57.467

As informações sobre posições tributárias incertas de imposto de renda e contribuição social são divulgadas na Nota 13. Principais premissas utilizadas nas projeções de resultados para uso do ativo fiscal diferido: As principais premissas utilizadas no cálculo do resultado de resultados são o prazo de projeção, a taxa de crescimento da receita e o ganho de margem anual. O estudo preparado pela Companhia para a projeção de resultados para uso do ativo fiscal diferido conforme utilização do ativo no período, dada sua experiência e capacidade de gestão, bem como a viabilidade dos projetos estratégicos para a Companhia. As principais premissas utilizadas no cálculo da projeção de resultados são o prazo de projeção, a taxa de crescimento da receita e o ganho de margem anual. De acordo com a política contábil adotada, a Companhia reconhece o ativo fiscal diferido conforme a estimativa de lucros tributáveis futuros que se espera que estejam disponíveis nos próximos 10 anos. Não estudo preparado pela Companhia para o exercício findo em 31 de dezembro de 2025, foram considerados os impactos das alterações tributárias em vigor em 31 de dezembro de 2025, incluindo a Lei nº 13.274/2024. A previsão de realização dos impostos diferidos ativos está representada abaixo:

	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2025	31/12/2024
Prejuízo fiscal e ajuste negativo	256.644	243.546	—	—	256.644	243.546
Provisões gerais e contingências	28.776	26.829	—	—	28.776	26.829
Provisão para estoques	4.519	5.246	—	—	4.519	5.246
Provisão de devedores	12.045	21.875	—	—	12.045	21.875
Degradação	41.256	29.028	(30.962)	(22.128)	10.304	6.900
Imposto de renda sobre o lucro de fluxo de caixa	12.460	—	—	(35.339)	12.460	35.339
Imposto de renda diferido ativo (passivo)	355.710	326.524	(30.962)	(45.467)	324.748	289.057
Montante passível de compensação	(29.962)	(27.457)	30.962	57.467	—	—
Montante líquido ativo	324.748	299.057	—	—	324.748	289.057
As informações sobre posições tributárias incertas de imposto de renda e contribuição social estão apresentadas na Nota 13. Principais premissas utilizadas nas projeções de resultados para o prazo de projeção, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem anual, conforme abaixo. Prazo de realização dos impostos diferidos ativo: A Companhia preparou um estudo técnico para suportar a utilização dos impostos diferidos nos próximos 10 anos, o qual é revisado anualmente. O estudo preparado pela Companhia, sujeito a sensibilização das principais premissas, indica ser provável a utilização do ativo no período, dada sua experiência e capacidade de gestão, bem como viabilidade da utilização dos impostos diferidos nos próximos 10 anos, o qual é revisado anualmente. Os resultados são suficientes para o prazo de projeção, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem anual. De acordo com a política contábil adotada, a Companhia reconhece o ativo fiscal diferido conforme a expectativa de recuperação dos impostos diferidos. A Companhia não possui ativos fiscais diferidos não constituídos. A Companhia constituiu todos os ativos fiscais diferidos gerados em sua operação.						
No estudo preparado pela Companhia para o exercício findo em 31 de dezembro de 2025, foram considerados os impactos da Reforma tributária sobre o consumo para os exercícios iniciados após 2024.						
A previsão de realização dos impostos diferidos ativos está representada abaixo:	31/12/2025					
Ano						
2025	4.682					
2026	8.225					
2027	11.545					
2028	20.738					
2029	24.422					
2030	29.970					
2031	77.864					
2032	97.396					
2033	95.205					
Total	324.748					

Movimento das diferenças temporárias: A movimentação da despesa de imposto de renda e contribuição social corrente e diferido está descrita a seguir:

	01/01/2025	no resultado	abrangentes	31/12/2025
Movimentação reconhecida	243.546	13.098	-	256.644
Prejuízo fiscal e base negativa	243.546	13.098	-	256.644
Provisões gerais e contingências	14.825	1.414	-	16.239
Provisão para estoques	5.246	(727)	-	4.519
Provisão de bônus	21.875	(9.830)	-	12.045
Depreciação	1.897	1.401	-	3.298
Diferido sobre hedge de fluxo de caixa	(35.339)	-	47.799	12.460
Imposto líquido ativo (passivo)	295.562	7.895	47.799	324.748
Conciliação das despesas de imposto de renda e contribuição social corrente e diferido está descrita a seguir:	355.710	30.962	-	324.748
Imposto de renda e contribuição social pela alíquota combinada	468.233	46.055	-	514.288
Imposto de renda e contribuição social pela alíquota combinada	(159.199)	(159.524)	-	(318.723)
Despesas não dedutíveis	(1.589)	39.305	-	37.716
Exclusões permanentes	94.011	55.440	-	149.451
Incentivo fiscal período corrente	94.011	55.440	-	149.451
Recursos não tributáveis	499	2.480	-	2.979
Outros itens:	23.471	28.083	-	51.554
Prejuízos anteriores fiscais e diferenças temporárias de anos anteriores reconhecidas no exercício corrente	25.768	25.806	-	51.574
Outros	(1.387)	102	-	(1.285)
Imposto de renda e contribuição social no resultado de exercício	(18.433)	(8.400)	-	(26.833)
Alíquota efetiva	14,17%	14,17%	-	14,17%
Diferido	7.895	(4.223)	-	3.672
Alíquota efetiva	-4%	-1%	-	-2%

13. DEPÓSITOS JUDICIAIS E PROVISÕES PARA RISCOS ADMINISTRATIVOS

13.1 Política contábil: Depósitos judiciais: Os depósitos judiciais representam ativos restritos da Companhia e estão relacionados às quantias depositadas e mantidas em juízo até a solução dos litígios e a que estão relacionados. Provisões para riscos administrativos e judiciais: As provisões para ações judiciais (trabalhistas, civis e tributárias) são reconhecidas quando há uma obrigação presente ou não formalizada (constructive obligation) como resultado de eventos (a) e (b) e provêem que a soma de recursos seja necessária para liquidar a obrigação; e (ii) o valor puder ser estimado com segurança. A Companhia discute os valores pelo valor suportado, com base no risco de contras de alíquota e pagamentos por rescisão de vínculo empregatício. As provisões não incluem as perdas operacionais futuras. Quando houver uma série de obrigações similares, a probabilidade de liquidação é determinada levando-se em consideração a classe de obrigação a qual pertencem. As movimentações de depósitos judiciais são exercidas em fins de 31 de dezembro de 2025 e 2024 estão demonstradas no quadro abaixo:

	01/01/2025	Adições	Baixas	Reversões	Saldo em 31/12/2025
Depósitos judiciais (a)	2.350	59.588	(3.720)	303.895	360.213
Depósitos judiciais - Rendimentos	46.148	117	(24.931)	(32)	21.102
Bloqueio judicial - Trabalhista	19	22	(91)	-	50
Total	2.369	160.704	(89.241)	(3.752)	381.022
Saldo em 01/01/2025	180.577	-	-	-	180.577
Depósitos judiciais (a)	180.577	26.424	(4)	46.148	212.645
Depósitos judiciais - Rendimentos	19.728	26.424	(4)	46.148	102.306
Bloqueio judicial - Trabalhista	10	15	(6)	-	19
Total	200.315	159.863	(10)	(3.750)	366.418

(a) Durante o exercício de 2022, foram iniciadas as discussões relacionadas à aplicação da anterioridade anual da Lei Complementar 190/2022, nos termos do artigo 150, III, "b" e "c" da CF/88, para cobrança de Alíquotas do ICMS (COFINS e INSS) em operações de comércio exterior. A Companhia realizou depósitos judiciais diante da possibilidade de discussão quanto à inexistência de legislação estadual anterior à Lei Federal para instituir o DIFAL. Ainda, nos termos do art. 166 do Código Tributário Nacional (CTN), a garantia de não incidência de impostos em operações de comércio exterior não se aplica a operações de comércio exterior. A Companhia realizou depósitos judiciais para alguns períodos e estados, conforme estratégia adotada pela Companhia. Em outubro de 2025, o Supremo Tribunal Federal (STF) concluiu o julgamento do Tema 1025, afastando a cobrança do DIFAL referente ao ano de 2022 para empresas que judicializam a discussão e não realizaram depósitos judiciais para o período de abril a dezembro de 2022. Como estratégia jurídica, durante o referido período, a Companhia realizou o recolhimento do DIFAL referente ao período de janeiro a março de 2022, com o objetivo de evitar a discussão judicial e a consequente perda de recursos. Após a conclusão do julgamento pelo STF, resultando na baixa dos valores depositados em favor da Fazenda Estadual, a Companhia realizou a transferência dos depósitos judiciais para o período de abril a dezembro de 2022, conforme estratégia jurídica. As movimentações das provisões para riscos administrativos e judiciais: As movimentações das provisões para riscos administrativos e judiciais são exercidas em fins de 31 de dezembro de 2025 e 2024, estão demonstradas no quadro abaixo:

	01/01/2025	Adições	Pagamentos	Reversões	Saldo em 31/12/2025
Cível/Consumidor (a)	962	2.066	(1.580)	(101)	1.347
Processos de natureza cível/jurisdiccionais (a)	1.468	3.346	(2.736)	(141)	4.755
Total	2.430	5.412	(4.316)	(242)	3.284
Saldo em 01/01/2025	1.223	1.627	(1.735)	(153)	962
Cível/Consumidor (a)	1.223	1.627	(1.735)	(153)	962
Processos de natureza cível/jurisdiccionais (a)	309.017	8.485	(14.912)	(301.122)	1.468
Total	310.240	10.112	(16.647)	(301.275)	4.248

a) Processos de natureza cível/jurisdiccionais: Os processos que envolvem as relações de consumo das lojas físicas e plataformas digitais. Os principais objetos são atraso ou ausência de entrega de produtos, cobrança indevida, produto em falta no estoque, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.347 (R\$ 962 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais. Os processos de natureza cível/jurisdiccionais são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 2.895 (R\$ 1.465 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais. Os processos de natureza cível/jurisdiccionais são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 2.895 (R\$ 1.465 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais. Os processos de natureza cível/jurisdiccionais são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 2.895 (R\$ 1.465 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais.

b) Processos de natureza trabalhista: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista. Os processos de natureza trabalhista são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista. Os processos de natureza trabalhista são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista.

c) Processos de natureza tributária: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária. Os processos de natureza tributária são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária.

d) Processos de natureza cível/jurisdiccionais: Os processos que envolvem as relações de consumo das lojas físicas e plataformas digitais. Os principais objetos são atraso ou ausência de entrega de produtos, cobrança indevida, produto em falta no estoque, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.347 (R\$ 962 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais. Os processos de natureza cível/jurisdiccionais são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 2.895 (R\$ 1.465 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais.

e) Processos de natureza trabalhista: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista. Os processos de natureza trabalhista são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista.

f) Processos de natureza tributária: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária. Os processos de natureza tributária são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária.

g) Processos de natureza cível/jurisdiccionais: Os processos que envolvem as relações de consumo das lojas físicas e plataformas digitais. Os principais objetos são atraso ou ausência de entrega de produtos, cobrança indevida, produto em falta no estoque, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.347 (R\$ 962 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais. Os processos de natureza cível/jurisdiccionais são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 2.895 (R\$ 1.465 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza cível/jurisdiccionais.

h) Processos de natureza trabalhista: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista. Os processos de natureza trabalhista são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza trabalhista.

i) Processos de natureza tributária: Trata-se de demandas ajuizadas por prestadores de serviços ex-colaboradores, pleiteando diferenças de verbas trabalhistas, jornada de trabalho, entre outros. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia possui R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária. Os processos de natureza tributária são classificados em sua carteira de processos de consumidor provisionado, sendo que o montante não provisionado são valores com chances de perda passíveis de R\$ 1.553 (R\$ 1.571 em 31 de dezembro de 2024) e R\$ 1.468 (R\$ 1.468 em 31 de dezembro de 2024) em processos de natureza tributária.

e condição necessários para que esses sejam capazes de operar da forma pretendida pela Administração. Custos subsequentes: Gastos subsequentes são capitalizados na medida em que provêm ganhos potenciais e eventuais ajustes são reconhecidos como mudança de estimativa contábil. Impairment: Para testes de redução ao valor recuperável, os ativos são agrupados em Unidades Geradoras de Caixa (UGC - Unidade Geradora de Caixa), ou seja, no grupo possível de ativos que geram entradas de caixa pelo seu uso contínuo, independentes das entradas de caixa de outros ativos ou UGCs, considerados pela Companhia como os pontos de venda (lojas físicas e plataforma digital). O valor recuperável de um ativo UGC é o maior entre o seu valor em uso e o seu valor justo menos custos para vender. O valor em uso é baseado em fluxos de caixa futuros estimados, descontados a valor presente usando uma taxa de desconto antes dos impostos que reflete as avaliações atuais de mercado do valor do direito no tempo e os riscos específicos do ativo ou da UGC. Uma perda por redução ao valor recuperável é reconhecida se o valor contábil do ativo ou UGC exceder o seu valor recuperável. Perdas por redução ao valor recuperável são reconhecidas no resultado. Perdas reconhecidas referentes às UGCs são inicialmente alocadas para redução de outros ativos da UGC (ou grupo de UGCs) de forma proporcional. Uma perda por redução ao valor recuperável é reconhecida somente no externo em que o novo valor contábil do ativo não exceda o valor contábil que teria sido apurado, líquido de depreciação ou amortização, caso a perda de valor não tivesse sido reconhecida. Não houve perda por redução ao valor recuperável reconhecida. A Administração não identificou mudanças de circunstâncias ou evidências de que os ativos em suas operações não são recuperáveis perante seu desempenho operacional e financeiro e, concluiu que, em 31 de dezembro de 2025 e 2024, não existiam indícios relevantes de perda no valor recuperável dos seus ativos. 13.2 Composição:

	01/01/2025	Adições	Baixas	Reversões	Saldo em 31/12/2025</
--	------------	---------	--------	-----------	-----------------------



FISA

DISTRIBUIDORA
OFICIAL
NO BRASIL

FISIA COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A. CNPJ 59.546.515/0001-34

→ continuação

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

valor e arrendamentos de curto prazo, incluindo equipamentos de TI. A Companhia reconhece os pagamentos de arrendamento associados a esses arrendamentos como uma despesa de forma linear pelo prazo do arrendamento. **17.2** O arrendamento da Companhia possui contratos de arrendamento para os imóveis de sua sede administrativa, centros de distribuição e lojas, com prazos médios entre 5 e 20 anos e podem ter opção de renovação.

Intervalo	Quantidade contratada
Centros de distribuição	1
Edifícios administrativos	1
Totais	42
Saldo em 1º de janeiro de 2025	221.994
Intervalo	Taxa mensal
1 a 3 anos	1,02%
3 a 6 anos	0,91%
6 a 10 anos	0,89%

Direito de uso
As movimentações do ativo de direito de uso, nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024, estão demonstradas nos quadros a seguir:

Saldo em 1º de janeiro de 2025	2025	2024
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2025	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2024
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2024	2024	2023
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2024	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2023
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2023	2023	2022
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2023	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2022
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2022	2022	2021
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2022	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2021
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2021	2021	2020
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2021	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2020
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2020	2020	2019
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2020	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2019
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2019	2019	2018
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2019	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2018
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2018	2018	2017
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2018	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2017
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2017	2017	2016
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2017	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2016
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2016	2016	2015
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2016	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2015
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2015	2015	2014
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2015	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2014
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2014	2014	2013
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2014	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2013
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2013	2013	2012
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2013	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2012
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2012	2012	2011
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2012	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2011
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2011	2011	2010
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2011	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2010
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2010	2010	2009
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2010	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2009
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2009	2009	2008
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2009	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2008
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2008	2008	2007
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2008	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2007
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2007	2007	2006
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2007	150.127	150.127

Saldo em 1º de janeiro de 2006
(+) Novos contratos e renovação

Saldo em 31 de dezembro de 2006	2006	2005
(+) Novos contratos e renovação	221.994	221.994
(-) Depreciação	(21.210)	(21.210)
(-) Baixas de contratos (a)	(50.847)	(50.847)
Saldo em 31 de dezembro de 2006	150.127	150.127

21. IMPOSTOS PARCELADOS

Quantidade contratada	2025	2024
Parcelamentos de tributos Estaduais	33.468	33.468
Parcelamentos de tributos Federais	83.571	83.571
Total impostos parcelados	117.039	117.039
Passivo circulante	18.866	17.549
Passivo não circulante	98.173	99.490

As movimentações dos impostos parcelados consolidados nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024, estão demonstradas nos quadros a seguir:

Saldo em 1º de janeiro	2025	2024
Adesão dos impostos Estaduais (a)	841	86.489
Juros sobre parcelamento de tributos	2.108	10.744
Parcelas pagas	(10.209)	(13.433)
Saldo em 31 de dezembro	83.571	83.571

(a) Adesão ao programa de transação tributária do Governo do Estado de São Paulo, instituído por meio da Lei nº 17.483/2023, artigo 43, "transação excepcional", conforme edital nº 01/2024, publicada pela Procuradoria Geral do Estado, ocorrida em maio de 2024. No quadro abaixo estão as informações detalhadas em relação a esses parcelamentos, bem como os vencimentos das parcelas classificadas no passivo não circulante:

Estado	Circulante	Não circulante	Total	2025	2024	2027	2028 em diante
São Paulo	18.842	64.627	83.469	3.252	15.590	11.878	59.749
Total Estaduais	18.842	64.627	83.469	3.252	15.590	11.878	59.749
Outros	24	78	102	—	—	24	84
Total Federais	24	78	102	—	—	24	84
Total parcelamentos	18.866	64.705	83.571	3.252	15.614	11.902	59.833

22. OBRIGAÇÕES TRABALHISTAS E PREVIDENCIÁRIAS

22.1 Política contábil:	2025	2024
Obrigações de benefícios de curto prazo a empregados são reconhecidas como despesa de pessoal conforme o serviço correspondente seja prestado. O passivo é reconhecido pelo montante do pagamento esperado caso a Companhia tenha uma obrigação legal ou construtiva presente de pagar esse montante em função de serviço passado prestado pelo empregado, e a obrigação seja estimada de maneira confiável. A Companhia não possui passivos de pensão ou outras obrigações pós-aposentadoria e reconhece os custos de demissões quando está formalmente comprometida com o encerramento do vínculo empregatício de funcionários. 22.2 Composição:	117.039	117.039
Provisão de férias	13.555	21.866
Provisão para participação nos lucros	4.594	4.594
Obrigações com pessoal a pagar	644	447
Contribuições a recolher	33	39
Obrigações trabalhistas	33	39
INSS a recolher	3.388	2.893
FGTS a recolher	1.127	921
INSS relativo a recolher	1.810	1.165
Obrigações previdenciárias	6.325	4.769
Total de obrigações trabalhistas e previdenciárias	40.190	43.142

23. DIVIDENDOS E JÚROS SOBRE CAPITAL PRÓPRIO A PAGAR

23.1 Política contábil: Os dividendos mínimos obrigatórios de 0,1% sobre o lucro líquido estão demonstrados nos balanços patrimoniais como obrigações legais (provisões no passivo circulante). **23.2 Composição:** Dividendos a pagar: A movimentação de dividendos a pagar nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024, está demonstrada no quadro a seguir:

Saldo em 1º de janeiro de 2024	2025	2024
Dividendos de dividendos ao Grupo SBF	147.500	147.500
Dividendos adicionais - 2023	132.058	132.058
Dividendos de dividendos à SBF Comércio	1.324.058	1.324.058
Dividendos adicionais - 2024 (a)	—	—
Dividendos de dividendos à SBF Comércio, operando no segmento de atacado e varejo	341.905	341.905
Dividendos de dividendos à SBF Comércio	—	—
Saldo em 31 de dezembro de 2025	—	—

(a) Refere-se à destinação do Resultado da Companhia relativo ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024, aprovado no segundo trimestre de 2025. Em 9 de maio de 2025, foi deliberado e aprovado em Reunião do Conselho de Administração o pagamento de dividendos intermediários, no montante de R\$ 217.544, contra a reserva de lucros das demonstrações financeiras da Companhia relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024. O valor pago foi imputado ao dividendo mínimo obrigatório sobre o resultado de exercício findo em 2025. **Júros sobre capital próprio a pagar:** A movimentação de júros sobre capital próprio a pagar nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2025 e 2024, está demonstrada no quadro a seguir:

Saldo em 1º de janeiro de 2024	2025	2024
Destinação de júros sobre o capital próprio - 2024	62.598	62.598
Destinação de júros sobre o capital próprio - 2025 (a)	17.200	17.200
IRRF sobre júros sobre capital próprio	12.390	12.390
Saldo em 31 de dezembro de 2024	—	—
Saldo em 31 de dezembro de 2025	—	—
Saldo em 1º de janeiro de 2025	—	—
Destinação de júros sobre o capital próprio - 2025 (a)	69.023	69.023
IRRF sobre júros sobre o capital próprio	58.682	58.682
Saldo em 31 de dezembro de 2025	10.350	10.350

(a) Em 9 de maio e 8 de agosto de 2025, foram deliberadas e aprovadas em Reunião do Conselho de Administração as distribuições de júros sobre capital próprio no valor de R\$ 69.023, imputadas ao dividendo mínimo obrigatório do exercício findo em 31 de dezembro de 2025.

24. TRANSAÇÕES COM PARTES RELACIONADAS

24.1 Política contábil: As transações com partes relacionadas compreendem operações comerciais de compra, venda, locação e empréstimos e operações complementares, com os quais a Companhia mantém relações na forma da legislação vigente. **Operações de venda de mercadorias e fretes - A Fisa, no âmbito de suas operações comerciais, realiza transações de venda de mercadorias com as empresas relacionadas SBF Comércio, operando no segmento de atacado e varejo. Premier (Nota 7), operando na otimização da distribuição das mercadorias do centro de distribuição para as lojas em todo o Brasil e do abastecimento do mercado atacadista dos produtos Nike. A parte relacionada VBLGO é responsável pela transação de vendas de mercadorias e fretes para o Grupo SBF. O Grupo SBF possui um contrato de comprometimento de despesas comuns entre as empresas Premier, VBLGO, Lione, Fisa e Grupo SBF. Os dispositivos do contrato são revisados anualmente. Os racionais baseiam-se em despesas relativamente inconsistentes em termos de valores e natureza, sendo consistentes ao longo do exercício. **Serviços audiovisuais - A parte relacionada FIDance possui contrato de prestação de serviço com a Fisa para o desenvolvimento de atividades na área de comunicação social e utilização de plataformas digitais de ensino de dança. **24.2 Composição:** Os valores referentes às transações descritas acima estão discriminados no quadro a seguir:****

Contas a receber	2025	2024
SBF Comércio	19.833	19.833
Grupo SBF (a)	161.904	2.042
Premier	697.185	697.185
Total (Nota 7)	878.722	719.060
(a) Referir-se, substancialmente, ao valor a receber da controladora IRF Grupo SBF S.A., relativo ao custo incorrido na aquisição de ações do Grupo SBF S.A., corrigida pela inflação desde a data da recompra até a data da transferência (Nota 14), no montante de R\$ 153.512 em 31 de dezembro de 2025.	—	—
VBLGO	318	278
Premier	83.683	278
Total (Nota 18)	83.683	278

Contas a pagar	2025	2024
SBF Comércio	19.833	19.833
Grupo SBF (a)	161.904	2.042
Premier	697.185	697.185
Total (Nota 7)	878.722	719.060
(a) Referir-se, substancialmente, ao valor a receber da controladora IRF Grupo SBF S.A., relativo ao custo incorrido na aquisição de ações do Grupo SBF S.A., corrigida pela inflação desde a data da recompra até a data da transferência (Nota 14), no montante de R\$ 153.512 em 31 de dezembro de 2025.	—	—
VBLGO	318	278
Premier	83.683	278
Total (Nota 18)	83.683	278

Compras	2025	2024
Fisa	1.012.300	1.012.300
SBF Comércio	620.572	620.572
Premier	1.672.907	1.672.907
Total	2.965.779	2.965.779

Vendas	2025	2024
Fisa	1.012.300	1.012.300
SBF Comércio	620.572	620.572
Premier	1.672.907	1.672.907
Total	2.965.779	2.965.779

Comissão mercadológica	2025	2024
SBF Comércio	13.555	21.866
Premier	4.594	4.594
Total	18.149	26.460

Comissão mercadológica	2025	2024
SBF Comércio	13.555	21.866
Premier	4.594	4.594
Total	18.149	26.460

Comissão mercadológica	2025	2024
SBF Comércio	13.555	21.866
Premier	4.594	4.594
Total	18.149	26.460

Comissão mercadológica	2025	2024
SBF Comércio	13.555	21.866
Premier	4.594	4.594
Total	18.149	26.460

25. OUTRAS CONTAS A PAGAR



FISIA

DISTRIBUIDORA
OFICIAL
NO BRASIL

FISIA COMÉRCIO DE PRODUTOS ESPORTIVOS S.A.
CNPJ 59.546.515/0001-34

★ continuação

Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras

30. DESPESAS POR NATUREZA

	31/12/2025	31/12/2024
Despesa com vendas		
Publicidade e propaganda	(459.021)	(404.677)
Pessoal	(216.694)	(181.626)
Fretes e transportes	(138.458)	(158.024)
Serviços de terceiros	(116.402)	(118.392)
Taxa de cartão e serviços financeiros	(62.400)	(60.276)
Ocupação	(38.991)	(35.371)
Utilidades e serviços	(32.029)	(28.288)
Depreciação e amortização	(28.814)	(25.545)
Depreciação de direito de uso	(29.340)	(25.339)
Informática e telecomunicações	(10.053)	(13.527)
Embalagens e outros materiais	(14.501)	(13.608)
Contencioso e despesas jurídicas (a)	(27.660)	(31.723)
Outras despesas	(2.175)	(2.470)
Total das despesas com vendas	(1.151.656)	(1.114.129)
Despesas administrativas e gerais		
Publicidade e propaganda	(3.695)	(553)
Pessoal	(125.898)	(135.154)
Serviços de terceiros	(110.452)	(8.899)
Taxa de cartão e serviços financeiros	(1.826)	(1.618)
Ocupação	(1.678)	(2.296)
Utilidades e serviços	(5.159)	(5.497)
Depreciação e amortização	(26.572)	(15.547)
Depreciação de direito de uso	(1.743)	(4.101)
Informática e telecomunicações	(70.353)	(64.157)
Embalagens e outros materiais	(94)	(118)
Contencioso e despesas jurídicas (a)	(27.660)	(31.723)
Outras despesas	(501)	(4.281)
Fretes e transportes	(142)	(104)
Total despesas administrativas e gerais	(221.155)	(211.602)

(a) Em 2024, refere-se substancialmente à reversão da Provisão para riscos - Tributário, líquida da constituição dos impostos parcelados, como resultado da decisão do processo de parcelamento de impostos (Nota 13). Em 2025, refere-se substancialmente à reversão do passivo de DIFAL, referente a alguns Estados, exceto São Paulo e Espírito Santo, como resultado da conclusão do julgamento do Tema nº 1266 pelo STF (Nota 20)

31. RESULTADO FINANCEIRO

31.1 Política contábil: A receita financeira é reconhecida conforme o prazo decorrido pelo regime de competência, usando o método da taxa efetiva de juros. As receitas financeiras abrangem substancialmente as receitas de rendimentos de aplicações financeiras, ajuste a valor presente sobre cotas a receber e descontos obtidos. A receita de juros de ativos financeiros ao valor justo por meio do resultado é incluída nos ganhos/perdas) líquidos de valor justo com esses ativos. A receita de juros de ativos financeiros ao custo amortizado e ativos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes calculada utilizando o método da taxa de juros efetiva é reconhecida na demonstração do resultado como parte da receita financeira de juros. As despesas financeiras abrangem substancialmente as despesas com juros sobre empréstimos e debêntures, despesas com juros gerados pela venda de recebíveis (contas a receber - operadores de cartão de crédito), juros sobre impostos parcelados, juros de enquadramento e atualizações monetárias de provisões para contenciosos.

31.2 Composição:

	31/12/2025	31/12/2024
Receitas de aplicações financeiras	43.664	35.404
Variação cambial ativa (a)	137.995	104.614
Outras receitas financeiras - partes relacionadas (b)	6.454	-
Juros e multas recebidos	1.686	1.716
Atualização monetária de impostos	1.469	7.325
Outras receitas financeiras	272	476
Atualização monetária de depósitos judiciais	16.508	224
PIS/COFINS sobre receita financeira	(2.505)	(2.099)
Descontos obtidos	-	8
Receitas financeiras	205.993	147.667

Variação cambial passiva (a)
Juros e custo de captação sobre debêntures
Juros e custo de captação sobre empréstimos
Juros de arrendamento mercantil
Juros sobre parcelamento de tributos
Tarifas e taxas bancárias
Juros sobre atraso de impostos
Juros sobre pagamentos em atraso
Impostos sobre operações financeiras
Juros sobre contencioso (c)
Despesas financeiras
Resultado financeiro, líquido

(a) Refere-se substancialmente ao resultado da variação cambial decorrente dos hedges de fluxo de caixa da Companhia. (b) Refere-se à correção pela inflação do custo incorrido pela Companhia na aquisição das ações da Grupo SBF S.A. (Nota 14). (c) Em 2024, refere-se substancialmente à reversão dos Juros sobre contencioso - Tributário, como resultado da adesão ao programa de parcelamento de impostos apresentado na Nota 13.

32. COBERTURA DE SEGUROS

A Companhia mantém apólices de seguros contratadas junto às principais seguradoras do país, definidas por orientação de especialistas considerando a natureza e o valor de risco envolvido. Em 31 de dezembro de 2025, a Companhia tinha cobertura de seguros de responsabilidade civil e seguro patrimonial (cobertura básica: contra incêndio, roubo, explosão e demais coberturas da apólice patrimonial) e para os estoques, conforme demonstrado a seguir:

Tipo de risco	Objeto	Montante de cobertura a
Transportes	Transportes nacionais	R\$ 9.300,300
Transportes	Transportes internacionais	US\$ 290,460
Responsabilidade civil	Estabelecimentos comerciais e empregador	R\$ 17,565
Seguro empresarial	Equipamentos e lucros cessantes	R\$ 395,271

Contadora

Diretoria

Gustavo Furtado - CEO

José Luis Salazar - CFO

Patricia Vieira - CRC 15P232718/0-2

Declaração da Diretoria sobre as Demonstrações Financeiras

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance

Em conformidade com o inciso VI do artigo 27 da Resolução CVM Nº 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu as demonstrações financeiras da Companhia referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, concordando e autorizando sua publicação nesta data.

Parceres e Declarações/Declaração dos Diretores sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Em conformidade com o inciso V do artigo 27 da Resolução CVM Nº 80, de 29 de março de 2022, a Diretoria declara que revisou e discutiu o conteúdo e a conclusão expressos no relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras da Companhia referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, emitido nesta data.

Declaração da Diretoria sobre o Relatório dos Auditores Independentes

Diretor Presidente, Financeiro e de Relações com Investidores e Jurídico e Compliance

A Diretoria declara que concorda com o conteúdo e a conclusão expressos no referido relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras da Companhia.

Gustavo Furtado - Diretor Presidente

José Luis Salazar - Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

Daniel Siqueira - Diretor Jurídico e Compliance

Relatório do Auditor Independente sobre as Demonstrações Financeiras

Ass Administradores e Acionistas

Fisia Comércio de Produtos Esportivos S.A.

Opinião

Examinamos as demonstrações financeiras da Fisia Comércio de Produtos Esportivos S.A. ("Companhia"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2025 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia em 31 de dezembro de 2025, o desempenho de suas operações e os seus fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção intitulada "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras". Somos independentes em relação à Companhia, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e as normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, aplicáveis a auditorias de demonstrações financeiras de entidades de interesse público no Brasil, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas conforme essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Principais Assuntos de Auditoria

Principais Assuntos de Auditoria (PAA) são aqueles que, em nosso julgamento profissional, foram os mais significativos em nossa auditoria do exercício corrente. Esses assuntos foram tratados no contexto de nossa auditoria das demonstrações financeiras como um todo e na formação de nossa opinião sobre essas demonstrações financeiras e, portanto, não expressamos uma opinião separada sobre esses assuntos.

Porque é um PAA

Recuperabilidade do saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos (Notas 7(b))

A Companhia possui saldo de imposto de renda e contribuição social diferidos provenientes de diferenças temporárias, prejuízos fiscais e bases negativas de contribuição social no valor total, líquido dos saldos passivos de R\$ 324.748 mil.

As projeções de resultados tributáveis futuros consideram premissas e estimativas, tais como o prazo estimado de realização, a taxa de crescimento da receita e ganho de margem, conforme divulgado na Nota 12. O valor provável de realização dos ativos fiscais diferidos reconhecidos pode variar em função da aplicação de diferentes premissas nas projeções dos resultados tributáveis futuros. Dado a relevância do saldo e a subjetividade envolvida na definição de premissas e estimativas, consideramos este tema como um principal assunto em nossa auditoria.

Outros assuntos - Demonstração do Valor Adicionado

A Demonstração do Valor Adicionado (DVA) referente ao exercício findo em 31 de dezembro de 2025, elaborada sob a responsabilidade da administração da Companhia e apresentada como informação suplementar para fins de normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards), foi submetida a procedimentos de auditoria executados em conjunto com a auditoria das demonstrações financeiras da Companhia. Para a formação de nossa opinião, avaliamos se essa demonstração está conciliada com as demonstrações financeiras e registros contábeis, conforme aplicável, e se a sua forma e conteúdo estão de acordo com os critérios definidos no Pronunciamento Técnico CPC 09 - Demonstração do Valor Adicionado. Em nossa opinião, essa demonstração do valor adicionado foi adequadamente elaborada, em todos os aspectos relevantes, segundo os critérios definidos nesse Pronunciamento Técnico e é consistente em relação às demonstrações financeiras tomadas em conjunto.

Outras informações que acompanham as demonstrações financeiras e o relatório do auditor

A administração da Companhia é responsável por essas outras informações que compreendem o Relatório da Administração. Nossa opinião sobre as demonstrações financeiras não abrange o Relatório da Administração e não expressamos qualquer forma de conclusão de auditoria sobre esse relatório.

Em conexão com a auditoria das demonstrações financeiras, nossa responsabilidade é a de ter o Relatório da Administração e, ao fazê-lo, considerar se esse relatório está, de forma relevante, inconsistente com as demonstrações financeiras ou com nosso conhecimento sobre a entidade ou, de outra forma, aparenta estar distorcido de forma relevante. Se, com base no trabalho realizado, concluímos que há distorção relevante no Relatório da

Administração, somos requeridos a comunicar esse fato. Não temos nada a relatar a este respeito.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações financeiras

A administração da Companhia é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações financeiras de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB), e pelas políticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB), e pelas políticas contábeis adotadas no Brasil e as normas contábeis internacionais (IFRS Accounting Standards) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB).

Nas elaborações das demonstrações financeiras, a administração é responsável pela avaliação da capacidade de a Companhia continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações financeiras, a não ser que a administração pretenda liquidar a Companhia ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações.

Os responsáveis pela governança da Companhia são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações financeiras.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras

Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações financeiras, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas não uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectará as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas referidas demonstrações financeiras.

Como parte de uma auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos ceticismo profissional ao longo da auditoria. Além disso:

- Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações financeiras, independentemente se causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, bem como obtemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o uso de burlar os controles internos, contorno, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais.
- Obtemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejamos procedimentos de auditoria apropriados às circunstâncias, mas não com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Companhia.
- Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela administração.

Concluímos sobre a adequação do uso, pela administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levar a dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Companhia. Se concluímos que existe incerteza relevante, devemos chamar atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações financeiras ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Companhia a não mais se manter em continuidade operacional.

Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações financeiras, inclusive as divulgações e se essas demonstrações financeiras representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada.

Comunicamos-nos com os responsáveis pela governança a respeito, entre outros aspectos, do alcance e da época dos trabalhos de auditoria planejados e das constatações significativas de auditoria, inclusive as deficiências significativas nos controles internos que, eventualmente, tenham sido identificadas durante nossas trabalhos.

Fornecemos também aos responsáveis pela governança declaração de que cumprimos com as exigências éticas relevantes, incluindo os requisitos aplicáveis de independência, e comunicamos todos os eventuais relacionamentos ou assuntos que poderiam afetar, considerando, nossa independência, incluindo, quando aplicável, as ações tomadas para eliminar ameaças à nossa independência ou salvaguardas aplicadas.

Dos assuntos que foram objeto de comunicação com os responsáveis pela governança, determinamos aqueles que foram considerados como mais significativos na auditoria das demonstrações financeiras do exercício corrente e que, dessa maneira, constituem os Principais Assuntos de Auditoria. Descrevemos esses assuntos em nosso relatório de auditoria, a menos que lei ou regulamento tenha proibido divulgação pública do assunto, ou quando, em circunstâncias extremamente raras, determinamos que o assunto não deve ser comunicado em nosso relatório porque as consequências adversas de tal comunicação podem, dentro de uma perspectiva razoável, superar os benefícios da comunicação para o interesse público.

pwc

PricewaterhouseCoopers
Auditores Independentes Ltda.
CRC 25P001020-5

São Paulo, 09 de março de 2026

Rodrigo Lobenweiger Marcatti
Contador
CRC MG0919310-2

Envio de declaração do IR começa na próxima semana; veja regras

A Receita Federal divulgará na próxima segunda-feira (16) as regras da Declaração do Imposto de Renda Pessoa Física (IRPF) 2026. Embora o calendário oficial ainda não tenha sido anunciado, a expectativa é que o prazo de entrega da declaração comece no dia 16 e se estenda até 29 de maio, último dia útil do mês, seguindo o padrão dos anos anteriores.

Uma das principais dúvidas entre os contribuintes neste ano envolve a nova faixa de isenção do Imposto de Renda para quem recebe até R\$ 5 mil por mês. Apesar de a medida ter entrado em vigor em 1º de janeiro e ter começado a aliviar o bolso de parte dos trabalhadores desde fevereiro, a mudança não terá impacto na declaração entregue em 2026. Isso ocorre porque a declaração deste ano se refere aos rendimentos obtidos em 2025. Assim, a nova faixa de isenção só terá efeito prático na declaração a ser apresentada em 2027.

A confusão entre isenção do imposto e obrigatoriedade de entregar a declaração é comum entre os contribuintes.

Especialistas alertam que estar isento do pagamento mensal não significa automaticamente estar dispensado de prestar contas ao

Fisco, já que a obrigação de declarar depende também de outros critérios, como patrimônio, investimentos e operações financeiras.

Quem deve declarar o Imposto de Renda em 2026?

Com base nas regras aplicadas no último exercício fiscal, que não sofreram alteração neste ano, devem apresentar a declaração os contribuintes que, em 2025:

Receberam rendimentos tributáveis, como salários, aposentadorias ou aluguéis, acima de R\$ 33.888;

Obtiveram rendimentos isentos, não tributáveis ou tributados exclusivamente na fonte superiores a R\$ 200 mil;

Tiveram receita bruta de atividade rural acima de R\$ 169.440;

Obtiveram ganho de capital na venda de bens ou direitos;

Fizeram operações em bolsas de valores, mercadorias ou futuros com soma superior a R\$ 40 mil;

Fizeram operações de day trade (compra e venda na bolsa no mesmo dia) com lucro;

Venderam ações com lucro em meses com volume superior a R\$ 20 mil;

Possuíam bens ou direitos acima de R\$ 800 mil em 31 de dezembro;

Tornaram-se residentes no Brasil ao longo de 2025;

Declararam bens ou participações em entidades no exterior; Foram titulares de trusts (empresas de investimento) no exterior;

Atualizaram bens no exterior a valor de mercado ou receberam rendimentos financeiros de entidades estrangeiras;

Optaram por isenção de ganho de capital na venda de imóvel residencial, desde que tenham reinvestido o valor em outro imóvel em 180 dias.

Quem fica isento do imposto?

A nova tabela do Imposto de Renda ampliou a faixa de isenção para rendimentos mensais de até R\$ 5 mil, mas a regra só valerá para rendimentos recebidos a partir de 2026. Por isso, o efeito prático aparecerá apenas na declaração entregue em 2027.

Atualmente, o limite oficial de isenção do imposto é de R\$ 2.428,80 por mês. Com os ajustes aplicados na tabela, que criou deduções adicionais, a isenção efetiva alcança rendimentos mensais de até R\$ 3.036, valor equivalente a dois salários mínimos em 2025.

Documentos necessários para declarar

Para preencher a declaração, o contribuinte deve reunir docu-



mentos pessoais e comprovantes de renda e patrimônio.

Documentos de identificação:

Documento oficial com CPF (RG ou CNH);

Comprovante de endereço atualizado;

CPF do cônjuge;

Número do título de eleitor;

Recibo da declaração do ano anterior;

Número do PIS, NIT ou inscrição no INSS;

Dados de dependentes e alimentandos.

Comprovantes de renda:

Informes de rendimentos do titular e dependentes;

Extratos bancários e de aplicações financeiras;

Relatórios de aluguéis recebidos;

Informes de previdência privada;

Rendimentos de programas de incentivo à taxa fiscal.

Comprovantes de renda variável:

Notas de corretagem;

DARFs pagos;

Informes de rendimentos de investimentos.

Restituições

Seguindo o padrão dos últimos anos, o pagamento das restituições deve começar no fim de maio. A expectativa é que o primeiro lote seja liberado em 29 de

maio, enquanto o quinto e último lote tende a ser pago em 30 de setembro.

Informe de rendimentos

Documento essencial para preencher a declaração, o informe de rendimentos foi repassado por empregadores e pelo Instituto Nacional do Seguro Social (INSS) até 27 de fevereiro, último dia útil do mês passado. O mesmo vale para as instituições financeiras, que eram obrigadas a enviar os rendimentos de aplicações e o saldo em contas até a mesma data.

Caso não tenha recebido o documento, o contribuinte deve pedi-lo diretamente à empresa ou utilizar a declaração pré-preenchida disponível no sistema da Receita Federal a partir do primeiro dia de declaração.

Outros comprovantes

Os comprovantes usados para deduções no Imposto de Renda também foram enviados até 27 de fevereiro. Os informes de pagamentos a planos de saúde individuais e recolhimentos a fundos de pensão serão usados pelo contribuinte para deduzir os valores cobrados no Imposto de Renda e aumentar a restituição. (Agência Brasil)